

PR No C2670C

STMicroelectronics annonce ses résultats financiers pour le quatrième trimestre 2011 et l'exercice 2011

- Le free cash flow* est redevenu positif et s'élève à 47 millions de dollars au quatrième trimestre
- Les applications automobiles et les MEMS ont enregistré des niveaux record de chiffre d'affaires
- Le chiffre d'affaires net s'élève à 9,73 milliards de dollars et le résultat net à 650 millions de dollars pour l'exercice 2011

Paris, le 23 janvier 2012 - STMicroelectronics (NYSE: STM) annonce aujourd'hui ses résultats financiers pour le quatrième trimestre et l'exercice clos le 31 décembre 2011.

Carlo Bozotti, Président et CEO de ST commente : « **Durant toute l'année 2011, nos filiales à 100% ont enregistré une solide performance tout au long de l'année dans un contexte de ralentissement sévère du marché globale des semi-conducteurs. Les filiales à 100% de ST ont réalisé un chiffre d'affaires de 8,2 milliards de dollars et une marge d'exploitation de 11,4%.**

Par ailleurs, nous nous attendions à une forte croissance des ventes dans deux de nos segments de produits stratégiques en 2011 et nous sommes là particulièrement fiers de nos résultats. Les ventes de MEMS ont presque doublé pour s'établir à plus de 600 millions de dollars. Notre activité pour l'automobile a enregistré un chiffre d'affaires record, avec des ventes en hausse de 18% en 2011, après une croissance de plus de 40% en 2010. Dans les deux cas, la croissance du chiffre d'affaires s'est également accompagnée d'une augmentation significative de la rentabilité opérationnelle de ces groupes de produits.

Nous avons réussi à maintenir une solide position financière et avons apporté une attention pointue à la gestion de nos capitaux. A l'issue de l'exercice, le total de nos ressources financières s'élevait à 2,3 milliards de dollars et notre situation financière nette s'élevait à environ 1,17 milliard de dollars, après ajustements tenant compte des 50% de la dette de ST-Ericsson. Comme prévu, nous avons constaté au quatrième trimestre une amélioration du niveau et du taux de rotation des stocks et les dépenses d'investissement sont revenues à des niveaux nettement plus bas.

Pour ST-Ericsson, la gestion de la phase de transition du portefeuille de produits hérités vers de nouveaux produits s'est révélée plus difficile que prévu du fait du changement de l'activité de l'un de ses plus grands clients et de ses plans de développement. Bien que le nouveau portefeuille de produits commence à monter en puissance, les résultats actuels de ST-Ericsson sont encore éloignés des perspectives financières que nous avons envisagés. C'est pourquoi ST-Ericsson entre aujourd'hui dans une phase cruciale qui implique de se concentrer sur une amélioration de l'exécution de sa stratégie, un abaissement du point mort et la révision de sa feuille de route pour arriver à une rentabilité durable. Nous sommes confiants que Didier Lamouche, notre Chief Executive Officer de ST-Ericsson nouvellement nommé, est le leader qu'il faut pour conduire ce redressement ».

^{2(*)} *Le free cash flow est une mesure non-US GAAP. Pour des informations supplémentaires et pour une réconciliation en normes US GAAP, veuillez-vous référer à l'Annexe A qui explique en détail pourquoi la Société pense que ces mesures sont importantes*

Synthèse des principaux résultats financiers du quatrième trimestre

(En millions de dollars US)	T4 2011	T3 2011	T4 2010
Chiffre d'affaires net ^(a)	2 191	2 442	2 833
Marge brute	33,4%	35,8%	39,9%
Résultat (perte) d'exploitation, tel que publié(e)	(132)	(23)	213
Non-US GAAP - Résultat (perte) d'exploitation avant restructurations*	(123)	(13)	245
Non-US GAAP - Marge d'exploitation avant restructurations*	(5,6%)	(0,5%)	(8,7%)
<i>Non-US GAAP - Marge d'exploitation avant restructurations attribuable à ST*</i>	<i>(0,2%)</i>	<i>4,3%</i>	<i>12,4%</i>
Résultat net	(11)	71	219

^(a) Ce montant intègre le chiffre d'affaires réalisé par ST-Ericsson, et consolidé par ST.

Analyse des résultats financiers du quatrième trimestre 2011

Le chiffre d'affaires net du quatrième trimestre affiche une baisse de 10,3% par rapport au troisième trimestre. Cette baisse est conforme à nos attentes et n'a épargné aucune région. Les ventes ont reculé de 4,6% dans les Amériques, d'environ 7,5% dans la région Japon & Corée comme dans la région Chine et Asie du Sud, et de 20,7% dans la région EMEA. Par rapport au quatrième trimestre 2010, le chiffre d'affaires net s'inscrit en baisse de 22,6%, avec un segment Wireless particulièrement éprouvé mais des performances bien meilleures dans le segment AMM et le segment ACCI qui a été tiré par les produits automobiles.

Comme prévu, la marge brute a reculé de 240 points de base par rapport au troisième trimestre, essentiellement en raison d'une baisse des volumes liée à la réduction des stocks qui a abouti à une sous-utilisation des capacités de production des usines de ST. Par rapport au quatrième trimestre 2010, la marge brute a reculé de 650 points de base en raison des volumes plus faibles et des charges liées aux capacités de production inutilisées.

Les frais commerciaux, généraux et administratifs et les dépenses de R&D du quatrième trimestre 2011 s'élèvent à 894 millions de dollars et sont particulièrement stables par rapport au troisième trimestre. Ils sont en baisse de 20 millions de dollars par rapport au quatrième trimestre 2010 du fait notamment de la restructuration de ST-Ericsson. Le ratio des charges d'exploitation en pourcentage des ventes s'élevait à 40,8% au quatrième trimestre 2011, à comparer à 36,8% au trimestre précédent et 32,3% au quatrième trimestre 2010.

En raison de la baisse des volumes liée aux conditions de marché et de la sous-utilisation des capacités de production qui en a résulté, la marge d'exploitation avant restructuration attribuable à ST est proche de l'équilibre au quatrième trimestre 2011, à comparer à 4,3% au troisième trimestre 2011 et 12,4% au quatrième trimestre 2010.*

L'impôt sur les bénéfices au quatrième trimestre comprend une charge de 92 millions de dollars liées à un abattement sur les déficits d'exploitation en cours accumulés de ST-Ericsson. Comme cet abattement ne concerne pas l'investissement de ST dans ST-Ericsson, les intérêts minoritaires augmentent d'un même montant de 92 millions de dollars, sans impact sur le résultat net consolidé de ST. Sans cet abattement, le taux d'imposition de ST pour le quatrième trimestre serait de 15%.

Au quatrième trimestre, la perte nette s'élève à 11 millions de dollars, soit (0,01) dollar par action, à comparer à un résultat net de 0,08 dollar par action après dilution au troisième trimestre 2011 et de 0,24

dollar au quatrième trimestre 2010. Sur une base ajustée et après déduction des impôts applicables, la perte nette non-US GAAP publiée par ST au titre du quatrième trimestre ressort à (0,01) dollar, à comparer à un résultat net de 0,09 dollar par action après dilution au troisième trimestre 2011 et de 0,27 dollar par action après dilution au quatrième trimestre 2010.*

Au quatrième trimestre 2011, le taux de change effectif moyen retenu par la Société a été d'environ 1,36 dollar pour 1,00 euro à comparer à 1,40 dollar pour 1,00 euro au troisième trimestre 2011 et 1,34 dollar pour 1,00 euro au quatrième trimestre 2010.

()Le résultat d'exploitation avant restructurations, la marge d'exploitation avant restructurations, la marge d'exploitation avant restructurations attribuable à ST et le résultat net ajusté par action sont des mesures non US GAAP. Pour des informations supplémentaires et une réconciliation en normes US GAAP, veuillez-vous référer à l'Annexe A qui explique en détail pourquoi la Société pense que ces mesures sont importantes.*

Analyse du chiffre d'affaires net par segment de marché

Chiffre d'affaires net par segment de marché / canal (*) (en %)	T4 2011	T3 2011	T4 2010
Segment de marché / Canal :			
Automobile	18%	17%	15%
Informatique	13%	14%	14%
Grand public	10%	10%	11%
Industriel & Autres	9%	9%	8%
Télécommunications	30%	28%	31%
Total Equipementiers	80%	78%	79%
Distribution	20%	22%	21%

(*) Le chiffre d'affaires réalisé par ST-Ericsson et consolidé par ST apparaît dans les Télécommunications et la Distribution.

Le chiffre d'affaires net du quatrième trimestre a baissé de 10,3% par rapport au troisième trimestre du fait d'un recul des ventes dans tous les marchés. Les segments Automobile, Télécommunications, Grand public, Industriel & Autres et Informatique ont vu leurs ventes baisser de 1%, 4%, 5%, 14% et 15% respectivement. Les ventes de la Distribution ont baissé de 19%. Par rapport au quatrième trimestre 2010, le chiffre d'affaires net a baissé d'environ 23%. Les segments Automobile, Industriel & Autres, Informatique et Grand public ont enregistré des baisses respectives de 6%, 13%, 27% et 30%. Dans la Distribution, la baisse a été de 29%.

Chiffre d'affaires et résultat d'exploitation par segment de produits ST

Segment opérationnel (en millions de dollars US)	T4 2011 Chiffre d'affaires net	T4 2011 Résultat d'exploitation (Perte)	T3 2011 Chiffre d'affaires net	T3 2011 Résultat d'exploitation (Perte)	T4 2010 Chiffre d'affaires net	T4 2010 Résultat d'exploitation (Perte)
ACCI ^(a)	880	53	981	70	1 107	134
AMM ^(a)	638	113	721	143	786	192
PDP	253	16	316	33	366	63
Produits pour téléphones cellulaires (Wireless) ^(b)	409	(211)	412	(215)	562	(136)
Autres ^{(c)(d)}	11	(103)	12	(54)	12	(40)
TOTAL	2 191	(132)	2 442	(23)	2 833	213

Au quatrième trimestre 2011, les faibles conditions de marché ont pesé sur les ventes et les marges des segments ACCI, AMM et PDP, qui ont reculé par rapport au troisième trimestre 2011 et au quatrième trimestre 2010, essentiellement en raison de volumes moins importants.

Dans le segment ACCI, le chiffre d'affaires net du quatrième trimestre 2011 a reculé d'environ 10% par rapport au troisième trimestre 2011 et d'environ 21% par rapport au quatrième trimestre 2010 qui avait pourtant subi l'impact négatif de la sortie planifiée des systèmes sur puce (SoC) pour disques durs. Malgré cette baisse de chiffre d'affaires, le segment ACCI a dégagé une marge d'exploitation de 6,1%, à comparer à 7,1% au trimestre précédent et 12,1% au quatrième trimestre 2010.

(a) Les chiffres d'affaires et résultats d'exploitation des segments ACCI et AMM réalisés avant le 1er janvier 2011 ont fait l'objet d'un ajustement pour tenir compte du changement induit par le transfert d'une petite entité ACCI dans le segment AMM à cette date.

(b) Le segment des produits pour téléphones cellulaires (Wireless) intègre la part du chiffre d'affaires et du résultat d'exploitation de ST-Ericsson, telle que consolidée dans le chiffre d'affaires et le résultat d'exploitation de la Société ainsi que d'autres éléments affectant le résultat d'exploitation lié à l'activité Wireless.

(c) Le chiffre d'affaires net du segment « Autres » comprend le chiffre d'affaires provenant des ventes de Sous-systèmes, de services d'assemblage ainsi que d'autres chiffres d'affaires.

(d) Le résultat (perte) d'exploitation du segment « Autres » comprend des éléments tels que les charges de capacités inutilisées, les dépréciations et frais de restructuration et autres coûts liés aux fermetures, les frais de démarrage et d'arrêts planifiés et d'autres frais non alloués, tels que : le coût de certains programmes de Recherche et Développement stratégiques ou spéciaux, certaines charges d'exploitation engagées au niveau du siège, le coût de certains litiges au titre des brevets et autres, et divers frais non affectés aux Groupes de produits, ainsi que les résultats d'exploitation ou les pertes du segment « Sous-systèmes et Autres Groupes de Produits ». Le segment « Autres » intègre des charges de capacités inutilisées comptabilisées pour 99 millions de dollars au quatrième trimestre 2011, 42 millions de dollars au troisième trimestre 2011 et 2 millions au quatrième trimestre 2010 ainsi que des charges de restructuration et des provisions pour dépréciations et autres coûts liés à des fermetures de sites de 9 millions de dollars au quatrième trimestre 2011, 10 millions de dollars au troisième trimestre 2011 et de 32 millions de dollars au quatrième trimestre 2010.

Au quatrième trimestre 2011, le chiffre d'affaires net du segment AMM a baissé d'environ 12% par rapport au trimestre précédent et d'environ 19% par rapport au quatrième trimestre 2010. La marge d'exploitation de ce segment a bien résisté et ressort à 17,7% au quatrième trimestre 2011 contre 19,9% au troisième trimestre 2011 et 24,4% au quatrième trimestre 2010.

Dans le segment PDP, le chiffre d'affaires net du quatrième trimestre a reculé de 20% par rapport au troisième trimestre et de 31% par rapport au quatrième trimestre 2010, essentiellement en raison de faibles conditions de marché. Ce segment a dégagé une marge d'exploitation de 6,4% au quatrième trimestre 2011 à comparer à une marge de 10,6% au troisième trimestre et de 17,2% au quatrième trimestre 2010, en raison d'une baisse des volumes et d'une érosion des prix.

Dans le segment des produits pour téléphones cellulaires (Wireless), le chiffre d'affaires net du quatrième trimestre a diminué de 0,8% par rapport au troisième trimestre et de 27% par rapport au quatrième trimestre 2010. Au quatrième trimestre, Sharp a annoncé que ses nouveaux smartphones seront équipés du modem ThorTM de ST-Ericsson et Nokia a sélectionné la plate-forme NovaThorTM pour de futurs appareils basés sur la plate-forme mobile Windows Phone. La perte d'exploitation des produits pour téléphones cellulaires (Wireless) s'élève à 211 millions de dollars au quatrième trimestre 2011, dont 93 millions de dollars liés à ST, à comparer à une perte d'exploitation de 106 millions de dollars au troisième trimestre 2011 et de 64 millions de dollars au quatrième trimestre 2010, toujours liée à ST. Les participations ne donnant pas le contrôle sont enregistrées en dessous du résultat d'exploitation dans le compte de résultat consolidé de ST et reflète principalement la quote-part d'Ericsson (50%) dans les résultats de la co-entreprise, telle que consolidée par ST.

ST-Ericsson est actuellement en train de remplacer ses produits hérités par de nouveaux produits. Bien que le chemin vers la réussite reste un défi, ST-Ericsson reste concentré sur son objectif qui est de

réussir l'exécution stratégique et de fournir leurs nouveaux produits aux clients tout en abaissant son point mort.

Suite à des changements intervenus en 2011 chez un client important, ST-Ericsson a souffert à la fois d'une baisse de la demande au niveau des produits hérités et de retards dans la montée en puissance des nouveaux produits avec ce client. Comme le chiffre d'affaires de ST-Ericsson n'a pas encore atteint le niveau adéquat, l'amélioration de sa performance financière devrait prendre plus de temps que prévu. De plus, ST-Ericsson a récemment décidé de renforcer ses capacités d'exécution stratégique.

Le tout nouveau Chief Executive Officer de ST-Ericsson et son équipe sont en train, à la demande des sociétés mères, de réviser les perspectives financières et le plan stratégique de la société. ST, avec son partenaire Ericsson, a pris l'engagement ferme de soutenir ST-Ericsson dans sa phase de redressement pour atteindre une rentabilité et une capacité de génération de cash-flow durables.

En fonction des résultats de l'analyse stratégique de la co-entreprise, nous pourrions considérer des mesures pour renforcer et accélérer les progrès de ST-Ericsson vers la rentabilité. Dans ce cas, ou si les perspectives commerciales de la co-entreprise venaient à se détériorer de manière significative, la valeur de notre participation dans ST-Ericsson pourrait diminuer et atteindre une valeur significativement plus faible que le montant actuel de l'investissement comptabilisé dans nos livres et nous obliger à passer une provision pour dépréciation.

Nous continuerons à surveiller l'évolution de l'activité de ST-Ericsson et nous évaluerons ses progrès sur une base régulière.

Pour plus d'informations, lire le communiqué de presse sur les résultats du quatrième trimestre 2011 de ST-Ericsson publié sur www.stericsson.com

Flux de trésorerie et Bilan – Faits marquants

Au quatrième 2011, ST a dégagé, malgré les résultats de ST-Ericsson, un *free cash flow* positif de 47 millions de dollars, essentiellement grâce à une diminution des dépenses d'investissement et des stocks. Cela se compare à un *free cash flow** négatif de 136 millions de dollars au troisième trimestre 2011 et un *free cash flow* positif de 349 millions de dollars au quatrième trimestre 2010,

Comme prévu, les dépenses d'investissement du quatrième trimestre ont significativement diminué et ressortent à 76 millions de dollars à comparer à 384 millions de dollars au troisième trimestre 2011 et 423 millions de dollars au quatrième trimestre 2010.

A la fin de l'exercice 2011, les stocks s'élevaient à 1,53 milliard de dollars, soit une baisse de 170 millions de dollars. Au quatrième trimestre le taux de rotation de stocks s'est amélioré à 3,8.

Au quatrième trimestre, ST a payé 89 millions de dollars de dividendes aux actionnaires et consacré 199 millions de dollars au remboursement d'une partie de ses obligations convertibles à échéance 2016.

Au 31 décembre 2011, la situation financière nette de ST, après ajustement tenant compte de la participation de 50% dans ST-Ericsson, correspondait à une situation de trésorerie nette de 1 167 millions de dollars contre 1 134 millions de dollars au 1^{er} octobre 2011 et 1 227 millions de dollars au 31 décembre 2010. Le montant de la trésorerie et équivalents de trésorerie, des dépôts à court terme, des valeurs mobilières de placement et de la trésorerie soumise à restriction s'élève à 2,33 milliards de dollars. Si l'on inclut la totalité de la dette de ST-Ericsson consolidée par ST, l'endettement total de ST ressortait à \$1,57 milliard de dollars au 31 décembre 2011.*

A la fin de l'exercice 2011, le montant total des fonds propres, en incluant les participations ne donnant pas le contrôle, s'élevait à 8,0 milliards de dollars.

Au quatrième trimestre 2011, le rendement sur actif net (RONA) attribuable à ST était négatif et s'élevait à 0,3%*

Synthèse des principaux résultats financiers de l'exercice 2011

(En millions de dollars US)	Exercice 2011	Exercice 2010
Chiffre d'affaires net ^(a)	9 735	10 346
Marge brute	36,7%	38,8%
Résultat (perte) d'exploitation, tel que publié (e)	46	476
Non-US GAAP - Résultat (perte) d'exploitation avant restructurations*	121	580
Non-US GAAP - Marge d'exploitation avant restructurations*	1,2%	5,6%
<i>Non-US GAAP - Marge d'exploitation avant restructurations attribuable à ST*</i>	6,0%	9,2%
Résultat net	650	830

^{a)} Ce montant intègre le chiffre d'affaires enregistré par ST-Ericsson, tel que consolidé par ST.

(*) *Le free cash flow est une mesure non US GAAP. Pour des informations supplémentaires, veuillez vous référer à l'annexe A.*

Analyse des résultats financiers de l'exercice 2011

Le chiffre d'affaires net de l'exercice 2011 s'établit à 9,73 milliards de dollars, en baisse de 5,9% par rapport au chiffre d'affaires de 10,35 milliards de dollars publié en 2010. Cette baisse reflète de mauvaises conditions de marché, en particulier au second semestre, mais aussi la transition des produits hérités vers de nouveaux produits de ST-Ericsson. Le chiffre d'affaires net des activités détenues à 100% par ST a progressé de 1% en 2011.

En 2011, le chiffre d'affaires du segment AMM a progressé malgré un fort ralentissement de l'industrie des semi-conducteurs au deuxième semestre 2011, mais celui des segments ACCI et PDP a reculé. Essentiellement grâce à une forte croissance des ventes de microsystèmes électromécaniques (MEMS), le segment AMM (produits Analogiques, MEMS et Microcontrôleurs) a vu son chiffre d'affaires net progresser de 7,5% et sa marge d'exploitation passer de 18,8% en 2010 à 20,3% en 2011. Dans le segment ACCI (Groupe de produits Automobile, Grand Public, Informatique et Infrastructures de communications), le chiffre d'affaires net a reculé de 1,4%, les faibles conditions de marché qui ont perduré toute l'année, en particulier dans le segment Grand public, et la sortie programmée des systèmes sur puce pour disques durs ayant annulé la forte croissance enregistrée dans l'Automobile et l'Imagerie. La marge d'exploitation de ce segment a elle aussi souffert puisqu'elle est passée de 10,0% en 2010 à 8,9% en 2011. Le chiffre d'affaires net du segment PDP (Produits Discrets de Puissance) a reculé de 6% et sa marge d'exploitation s'est établie à 11,2%, à comparer à 13,6% en 2010 en raison d'un environnement industriel faible et de la situation spécifique chez un client. Au niveau des produits pour téléphones cellulaires (Wireless), le chiffre d'affaires a reculé de 30% et la perte d'exploitation a augmenté de près de 68%.

La marge brute de ST ressort à 36,7% du chiffre d'affaires net en 2011 au lieu de 38,8% en 2010. Cette baisse est essentiellement due aux prix et aux coûts de capacités inutilisées provoqués par la diminution du plan de charge de nos usines aux troisième et quatrième trimestres 2011. Les dépenses d'exploitation sont restées quasiment inchangées. Le résultat net publié ressort à 650 millions de

dollars en 2011, soit 0,72 dollar par action après dilution, à comparer à 830 millions de dollars ou 0,92 dollar par action après dilution en 2010. Le résultat de 2011 a essentiellement bénéficié d'un profit de 308 millions de dollars après impôt lié au paiement en numéraire reçu de Crédit Suisse pour mettre fin à l'action en justice en cours concernant des obligations ARS (Auction Rate Securities). Sur une base ajustée et après déduction des impôts applicables, le résultat net par action après dilution (mesure non-US GAAP) ressort à 0,41 dollar en 2011, à comparer à 0,75 par action en 2010.*

Sur une base annuelle, le taux de change effectif moyen pour la Société était d'environ 1,37 dollar pour 1,00 euro en 2011, contre 1,36 dollar pour 1,00 euro en 2010.

() La situation financière nette, le rendement sur actif net (RONA) attribuable à ST et le résultat net ajusté par action sont des mesures non US GAAP. Pour des informations supplémentaires, veuillez vous référer à l'annexe A.*

Chiffre d'affaires et résultat d'exploitation par segment de produits pour l'exercice 2011

En millions de dollars US	Exercice 2011		Exercice 2010	
	Chiffre d'affaires net	Résultat d'exploitation (Perte)	Chiffre d'affaires net	Résultat d'exploitation (Perte)
ACCI	4 030	360	4 086	410
AMM	2 864	581	2 663	502
PDP	1 240	139	1 319	179
Produits pour téléphones cellulaires (Wireless)	1 552	(812)	2 219	(483)
Autres	49	(222)	59	(132)
TOTAL	9 735	46	10 346	476

Perspectives relatives à l'activité du premier trimestre 2012

M. Bozotti a déclaré : « **Sur la base de notre visibilité actuelle, nous pensons que notre carnet de commandes a touché son point bas. Au regard du premier trimestre, nous espérons que les facturations fassent de même, car nous voyons un niveau de facturations plus élevé que la saisonnalité des activités détenues à 100% par ST compensé par une performance du chiffre d'affaires de ST-Ericsson significativement plus faible.**

Les premières prévisions des analystes de l'industrie indiquent que le marché global des semi-conducteurs devrait se stabiliser en 2012. Pour ST, nous voyons des opportunités nous permettant de poursuivre notre croissance sur un certain nombre de marchés en 2012 mais nous restons préoccupés par les incertitudes macroéconomiques. En conséquence, nous prévoyons pour le court terme de maintenir un plan de charge réduit de nos usines. Nous continuerons à nous concentrer sur la gestion de nos capitaux, en adoptant une approche prudente au niveau de la gestion des stocks et de nos investissements, dans le but de préserver et de renforcer notre free cash flow. De plus, nous continuons à lancer de nouveaux produits innovants en vue de gagner des parts de marché ».

Sur la base de perspectives de vente en séquentiel beaucoup plus faibles des produits pour téléphones cellulaires (Wireless), la Société prévoit que son chiffre d'affaires total enregistre une baisse comprise entre 4 et 10% au premier trimestre 2012. Compte tenu de ces éléments et du fait que le taux des capacités non utilisées devrait rester élevé en dépit d'une amélioration, la direction table sur une marge brute de 33,0%, à plus ou moins 1,5 point de pourcentage près.

Ces perspectives reposent sur une hypothèse de taux de change effectif d'environ 1,32 dollar pour 1 euro pour le premier trimestre 2012 et tiennent compte de l'impact des couvertures de change existantes. Le premier trimestre sera clôturé le 31 mars 2012.

Développements institutionnels

- Au cours du quatrième trimestre 2011, ST a annoncé la création de « ST New Ventures », son fonds de « venture capital » qui investira dans les start-ups spécialisées dans les technologies, les produits et les services, principalement dans les domaines de la santé, les « cleantech » et les infrastructures intelligentes (*smart infrastructure*). Le fond permettra à la Société d'être proche de nouveaux marchés où les semi-conducteurs jouent un rôle-clé, et de se positionner à la pointe de l'innovation et des nouvelles applications.
- Soucieux d'accroître son potentiel de croissance, ST a modifié son organisation interne afin d'appliquer une approche encore plus axée sur les clients, d'accroître l'efficacité de ses activités de fabrication et de Recherche & Développement, et d'associer encore plus étroitement ses activités à sa vision et sa stratégie Produits.
- Suite à la décision prise par Didier Lamouche d'accepter de diriger ST-Ericsson à plein temps, tous les organisations Ventes et Marketing régionales de ST rapportent désormais directement à Carlo Bozotti, Président et CEO de ST. Paul Grimme, executive vice-president et ancien responsable du groupe APG (produits automobiles) de ST, a été nommé au poste de directeur général, Ventes et Marketing, pour la région EMEA (Europe, Moyen-Orient et Afrique).

L'importance que revêtent les activités R&D et fabrication pour ST se reflète dans la consolidation des activités R&D Technologique, Front-End Manufacturing, Packaging & Test Manufacturing, Product Quality Excellence et Global IT, qui sont confiées à Jean-Marc Chery,

senior executive vice-president. Jean-Marc aura pour mission d'exploiter les synergies entre ces différentes organisations.

ST a également reorganisé ses groupes de produits au sein des secteurs IMS (secteur Industriel et Multi-segment) et numérique (Digital), ainsi qu'au sein d'un groupe indépendant dédié aux produits automobiles (APG). Cette réorganisation renforce la vision stratégique de ST d'être le leader mondial dans les technologies Sense & Power et convergence multimédia. Au sein de ces groupes, Benedetto Vigna a été nommé corporate vice-president et directeur général du groupe MEMS, Capteurs & Produits Analogiques, tandis que Marco Monti assumera les fonctions de corporate vice-president et directeur général du groupe des produits pour l'automobile.

Produits et technologies – Faits marquants du quatrième trimestre 2011

Au cours du quatrième trimestre, la Société a réalisé de solides progrès avec d'importantes introductions de nouveaux produits et des qualifications significatives enregistrées dans des secteurs de croissance clés, tels que la gestion et les économies d'énergie, l'informatique de confiance et la sécurité des données, la santé et le bien-être, ainsi que les terminaux intelligents destinés au grand public.

Applications Automobiles, Grand Public, Informatique et Infrastructures de communications (ACCI)

Automobile

- ST s'est vu confier le système de gestion du moteur d'un constructeur européen de rang 1, ainsi que le système de gestion du moteur et de la transmission d'un fabricant japonais majeur.
- Les circuits VIPower de ST ont été choisis par un constructeur automobile allemand pour la structure des modules avant de l'habitacle, ainsi que des modules arrière.
- ST a enregistré une qualification majeure pour un amplificateur de puissance numérique de Classe D auprès d'un fabricant européen de rang 1 pour un système d'info-divertissement de nouvelle génération.
- ST a poursuivi son partenariat avec Sirius XM Satellite Radio pour la conception du jeu de circuits de nouvelle génération. La Société soutient la feuille de route agressive de Sirius dans les domaines de l'intégration, de l'amélioration des performances et de l'ajout de fonctionnalités supplémentaires.

Informatique et Infrastructures de communications

- ST a lancé le premier moteur de cryptage de données mono-circuit au monde conforme aux standards non militaires les plus stricts, afin de protéger la confidentialité et de sécuriser les données stockées sur les ordinateurs de bureau et portables.
- ST s'est vu confier l'unité de gestion de l'alimentation de nouvelle génération par un fabricant de disques durs de premier plan qui sert les segments de marché des disques durs classiques et des disques durs électroniques.
- ST a remporté une qualification pour un circuit ASIC 32 nm et commencé à fournir des échantillons d'un autre circuit ASIC, le premier réalisé en technologie 32 nm, à un équipementier leader dans le domaine des réseaux.

Divertissement domestique et écrans

- ST a augmenté la production chez les principaux câblo-opérateurs et enregistré de nouvelles qualifications en Inde pour des circuits intégrés pour décodeurs numériques.
- ST a enregistré des qualifications majeures pour le système sur puce Orly, son circuit intégré pour décodeurs numériques de nouvelle génération, de la part de fabricants coréens et japonais de premier plan.
- ST a introduit et présenté le système sur puce Athena pour écrans 4K2K de nouvelle génération ; la Société est actuellement en contact avancés avec des fabricants de panneaux de premier plan.

Circuits analogiques, MEMS et microcontrôleurs (AMM)

- ST a remporté une qualification importante pour la centrale inertielle iNEMO®, qui a été sélectionnée par un leader du marché coréen pour un nouveau modèle de smartphone.
- ST a enregistré une qualification majeure pour un gyroscope numérique et une boussole électronique ultra-compacte de hautes performances destinés à une plate-forme Android de la part d'un fabricant américain.
- ST a enregistré une qualification significative pour un microphone MEMS numérique auprès d'un grand fabricant de PC taïwanais pour l'un de ses modèles 2012.
- Dans le cadre de son projet de véhicule à énergie solaire, l'université de Standford a annoncé sa décision d'utiliser la famille de microcontrôleurs STM32 pour piloter différentes fonctions de son véhicule à énergie solaire propre.
- ST a collaboré avec FIME pour lancer la première carte de transport électronique Calypso conforme aux standards de paiement internationaux et dévoilé les systèmes sur puce TPM (Trusted Platform Module) les plus sécurisés du marché pour assurer une protection accrue contre les attaques logicielles, le vol et les falsifications.
- Le microcontrôleur STM32 a été sélectionné pour des applications accessoires pour tablettes numériques par un leader mondial de smartphones et de tablettes numériques, ainsi que pour les plates-formes de commande de moteur et des appareils fabriqués en grands volumes par des clients européens de premier ordre.
- ST a remporté deux qualifications majeures pour un microcontrôleur sécurisé sans contact 90 nm dans le cadre d'un projet de transport de grande ampleur en Asie, ainsi que pour un projet de carte santé en Europe.
- ST a remporté deux qualifications majeures aux États-Unis pour des contrôleurs d'alimentations à découpage utilisées dans des ordinateurs tout-en-un de la part d'un développeur d'applications grand public majeur américain, ainsi que pour un contrôleur d'alimentation sur Ethernet (PoE - Power on Ethernet) auprès d'un grand nom du marché des réseaux pour un système de points d'accès sans fil.
- ST a développé ses activités dans le domaine des circuits intégrés d'alimentation à haut niveau d'intégration destinés aux matrices actives AMOLED auprès d'une entreprise coréenne leader sur le marché des nouvelles plates-formes pour tablettes numériques.

Produits Discrets de Puissance (PDP)

- Les transistors MOSFET de puissance MDmesh ont continué de s'imposer avec de multiples qualifications remportées à travers le monde dans les secteurs de l'éclairage, des alimentations à découpage et des applications de télévision.

- ST a remporté une qualification majeure pour les modules d'alimentation intelligente SLLIMM™ de la part d'un fabricant européen de produits blancs.
- ST a obtenu une qualification importante pour un circuit discret pour applications spécifiques dédié à la protection des interfaces à haut débit contre les décharges électrostatiques auprès d'un fournisseur majeur d'applications grand public aux États-Unis.

ST-Ericsson

- Produits
 - Le modem Thor™ M7400 de ST-Ericsson a été sélectionné parmi les innovations mises à l'honneur lors du salon CES 2012 **dans la catégorie Technologies embarquées pour ses qualités de conception et d'ingénierie (*Design & Engineering*)**.
- Clients
 - Au Japon, Sharp a annoncé trois nouveaux smartphones basés sur le modem de faible épaisseur Thor™ HSPA+ à 21 Mbits/s de ST-Ericsson.
 - Nokia a sélectionné la plate-forme NovaThor™ de ST-Ericsson pour les produits basés sur la plate-forme mobile Windows Phone et que la société prévoit de lancer prochainement.
 - Lancé en octobre, le Motorola Atrix 2 utilise le modem de faible épaisseur Thor HSPA+ à 21 Mbits/s de St-Ericsson.
- Partenaires/Technologie
 - ST-Ericsson, en conjonction avec STMicroelectronics, a annoncé sa participation au projet européen VENTURI, dans le cadre duquel un groupe d'entreprises collaboreront au développement de plates-formes et d'applications pour terminaux mobiles permettant de vivre des expériences de réalité augmentée mobiles en totale immersion.
 - ST-Ericsson et le laboratoire LETI du CEA, en collaboration avec STMicroelectronics et Cadence Design Systems, ont développé WIOMING, une pile triple couche de systèmes sur puce multi-cœurs connectés par l'intermédiaire du même réseau sur puce (NoC). Démontrant la faisabilité d'une architecture multiprocesseurs 3D, la pile 3D WIOMING utilise des entrées/sorties de type « Wide I/O » pour connecter les systèmes sur puce et une mémoire DRAM.

STM32, iNEMO, MDmesh et SLLIMM sont des marques de STMicroelectronics. Thor et NovaThor sont des marques de ST-Ericsson. Android est une marque de son propriétaire.

Utilisation d'informations financières complémentaires non-US GAAP

Ce communiqué de presse peut contenir des informations financières complémentaires non-US GAAP comme le résultat d'exploitation (perte) avant restructurations, la marge d'exploitation attribuable à ST, le résultat net (perte) ajusté, le résultat net (perte) ajusté par action, le *free cash flow*, le RONA attribuable à ST et la situation financière nette.

Nous attirons l'attention de nos lecteurs sur le fait que ces mesures ne sont ni auditées, ni préparées selon les normes comptables américaines US GAAP et qu'elles ne doivent donc pas être considérées comme des substituts aux mesures financières US GAAP. De plus, de telles mesures financières non-

US GAAP pourraient également ne pas être comparables à d'autres informations de même intitulé, utilisées par d'autres sociétés.

Vous trouverez dans l'Annexe A de ce communiqué de presse un tableau permettant de réconcilier les mesures financières non-US GAAP utilisées par la Société avec leurs mesures financières correspondantes en normes US GAAP. Pour remédier à ces limites, les informations financières non-US GAAP complémentaires ne devront pas être lues indépendamment mais au contraire en même temps que les états financiers consolidés de la Société préparés selon les normes américaines US GAAP.

Informations à caractère prévisionnel

Certaines des déclarations contenues dans ce communiqué de presse, autres que celles renvoyant aux données historiques, sont des déclarations sur les attentes futures et autres déclarations à caractère prévisionnel (au sens de la Section 27A de la Securities Act de 1933 ou de la Section 21E de la Securities Exchange Act de 1934 et de leurs modifications). Fondées sur les opinions et hypothèses actuelles de la direction, ces dernières dépendent et impliquent des risques connus et non connus ainsi que des incertitudes qui pourraient faire différer de manière significative les résultats, performances ou événements réels des présentes déclarations, en raison de divers facteurs comme :

- *l'évaluation du plan stratégique et des perspectives financières de ST-Ericsson sous l'égide du tout nouveau CEO de la co-entreprise et de son équipe pourrait déboucher sur une réduction de la valeur comptable de notre quote-part dans le capital de ST-Ericsson, actuellement proche de 2 milliards de dollars, ainsi que sur la réduction de la valeur de nos autres activités connexes. L'évaluation en question vise, entre autres, à mesurer les effets du remplacement des produits hérités par de nouveaux produits, la vigueur et le calendrier de la demande pour les nouveaux produits, la structure des coûts et l'environnement de marché ; à l'issue de cette évaluation, des recommandations seront soumises à l'approbation du conseil d'administration et des actionnaires de ST-Ericsson et pourraient nous conduire à passer une provision significative pour dépréciation si l'évaluation devait déboucher sur une diminution de la valeur comptable de notre investissement et nous obliger à prendre des mesures supplémentaires pour aider ST-Ericsson à atteindre plus vite son retour à la rentabilité.*
- *les modifications de la demande sur les principaux marchés d'applications et provenant de nos principaux clients servis par nos produits, y compris la demande pour les produits où nous avons obtenu des qualifications et/ou une demande pour des applications où nous visons de la croissance, lesquelles rendent les prévisions précises et la planification de nos activités futures extrêmement difficiles ;*
- *notre capacité, dans des périodes de réduction de la demande ou de la visibilité sur les commandes, à réduire nos dépenses autant que nécessaire et à faire fonctionner nos sites de fabrication à des niveaux suffisants pour couvrir les coûts fixes d'exploitation ;*
- *notre capacité, dans un environnement fortement concurrentiel, à identifier et allouer les ressources nécessaires afin de développer avec succès et à sécuriser auprès de nos clients l'acceptation de nouveaux produits répondant à leurs attentes ainsi que notre capacité à appliquer les prix que nous nous sommes fixés pour les livraisons de volumes importants de nouveaux produits et ceux en cours de développement ;*
- *l'impact financier des stocks obsolètes ou excédentaires si la demande réelle venait à différer de nos prévisions ;*
- *notre capacité à maintenir ou améliorer notre compétitivité quand un pourcentage élevé de nos coûts sont fixes et libellés en Euros et en devises autres que le dollar des Etats-Unis, en particulier à la lumière de la volatilité croissante des marchés des changes, et surtout, du taux de change du dollar*

des Etats-Unis par rapport à l'Euro et aux autres grandes devises que nous utilisons pour nos activités ;

- *le dénouement des procès en cours aussi bien que tout autre nouveau litige dans lequel nous pourrions être impliqués ;*
- *les modifications de notre situation fiscale globale suite à des changements intervenus au niveau des lois fiscales, des prévisions de résultats, des conclusions des contrôles fiscaux ou des traités fiscaux internationaux et susceptibles d'avoir un impact sur les résultats de nos activités, ainsi que notre capacité à évaluer de façon suffisamment précise les crédits d'impôts, les avantages fiscaux, les déductions d'impôts et les provisions fiscales, et notre capacité à utiliser les actifs d'impôts différés ;*
- *l'impact des revendications de propriété intellectuelle (IP) par nos concurrents ou autres tierces parties, et notre capacité à obtenir les licences nécessaires dans des conditions et termes raisonnables ;*
- *les réclamations relatives à la responsabilité ou à la garantie produit fondées sur des risques épidémiques ou défauts de livraison ou rappels par nos clients d'un produit contenant l'un de nos composants ;*
- *la disponibilité et les coûts des matières premières, du gaz, de l'eau et de l'électricité, des services de sous-traitance industrielle ou de toutes autres fournitures nécessaires à la fabrication des produits que nous commercialisons ; et*
- *les incertitudes économiques actuelles qui pourraient entraîner en 2012 une croissance limitée ou une récession de l'économie mondiale ou de certaines régions importantes du monde, des défauts souverains, une modification de l'environnement politique, social, économique ou infrastructurel, notamment du fait de conflits militaires, de troubles sociaux et/ou d'actes de terrorisme, de la crise économique, ainsi que du fait d'événements naturels tels que des conditions climatiques sévères, des risques sanitaires, des épidémies, des tremblements de terre, des tsunamis, des éruptions volcaniques ou d'autres phénomènes de la nature dans, ou affectant, les pays où s'exercent nos activités ou celles de nos principaux clients et fournisseurs et susceptibles de causer des perturbations imprévues dans notre chaîne d'approvisionnement et de réduire ou de retarder la demande de la part de nos clients.*

Ces prévisions sont soumises à différents risques et incertitudes. Ainsi, les résultats et les performances réels de nos activités pourraient différer de ces prévisions de manière significative et défavorable. Certaines déclarations relatives aux perspectives d'avenir peuvent être identifiées comme telles par l'utilisation de verbes tels que « croire », « prévoir », « pouvoir », « être attendu », « devrait », « serait », « vise » ou « anticipe » et autres variations de ces mots ou expressions comparables ou leur négation, ou par la discussion de stratégie, plans ou d'intentions.

Certains de ces facteurs de risques sont présentés et discutés en détail dans «Item 3. Key Information — Risk Factors» de notre rapport annuel sur formulaire 20-F pour l'exercice clos le 31 décembre 2010, déposé auprès de la SEC le 7 mars 2011. Si l'un ou plusieurs de ces risques ou incertitudes se réalisaient ou si les hypothèses sous-jacentes se révélaient incorrectes, les résultats réels pourraient varier significativement de ceux décrits dans ce communiqué de presse, tels qu'anticipés, crus ou attendus. Nous n'avons pas l'intention d'assumer et n'assumons aucune obligation de mise à jour d'informations relatives à l'industrie ou des déclarations à caractère prévisionnel présentées dans ce communiqué de presse pour refléter des événements ou circonstances à venir.

Informations sur la présentation des résultats, la conférence téléphonique et la retransmission sur internet (webcast)

Le 24 janvier 2012, la direction de STMicroelectronics fera une présentation de ses résultats annuels à Paris et tiendra également une conférence téléphonique afin de commenter la performance opérationnelle de la Société au cours du quatrième trimestre et de l'année 2011.

La présentation des résultats aura lieu à 11 heures (heure de Paris) et la conférence téléphonique à 15 heures (heure de Paris). Elles seront toutes deux retransmises en direct sur le site internet à l'adresse <http://investors.st.com>. Pour accéder au Webcast, nous vous suggérons de vous connecter 15 minutes avant le début de la conférence pour vous enregistrer, télécharger et installer les logiciels audio nécessaires.

À propos de STMicroelectronics

STMicroelectronics est un leader mondial qui fournit des circuits intégrés innovants à ses clients des différents secteurs d'application de l'électronique. ST a pour objectif de devenir le leader incontesté dans les domaines de la convergence multimédia et des applications de puissance grâce à son large éventail de technologies, son expertise en conception et l'association d'un portefeuille de propriété intellectuelle, de partenariats stratégiques et de sa force industrielle. Des informations complémentaires sont disponibles sur le site : www.st.com.

STMicroelectronics N.V.
 Compte de résultat consolidé
 En millions de dollars US à l'exception des montants par action

	Trimestre clos le	
	(Non audité)	(Non audité)
	31 décembre	31 décembre
	2011	2010
Ventes nettes	2 170	2 810
Autres produits	21	23
CHIFFRE D'AFFAIRES	2 191	2 833
Coût des ventes	(1 459)	(1 704)
MARGE BRUTE	732	1 129
Frais commerciaux, généraux et administratifs	(280)	(310)
Frais de recherche et développement	(614)	(604)
Autres produits et charges opérationnels, nets	39	30
Perte de valeur des actifs corporels et incorporels, coûts de restructuration et autres coûts de fermeture liés	(9)	(32)
Total des charges d'exploitation	(664)	(616)
RESULTAT (PERTE) D'EXPLOITATION	(132)	213
Charges financières nettes	(5)	(5)
Quote-part du résultat (perte) des sociétés mises en équivalence	(6)	(10)
Plus-values (moins-values) de cession sur actifs financiers, nets	3	(12)
RESULTAT (PERTE) AVANT IMPÔTS ET PART REVENANT AUX PARTICIPATIONS NE DONNANT PAS LE CONTRÔ	(140)	186
Produit (charge) d'impôt sur les bénéfices	(70)	(50)
RESULTAT (PERTE) AVANT PART REVENANT AUX PARTICIPATIONS NE DONNANT PAS LE CONTRÔLE	(210)	136
Perte nette attribuable aux participations ne donnant pas le contrôle	199	83
RESULTAT NET (PERTE) PART DU GROUPE	(11)	219
RESULTAT NET (PERTE) PART DU GROUPE PAR ACTION	(0,01)	0,26
RESULTAT NET (PERTE) PART DU GROUPE PAR ACTION DILUE	(0,01)	0,24
MOYENNE PONDEREE DU NOMBRE D'ACTIONS RETENUE POUR LE CALCUL DU RESULTAT PAR ACTION DILUE	885,0	908,2

STMicroelectronics N.V.
 Compte de résultat consolidé
 (En millions de dollars US, sauf pour les montants par action (\$))

	Exercice clos le	
	(Non audité)	(Audité)
	31 décembre 2011	31 décembre 2010
Ventes nettes	9 630	10 262
Autres produits	105	84
CHIFFRE D'AFFAIRES	9 735	10 346
Coût des ventes	(6 161)	(6 331)
MARGE BRUTE	3 574	4 015
Frais commerciaux, généraux et administratifs	(1 210)	(1 175)
Frais de recherche et développement	(2 352)	(2 350)
Autres produits et charges opérationnels, nets	109	90
Perte de valeur des actifs corporels et incorporels, coûts de restructuration et autres coûts de fermeture liés	(75)	(104)
Total des charges d'exploitation	(3 526)	(3 539)
RESULTAT D'EXPLOITATION	46	476
Perte de valeur permanente des actifs financiers et gain réalisé sur cession d'actifs financiers	318	-
Charges financières nettes	(25)	(3)
Quote-part de résultat (perte) des sociétés mises en équivalence et gain sur cession de participations	(26)	242
Plus-values (moins-values) de cession sur actifs financiers, nets	25	(24)
RESULTAT AVANT IMPÔTS ET PART REVENANT AUX PARTICIPATIONS NE DONNANT PAS LE CONTRÔLE	336	691
Charge d'impôt sur les bénéfices	(181)	(149)
RESULTAT AVANT PART REVENANT AUX PARTICIPATIONS NE DONNANT PAS LE CONTRÔLE	155	542
Perte nette attribuable aux participations ne donnant pas le contrôle	495	288
RESULTAT NET PART DU GROUPE	650	830
RESULTAT NET PART DU GROUPE PAR ACTION	0,74	0,94
RESULTAT NET PART DU GROUPE PAR ACTION DILUE	0,72	0,92
MOYENNE PONDEREE DU NOMBRE D'ACTIONS RETENUE POUR LE CALCUL DU RESULTAT PAR ACTION DILUE	904,5	911,1

STMicroelectronics N.V.
BILAN CONSOLIDE

Au	31-déc	1er octobre	31-déc
En millions de dollars des Etats-Unis d'Amérique	2011	2011	2010
	(Non audité)	(Non audité)	(Audité)
ACTIFS			
Actifs courants :			
Trésorerie et équivalents de trésorerie	1 912	1 973	1 892
Trésorerie soumise à restriction	3	3	7
Dépôts à court terme	-	91	67
Valeurs mobilières de placement	413	464	1 052
Créances clients, nettes	1 046	1 208	1 230
Stocks et en-cours, nets	1 531	1 701	1 497
Impôts différés actifs	141	191	218
Actifs détenus en vue de leur vente	28	28	28
Autres créances et actifs	506	620	609
Total actifs courants	5 580	6 279	6 600
Goodwill	1 059	1 066	1 054
Autres immobilisations incorporelles, nettes	645	681	731
Immobilisations corporelles	3 920	4 238	4 046
Impôts différés actifs à long terme	332	382	329
Trésorerie soumise à restriction	5	5	-
Valeurs mobilières de placement à long terme	-	-	72
Autres placements à long terme	121	133	161
Autres actifs non courants	432	416	356
	6 514	6 921	6 749
Total actifs	12 094	13 200	13 349
PASSIF ET CAPITAUX PROPRES			
Passifs courants :			
Découverts bancaires	7	-	-
Dette à court terme	733	840	720
Dettes fournisseurs	656	989	1 233
Autres dettes et charges à payer	976	1 041	1 004
Dividendes à payer aux actionnaires	88	177	62
Impôts différés passifs	14	15	7
Impôts courants à court terme	95	128	96
Total passifs courants	2 569	3 190	3 122
Dettes financières à long terme	826	869	1 050
Pensions et indemnités de départ à la retraite	409	331	326
Impôts différés passifs à long terme	21	28	59
Autres passifs non courants	273	319	295
	1 529	1 547	1 730
Total Passifs	4 098	4 737	4 852
Engagements hors bilan et passif éventuels			
Capitaux propres			
Capital émis et réserves attribuables aux propriétaires de la société mère			
Capital social (actions de préférence: 540 000 000 actions autorisées mais non émises, actions ordinaires : 1,04 euro de valeur nominale, 1 200 000 000 actions autorisées, 910 559 805 actions émises, 884 995 094 actions en circulation)	1 156	1 156	1 156
Primes	2 544	2 538	2 515
Résultat accumulé	3 504	3 515	3 241
Autre résultat global accumulé	670	913	979
Actions propres	-271	-271	-304
Capital émis et réserves attribuables aux propriétaires de la société mère	7 603	7 851	7 587
Participations ne donnant pas le contrôle	393	612	910
Total capitaux propres	7 996	8 463	8 497
Total passifs et capitaux propres	12 094	13 200	13 349

CERTAINES DONNEES DES FLUX DE TRESORERIE

Flux de trésorerie (en millions de dollars US)	T4 2011	T3 2011	T4 2010
Trésorerie nette générée par les opérations d'exploitation	137	276	492
Trésorerie nette générée (absorbée) par les opérations d'investissement	43	(413)	139
Trésorerie nette absorbée par les opérations de financement	(213)	(218)	(199)
Augmentation (diminution) de la trésorerie nette	(61)	(382)	419

Certaines données des flux de trésorerie (en millions de dollars US)	T4 2011	T3 2011	T4 2010
Dotations aux amortissements	315	325	327
Dépenses d'investissement immobilier	(76)	(384)	(423)
Dividendes versés aux actionnaires	(89)	(88)	(62)
Variation des stocks, nets	139	1	(65)

Pour de plus amples informations, merci de contacter:

Relations avec les investisseurs:

Céline Berthier
Directeur, relations avec les investisseurs
Tel: 00 41 22 929 58 12
Celine.berthier@st.com

Contacts presse :

STMicroelectronics

Pascal Boulard
Press Officer, France
Office : +33 1 58 07 75 96
Mobile : +33 6 14 16 80 17
pascal.boulard@st.com

Calyptus

Alexis Breton
Tel : +33 (0)1-5365-6862
Mobile : +33 (0)6-5916-7908
alexis.breton@calyptus.net

Annexe A

STMicroelectronics Informations financières complémentaires non-US GAAP Réconciliation entre normes non-US GAAP - US GAAP En millions de dollars US sauf pour les données par action

Les données financières complémentaires non-US GAAP présentées dans ce communiqué de presse ne sont pas auditées et sont donc sujettes à des limites inhérentes. De telles données non-US GAAP ne reposent pas sur un ensemble de règles ou principes comptables et ne doivent donc pas être considérées comme un substitut aux mesures comptables US GAAP. En outre, nos données financières non-US GAAP complémentaires peuvent ne pas être comparables à des mesures non-US GAAP de même intitulé, utilisées par d'autres sociétés. De plus, un certain nombre de limites spécifiques relatives à ces mesures non-US GAAP individuelles et les raisons de présenter des informations financières non-US GAAP sont détaillées dans les paragraphes ci-après. Pour remédier à ces limites, les données financières non-US GAAP complémentaires ne devront pas être lues indépendamment mais au contraire en même temps que nos états financiers consolidés préparés selon les normes comptables américaines US GAAP.

Le résultat d'exploitation avant restructurations est utilisé par la direction pour aider à la compréhension des opérations en cours et expliquer l'impact des éléments qui n'ont pas été pris en compte tels que les dépréciations, les charges de restructuration et autres coûts liés aux fermetures. Le résultat net et le résultat par action (EPS) ajustés sont utilisés par la direction pour aider à la compréhension des opérations en cours et communiquer l'impact des éléments exclus comme les dépréciations, les charges de restructuration et autres coûts liés aux fermetures attribuables à ST, l'impact de la cession des actions Micron, les pertes de valeur permanente des actifs financiers et le gain réalisé sur actifs financiers, net de l'impact de l'impôt applicable.

La direction considère que le rendement sur actif net (RONA) est un indicateur économique et financier clé pour mesurer le rendement du capital investi. Le RONA correspond au résultat d'exploitation avant frais de restructuration et provisions pour dépréciations divisé par l'actif net moyen utilisé durant la période. Pour ST, l'actif net moyen correspond à l'actif total moyen net du passif total tel que publié dans le bilan consolidé, en excluant tous les éléments relatifs à notre situation financière tels que la trésorerie et équivalents de trésorerie, les valeurs mobilières de placement, les dépôts à court terme, les liquidités soumises à restrictions, les découverts bancaires, la portion courante de la dette à long terme et la dette à long terme.

Le résultat d'exploitation avant restructurations attribuable à ST correspond au résultat d'exploitation avant restructuration diminué de 50% du résultat (ou de la perte) d'exploitation avant restructurations de ST-Ericsson, tel que consolidé par ST. La marge d'exploitation avant restructurations attribuable à ST correspond au résultat d'exploitation avant restructurations attribuable à ST divisé par le chiffre d'affaires publié diminué de 50% du chiffre d'affaires de ST-Ericsson, tel que consolidé par ST. Le RONA attribuable à ST correspond au résultat d'exploitation avant restructurations attribuable à ST annualisé, divisé par l'actif net publié et diminué de 50% de l'actif net de ST-Ericsson, tel que consolidé par ST.

La Société pense que ces mesures financières non-GAAP fournissent des informations utiles aux investisseurs et à la direction parce qu'elles mesurent la capacité de la Société à générer une rentabilité issue de ses activités, en excluant l'effet des acquisitions et des dépenses relatives à la rationalisation de ses activités et sites qu'elle ne considère pas comme faisant partie de son résultat d'exploitation en cours, offrant ainsi, lorsque lues en conjonction avec les données financières de la Société en normes GAAP : (i) la capacité de réaliser des comparaisons de période à période plus pertinentes du résultat d'exploitation en cours de la Société, (ii) la capacité de mieux identifier les tendances de l'activité de la Société et d'analyser lesdites tendances, et (iii) une plus grande facilité de comparaison des résultats des opérations de la Société avec les modèles des analystes financiers et des investisseurs et les valorisations, qui ne tiennent généralement pas compte de ces éléments.

T4 2011 (en millions de dollars US et cents par action)	Marge brute	Résultat d'exploitation (perte)	Résultat net	Résultat par action correspondant (après dilution)
US GAAP	732	(132)	(11)	(0,01)
Dépréciations et restructurations		9	5	
Estimation de l'impact fiscal			(2)	
Non-US GAAP	732	(123)	(8)	(0,01)

T3 2011 (en millions de dollars US et cents par action)	Marge brute	Résultat d'exploitation (loss)	Résultat net	Résultat par action correspondant (après dilution)
US GAAP	873	(23)	71	0,08
Dépréciations et restructurations		10	7	
Estimation de l'impact fiscal			7	
Non-US GAAP	873	(13)	85	0,09

T4 2010 (en millions de dollars US et cents par action)	Marge brute	Résultat d'exploitation	Résultat net	Résultat par action correspondant (après dilution)
US GAAP	1 129	213	219	0,24
Dépréciations et restructurations		32	20	
Perte sur la cession des actions Micron			13	
Estimation de l'impact fiscal			(9)	
Non-US GAAP	1 129	245	243	0,27

Situation financière nette : les ressources (autrement dit la dette) représentent le solde de nos ressources financières totales et de notre dette financière totale. Le total de nos ressources financières comprend la trésorerie et équivalents de trésorerie, les valeurs mobilières de placements courants et non courants hors actions Micron reçues dans le cadre de la cession de Numonyx, les dépôts à court terme et la trésorerie

non courante soumise à restriction, tandis que la dette financière totale comprend le cas échéant, les découverts bancaires, les emprunts à court terme, la portion courante de la dette à long terme plus la dette à long terme, comme indiqué dans notre bilan consolidé. Nous pensons que notre situation financière nette est une information utile pour les investisseurs car elle leur permet d'analyser plus aisément notre situation globale soit en termes d'endettement net ou de situation de trésorerie nette en mesurant nos ressources en capital à partir de la trésorerie des équivalents de trésorerie et des valeurs mobilières de placement ainsi que le niveau total de notre endettement financier. Notre situation financière nette n'est pas une mesure US GAAP.

Situation financière nette (en millions de dollars US)	31 décembre 2011	1^{er} octobre 2011	31 décembre 2010
Trésorerie et équivalents de trésorerie	1 912	1 973	1 892
Valeurs mobilières de placement, courant	413	464	891
Dépôts à court terme	-	91	67
Trésorerie soumise à restriction	3	3	-
Trésorerie non courante soumise à restriction	5	5	-
Valeurs mobilières de placement, non courant	-	-	72
Total des ressources financières	<u>2 333</u>	<u>2 536</u>	<u>2 922</u>
Découverts bancaires, emprunts à CT et part courante de la dette à LT	(740)	(840)	(720)
Dette à long terme	(826)	(869)	<u>(1 050)</u>
Dette financière totale	<u>(1 566)</u>	<u>(1 709)</u>	<u>(1 770)</u>
Situation financière nette	767	827	1 152
Situation financière nette ajustée pour tenir compte de la quote-part de 50% dans ST-Ericsson	1 167	1 134	1 227

Le *Free cash flow* est défini comme de la trésorerie nette générée (absorbée) par les activités d'exploitation moins la trésorerie nette absorbée par les opérations d'investissement, hors paiement pour acquisitions et produits provenant des cessions de valeurs mobilières de placement (courant et non courant), dépôts à court terme et trésorerie soumise à restriction. Nous pensons que le *Free cash flow* est une information utile pour les investisseurs et la direction car elle mesure la capacité de nos activités opérationnelles et d'investissement à générer de la trésorerie à même de soutenir nos activités opérationnelles. Le *Free cash flow* n'est pas une mesure reconnue par les normes comptables US GAAP et ne correspond pas au cash flow total étant donné qu'il n'inclut pas les flux de trésorerie générés ou absorbés par les activités de financement. Il est à noter également que notre définition du *Free cash flow* peut différer des définitions retenues par d'autres sociétés.

<i>Free cash flow</i> (en millions de dollars US)	T4 2011	T3 2011	T4 2010
Trésorerie nette générée par les opérations d'exploitation	137	276	492
Trésorerie nette générée (absorbée) par les opérations d'investissement	43	(413)	139
Paiement pour l'achat (ou produits de cession) de valeurs mobilières de placement courant et non courant, investissement en (produits de) dépôts à court terme et trésorerie soumise à restrictions, nets	(133)	1	(282)
Free cash flow	47	(136)	349

---Fin---