



**SOLVAY**

asking more from chemistry®

# RAPPORT FINANCIER SEMESTRIEL ET DU 2<sup>E</sup> TRIMESTRE 2013

INFORMATION  
RÉGULÉE  
31 JUILLET 2013  
07H30 (CET)

Toute référence aux données du compte de résultat 2012 est réputée retraitée, pour prendre en compte la nouvelle organisation effective au 1er janvier 2013, la comptabilisation de Solvay Indupa dans les activités cédées et la mise en conformité avec la norme IAS 19 révisée. Dans le présent document, tous les indicateurs de compte de résultat sont réputés ajustés, sauf mention contraire, en vertu des normes IFRS. Les indicateurs ajustés excluent les impacts comptables non-cash de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) de Rhodia.

# GROUPE SOLVAY

## RAPPORT D'ACTIVITÉ DU 2<sup>E</sup> TRIMESTRE 2013

### Faits marquants

- Chiffre d'affaires net de 3 062 M€, en recul de (4)% par rapport au T2'12 : baisse des volumes de (1)% et des prix de (2)%, effet de change de (1)%
- REBITDA à 487 M€, en recul de (14)% par rapport à une base de comparaison élevée au T2'12
  - > Consumers Chemicals à 92 M€, diminue de (40)% par rapport au T2'12 et de (19)% par rapport au T1'13 : absence anticipée des conditions exceptionnelles des prix du guar dont nous avons bénéficié l'an dernier et déstockage temporaire important dans les dérivés de guar (impact combiné de (60) M€)
  - > Advanced Materials à 160 M€, diminue de (7)% par rapport au T2'12, mais enregistre une hausse de 3% par rapport au T1'13, grâce à de bons résultats chez Specialty Polymers et Silica mais une moindre performance chez Rare Earths
  - > Performance Chemicals à 180 M€, diminue de (4)% par rapport au T2'12, mais enregistre une amélioration significative de 16% par rapport au T1'13, en particulier grâce à Essential Chemicals
  - > Functional Polymers à 79 M€, diminue de (9)% par rapport au T2'12, du fait de l'érosion des marges et d'importants arrêts pour maintenance chez Polyamide ; augmentation de 10% par rapport au T1'13
- Les 3,5 millions de tonnes de crédits carbone restants et couverts pour 2013 ont été vendus
- Eléments non-récurrents significatifs de (97) M€, comprenant les frais de restructuration liés à l'intégration et au plan Carbonate de Soude
- EBIT à 223 M€ contre 474 M€ au T2'12 (173 M€ en IFRS contre 441 M€ au T2'12)
- Résultat net part du Groupe à 148 M€ contre 239 M€ au T2'12 (IFRS : 109 M€ contre 217 M€ au T2'12) ; résultat par action de 1,79 € contre 2,88 € l'an dernier
- Free Cash Flow de 71 M€ ; Dette Nette à 1 572 M€, en hausse de 259 M€ par rapport au T1'13

### Citation du CEO

Au deuxième trimestre, Solvay a continué de faire face à des conditions de marché difficiles. De plus, deux phénomènes importants ont pesé sur nos « moteurs de croissance » : un déstockage temporaire dans les dérivés de guar et la décision de quelques-uns de nos clients de reporter certains investissements. Dans ce contexte, le Groupe avance avec détermination dans ses programmes de transformation pour améliorer sa compétitivité, en particulier dans le carbonate de soude et le polyamide. La préparation de notre projet de joint-venture avec Ineos dans les chlorovinyles progresse favorablement et, sous réserve de l'approbation des autorités de concurrence, nous pensons finaliser l'opération d'ici la fin de l'année. Ces plans d'actions, qui contribueront à transformer en profondeur notre portefeuille d'activités, représentent une étape décisive dans l'atteinte de nos objectifs 2016.

### Perspectives

Nous percevons de légers signes d'amélioration qui restent à confirmer dans notre carnet de commande. Dans un contexte économique plus difficile, Solvay est confiant dans sa capacité à générer un REBITDA en 2013 comparable à celui de l'an dernier, corrigé des effets liés aux prix exceptionnels du guar et aux ventes de crédits carbone (soit 190 M€ en 2012). Nos efforts continus en matière d'excellence opérationnelle et l'accélération de la transformation du Groupe nous permettront de repartir sur une base solide dès qu'une amélioration de la demande se concrétisera.

# GROUPE SOLVAY

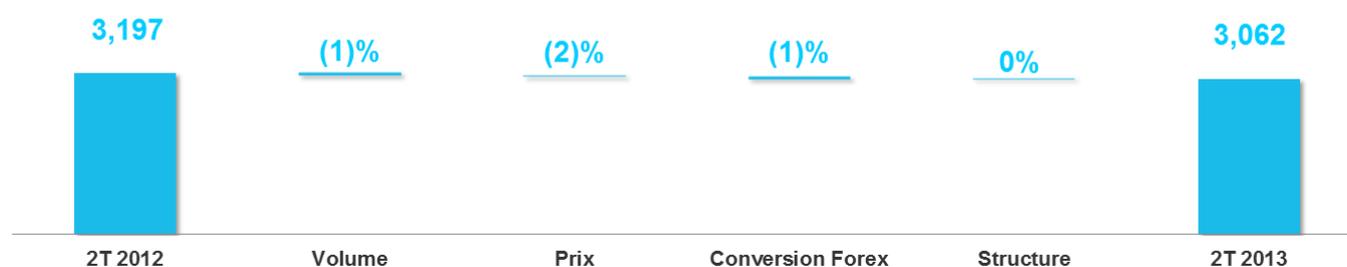
## RAPPORT D'ACTIVITÉ DU 2<sup>E</sup> TRIMESTRE 2013

Chiffres clés (en millions EUR)	2T 2013	2T 2012	%	IFRS 2T 2013	IFRS 2T 2012
Chiffre d'affaires net	3 062	3 197	(4)%	3 062	3 197
REBITDA	487	565	(14)%	487	565
REBIT	320	399	(20)%	270	366
Eléments non récurrents	(97)	75	<i>n.m.</i>	(97)	75
EBIT	223	474	(53)%	173	441
Charges sur emprunt	(53)	(110)	(52)%	(53)	(110)
Résultat avant impôts	170	364	(53)%	121	331
Charges d'impôts	(35)	(95)	(64)%	(24)	(84)
Résultat net des activités poursuivies	136	269	(50)%	96	247
Résultat net des «discontinued operations»	27	(16)	<i>n.m.</i>	27	(16)
Résultat net	163	253	(36)%	123	231
Participations ne donnant pas le contrôle	(14)	(14)	<i>n.m.</i>	(14)	(14)
Résultat net part Solvay	148	239	(38)%	109	217
Résultat de base par action (EUR)	1.79	2.88	(38)%	1.32	2.63
Free cash flow	71	140	(49)%	71	140

### Chiffre d'affaires net

Au 2<sup>ème</sup> trimestre 2013, le chiffre d'affaires net s'élève à 3 062 M€, en baisse de (4) % par rapport au T2'12. Il baisse de (6) % chez Consumer Chemicals, de (10) % chez Advanced Materials, (2) % chez Functional Polymers et reste quasiment stable chez Performance Chemicals. La baisse des volumes de (1)% à l'échelle du Groupe s'explique principalement par le déstockage massif dans les dérivés de guar chez Novincare et la faiblesse de la demande dans l'électronique pour Rare Earth Systems, qui persiste depuis le second semestre 2012. Les prix enregistrent un recul de (2) % et l'effet de change par rapport à l'euro représente une baisse de (1)%.

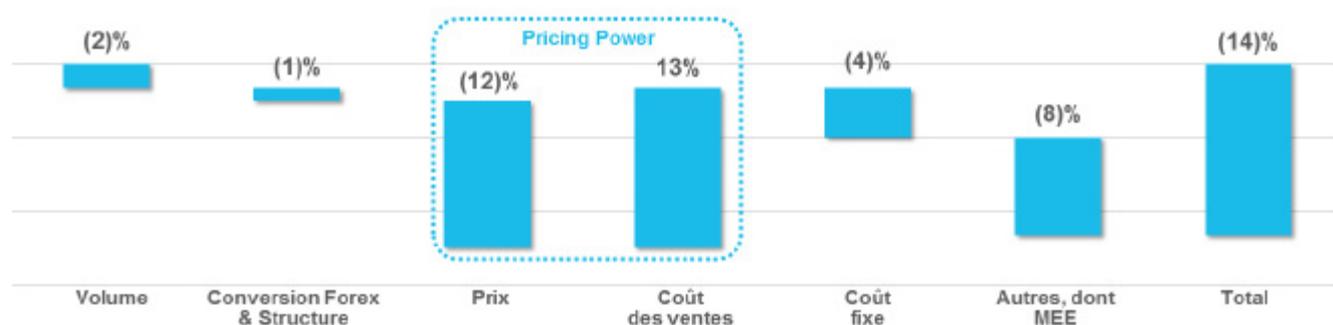
### Factors influencing Group's net sales YoY evolution (% of Q2 2012 Group's net sales)



Le REBITDA ressort à 487 M€, en baisse de (14)% par rapport à une base de comparaison élevée l'année dernière. La baisse des volumes et le mix produit comptent pour (2,1)% de la baisse du REBITDA. En outre, Consumer Chemicals subit à la fois l'absence des conditions de prix exceptionnels du guar natif dont il a bénéficié l'année dernière et un déstockage temporaire important dans les dérivés du guar (impact combiné de (60) M€). Toutefois, malgré une demande défavorable dans un contexte déflationniste pour les matières premières, la baisse de nos prix de vente de (70) M€ par rapport au T2'12 est moins importante que les économies de coûts de matières premières et d'énergie qui s'élèvent à 74 M€. Par conséquent, le « pricing power » a un impact prix net positif de 4 M€ sur le REBITDA. Par segment, Advanced Materials bénéficie d'un pricing power élevé, malgré la compression des marges enregistrée par Rare Earth Systems. L'érosion des marges perdure chez Functional Polymers et dans une moindre mesure chez Performance Chemicals, en particulier dans le segment Emerging Biochemicals.

L'évolution trimestrielle du REBITDA à période comparable par segment se répartit comme suit : Consumer Chemicals recule de (40)%, Advanced Materials de (7)%, Performance Chemicals de (4)% et Functional Polymers de (9)%. La marge de REBITDA sur le chiffre d'affaires net du Groupe s'établit à 15,9 % contre 17,7% l'an dernier.

#### Evolution du REBITDA Q2 2013



Les éléments non récurrents atteignent (97) M€ contre 75 M€ de produit net enregistré l'année dernière. Les charges de restructuration de (81) M€ concernent le carbonate de soude et l'intégration. Ce poste comprend également une dépréciation de (32) M€ sur divers investissements qui ont contrebalancé d'autres éléments non récurrents positifs. L'an dernier, les éléments non récurrents avaient généré une plus-value de 115 M€ liée à la cession de Pipelife et la vente de locaux d'entreprise.

L'EBIT ressort à 223 M€, en baisse de (53) % par rapport à l'an dernier, les charges d'amortissement et de dépréciation s'élevant à (167) M€. Sur une base IFRS, l'EBIT ressort à 173 M€. L'écart entre le chiffre IFRS et le chiffre ajusté reflète les charges d'amortissement et de dépréciation de (50) M€ dans le cadre du PPA.

Les charges financières s'établissent à (53) M€ contre (110) M€ au T2'12. Les coûts d'emprunt s'élèvent à (45) M€, en ligne avec l'année dernière, et les produits financiers demeurent stables à 4 M€. Le coût d'actualisation des provisions pour passifs environnementaux et charges de retraite baisse à (14) M€ contre (64) M€ l'an dernier. En lien avec les passifs environnementaux, le T2'13 bénéficie d'un impact ponctuel positif de 17 M€ en raison d'une hausse des taux d'escompte au Brésil (+155pb) et aux États-Unis (+50pb), alors que le T2'12 incluait un impact ponctuel négatif de (22) M€ du fait d'une baisse de 75 points de base du taux d'escompte de la zone euro. Les taux d'actualisation inférieurs sur les charges de retraite durant le trimestre se traduisent par une baisse des coûts d'escompte de 12 M€.

La charge d'impôt s'élève à (35) M€ soit (24) M€ sur une base IFRS. Cet écart est lié à l'impact fiscal des retraitements effectués dans le cadre du PPA. Le taux d'imposition effectif au 2<sup>ème</sup> trimestre est de 21%, en raison d'éléments non récurrents positifs. Au titre de l'année, le taux d'imposition effectif est estimé à 30% environ.

Le résultat des activités cédées s'élève à 27 M€ au T2'13 contre (16) M€ au T2'12 et correspond aux activités de Solvay Indupa et Pharma. Le 2<sup>ème</sup> trimestre inclut une reprise de provisions pour les activités Pharma de 16 M€ et un ajustement à la juste valeur de l'actif net de Solvay Indupa de 12 M€.

Le résultat net s'élève à 163 M€ contre 253 M€ au T2'12. Le résultat net (part du Groupe) ressort à 148 M€ et le résultat net par action à 1,79 €. Sur une base IFRS, le résultat net (part du Groupe) s'élève à 109 M€.

# GROUPE SOLVAY

## RAPPORT D'ACTIVITÉ DU 2<sup>E</sup> TRIMESTRE ET 1<sup>ER</sup> SEMESTRE 2013

Chiffres clés (en millions EUR)	2T 2013	2T 2012	%	1S 2013	1S 2012	%
<b>Net sales</b>	3 062	3 197	(4)%	6 072	6 297	(4)%
Consumer Chemicals	599	636	(6)%	1 208	1 239	(3)%
Advanced Materials	658	729	(10)%	1 297	1 431	(9)%
Performance Chemicals	788	792	0%	1 553	1 547	0%
Functional Polymers	978	1 000	(2)%	1 959	1 998	(2)%
Corporate and Energy	38	40	(6)%	55	81	(32)%
<b>REBITDA</b>	487	565	(14)%	941	1 083	(13)%
Consumer Chemicals	92	153	(40)%	205	256	(20)%
Advanced Materials	160	172	(7)%	316	323	(2)%
Performance Chemicals	180	187	(4)%	336	375	(11)%
Functional Polymers	79	86	(9)%	151	170	(11)%
Corporate and Energy	(25)	(33)	24%	(67)	(40)	(66)%



**Consumer Chemicals** sert les marchés des biens de consommation. Il développe une offre en ligne avec les tendances fondamentales de la société: croissance démographique, augmentation du pouvoir d'achat dans les pays émergents, apparition de nouveaux modes de consommation, demande pour des produits plus sûrs, plus durables et des solutions utilisant des matières premières renouvelables.



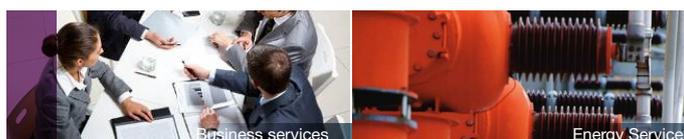
**Advanced Materials** propose des applications de très haute performance pour l'aéronautique, les trains à grande vitesse, la santé, les pneus à basse consommation d'énergie, la dépollution automobile, les smartphones ou encore les batteries de véhicules hybrides.



**Functional Polymers** rassemble la chaîne chlorovinyles et les activités polyamide qui servent principalement les marchés de la construction, les infrastructures, l'automobile, l'électricité et l'électronique.



**Performance Chemicals** évolue dans des marchés résilients et matures. Les facteurs de succès de ce segment reposent sur les économies d'échelle, la compétitivité et la qualité de service.



**Corporate and Business Services** comprend la GBU Energy Services et les Fonctions Corporate telles que Business Services et la Recherche & Innovation. La mission d'Energy Services est d'optimiser la consommation d'énergie et de réduire les émissions du Groupe et des tiers.

# GROUPE SOLVAY ACTUALITÉ DU TRIMESTRE



## Solvay continue à se transformer en renforçant son leadership mondial dans le carbonate de soude

Solvay va renforcer sa position de leader mondial du carbonate de soude et d'améliorer durablement sa rentabilité, en réduisant sa base de coûts européenne de 100 millions d'euros par an à partir de 2016, comparée à celle de 2012. Alors que la demande mondiale pour ce produit minéral majoritairement utilisé dans la fabrication du verre et de détergents connaît une croissance comparable à celle du PIB, la demande en Europe souffre du ralentissement économique, créant ainsi des surcapacités structurelles. Aux Etats-Unis, Solvay qui possède des actifs industriels sur base de minerai naturel (trona) très compétitifs, augmente graduellement sa production de 12 %. En Europe, Solvay lance un programme de réduction des coûts au sein de ses 6 usines de carbonate de soude synthétique et fermera son usine du Portugal en 2014. Ces mesures permettront d'optimiser son réseau de production en Europe et d'améliorer sa profitabilité dès 2014. ■

## Specialty Polymers développe son réseau de distribution de polymères à très haute performance

Solvay Specialty Polymers a annoncé plusieurs initiatives majeures visant à accroître la disponibilité et la distribution de ses polymères à très haute performance KetaSpire® polyetheretherketone (PEEK) et AvaSpire® polyaryletherketone (PAEK) pour répondre à la demande croissante sur les marchés du transport, du pétrole et du gaz. Solvay va à la fois démarrer de nouvelles unités de production sur son site de Changshu en Chine et mettre en place de nouveaux réseaux de distribution en Asie du Sud-Est. Cela permettra également d'améliorer la disponibilité du polyamide-imide Torlon®. Cet investissement positionne Solvay parmi les meilleurs fournisseurs de produits innovants de très haute qualité, à la portée des clients qui sont de plus en plus nombreux dans cette région. ■

## Accroissement capacité de production de vanilline en Chine

Solvay va construire une installation à la pointe de la technologie pour fabriquer de la vanilline à Zhenjiang (province chinoise), ce qui renforcera sa capacité de production de 40% et permettra au Groupe de mieux servir un marché asiatique en plein essor. Solvay Aroma Performance est le premier producteur mondial de vanilline et d'éthyl-vanilline avec des sites de fabrication à Baton Rouge, aux États-Unis, et à Saint-Fons, en France. Grâce à cette nouvelle usine, qui devrait être opérationnelle d'ici la fin 2014, Solvay établit une plateforme industrielle de production de vanilline unique, durable, totalement intégrée et répartie sur trois continents. Solvay maîtrise la totalité de la chaîne de fabrication, depuis la matière première, le catéchol, jusqu'à ses produits finaux emblématiques, tels que la vanilline Rhovanil® permettant au Groupe de répondre aux exigences réglementaires les plus strictes comme à celles des clients en termes de sécurité. ■

## Solvay améliore l'efficacité énergétique et l'empreinte carbone de son usine française d'acide adipique

Solvay Polyamide & Intermediates (P&I) investit dans un nouvel équipement pour réduire la facture énergétique de sa chaîne de production d'acide adipique dans son usine de Chalampé en France. Cet investissement permettra au Groupe de réduire de 8 MW sa consommation d'énergie et de 11 000 tonnes par an ses émissions de CO<sub>2</sub>. Ce projet s'inscrit dans le cadre des initiatives du Groupe pour améliorer l'EBITDA récurrent de son activité Polyamide de 100 M€ à l'horizon 2014. La mise en place de ce nouvel équipement interviendra au 4<sup>ème</sup> trimestre 2013 pendant un mois environ et nécessitera l'arrêt complet de la production. ■

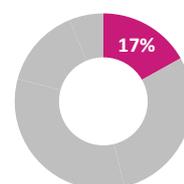
# CONSUMER CHEMICALS

## RAPPORT D'ACTIVITÉ DU 2<sup>E</sup> TRIMESTRE ET 1<sup>ER</sup> SEMESTRE 2013



€ 92 m  
REBITDA

- Les dérivés du guar chez Novecare ont subi l'effet d'un fort déstockage dans un contexte de prix à la baisse, mais l'usage de ces produits reste important
- Comme prévu, les conditions exceptionnelles de prix du guar de l'an dernier ne se reproduisent pas
- Hors formulations à base de guar, la rentabilité de Novecare enregistre une forte croissance
- Les marchés alimentaires et pharmaceutiques sont résilients chez Aroma Performance; moindre performance des inhibiteurs



- Consumer Chemicals
- Advanced Materials
- Performance Chemicals
- Functional Polymers
- Energy Services

Chiffres clés (en millions EUR)	2T 2013	%	1S 2013	%
Chiffre d'affaires net	599	(6)%	1 208	(3)%
Novecare	378	(9)%	776	(4)%
Coatis	128	3%	250	1%
Aroma Performance	93	(4)%	182	(1)%
REBITDA	92	(40)%	205	(20)%
EBIT	66	(49)%	157	(25)%
EBIT IFRS	56	(53)%	137	(27)%

### T2 2013

Consumer Chemicals affiche un **chiffre d'affaires net** de 599 M€, en baisse de (6) % par rapport au T2'12. Le chiffre d'affaires de Novecare recule de (9) % à 378 M€ par rapport à l'année dernière en raison de la baisse des prix depuis les conditions exceptionnelles de l'an dernier. De plus, le déstockage massif dans les dérivés de guar a fait baisser les volumes. Dans un contexte de baisse de prix du guar, les clients reportent leurs achats. Toutefois, l'usage de ces produits demeure soutenu. En juillet, les stocks et les commandes sont revenus à des niveaux plus normalisés. A l'exception des solutions à base de guar, la plupart des marchés restent solides.

Le chiffre d'affaires de Coatis enregistre une croissance de 3 % à 128 M€ par rapport au T2'12. La capacité de Solvay à augmenter ses prix a compensé la baisse des volumes et la faiblesse de l'économie brésilienne.

Aroma Performance publie un chiffre d'affaires net de 93 M€, en recul de (4) % par rapport au T2'12. La bonne dynamique sur les marchés alimentaires et pharmaceutiques compense partiellement le ralentissement du marché des inhibiteurs en Chine.

Le **REBITDA** s'élève à 92 M€, en recul de (40) % par rapport à l'an dernier principalement du fait de Novecare et dans une moindre mesure d'Aroma Performance. Chez Novecare, cela s'explique par l'absence des bénéfices exceptionnels liés aux prix très élevés du guar natif l'an dernier et le fort déstockage au cours du trimestre qui représente un effet combiné d'environ (60) M€. Cependant, la

rentabilité sur d'autres marchés comme l'Agro, HPC et les revêtements (qui gagnent des parts de marché grâce à la reprise du marché immobilier aux États-Unis) reste élevée.

La rentabilité chez Coatis présente peu de changement alors qu'Aroma Performance subit la faible contribution de ses solutions à base d'inhibiteurs.

### S1 2013

Le **chiffre d'affaires net** de Consumer Chemicals atteint 1 208 M€, en recul de (3) % par rapport au S1'12, avec une baisse respective des volumes et des prix de vente de (4) et (1)%.

Le **REBITDA** ressort à 205 M€, en baisse de (20) % par rapport au S1'12 et traduit principalement le résultat exceptionnel provenant de la hausse des prix du guar l'an dernier et du déstockage temporaire des dérivés de guar au cours du premier semestre. Le guar fait partie de l'activité de Novecare.

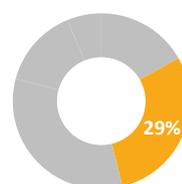
# ADVANCED MATERIALS

## RAPPORT D'ACTIVITÉ DU 2<sup>E</sup> TRIMESTRE ET 1<sup>ER</sup> SEMESTRE 2013



- REBITDA impacté par les faibles résultats de Rare Earth Systems
- Résultat stable et forte marge chez Specialty Polymers
- Performance record chez Silica
- Amélioration de la rentabilité chez Special Chemicals, avec la sortie progressive des activités Life Science

€ 160 m  
REBITDA



- Consumer Chemicals
- Advanced Materials
- Performance Chemicals
- Functional Polymers
- Energy Services

Chiffres clés (en millions EUR)	2T 2013	%	1S 2013	%
Chiffre d'affaires net	658	(10)%	1 297	(9)%
Specialty Polymers	333	(6)%	645	(5)%
Silica	108	12%	212	7%
Rare Earth Systems	77	(40)%	159	(39)%
Special Chemicals	141	(7)%	281	(5)%
REBITDA	160	(7)%	316	(2)%
EBIT	115	(13)%	223	(8)%
EBIT IFRS	106	14%	204	4%

### T2 2013

Le **chiffre d'affaires net** du trimestre baisse de (10)% à 658 M€.

Specialty Polymers affiche un chiffre d'affaires net en baisse de (6)% à 333 M€. La bonne dynamique observée sur la plupart des marchés, plus particulièrement dans le secteur de la santé et des produits de consommation n'a pas suffi à compenser le report des investissements dans le pétrole et le gaz et la compression des volumes dans le photovoltaïque. Le segment Smart Devices souffre également de la conjoncture.

Silica affiche un chiffre d'affaires net en hausse de +12% à 108 M€, sous l'effet de l'augmentation des volumes et des prix dans l'ensemble des régions. Le positionnement de niche sur le segment des pneus à basse consommation d'énergie s'est traduit par une amélioration de la pénétration malgré la faiblesse du marché européen du pneu.

Rare Earth Systems publie un chiffre d'affaires net de 77 M€ en baisse de (40)%. La bonne tenue des volumes sur le marché de la catalyse n'a pas suffi à compenser l'atonie persistante de la demande du secteur de l'électronique. La baisse continue des prix des terres rares a également pesé sur la performance.

Special Chemicals enregistre un chiffre d'affaires net de 141 M€, en baisse de (7)%. La baisse des volumes provient essentiellement de la cession des activités non rentables de Life Science. Fluor Specialties continue à faire face à une concurrence difficile dans les réfrigérants.

Le **REBITDA** de Advanced Materials recule de (7) % à 160 M€ par

rapport au T2'12 en raison de la faible performance de Rare Earth Systems. Specialty Polymers publie un REBITDA stable et une forte marge, le pricing power élevé et les initiatives d'excellence opérationnelle compensant amplement la baisse des volumes de PVDF (principalement pour les marchés de l'énergie).

Silica affiche une performance record grâce à une demande soutenue de pneus en Asie dynamisant les volumes et soutenant le pricing power. La marge de REBITDA a cru de plus de 300 points de base par rapport au T2'12.

La rentabilité de Rare Earth Systems est sévèrement pénalisée par la baisse continue des volumes sur le marché de l'électronique. La baisse du coût des ventes n'a pas pu compenser la pression sur les marges du fait de la chute du prix des terres rares.

La rentabilité de Special Chemicals continue de s'améliorer grâce aux moindres pertes dans la branche Life Science, suite à un désinvestissement stratégique.

### S1 2013

Le **chiffre d'affaires net** de Advanced Materials atteint 1 297 M€, en recul de (9) %. Toutes les branches ont souffert de la baisse des volumes ou de séquences d'investissement différées. Silica est l'exception avec une hausse des volumes de 6%. La baisse des prix de (3) % est liée à une détérioration des prix des terres rares.

Au niveau du **REBITDA**, Advanced Materials affiche une bonne résilience à 316 M€, en léger recul de (2) % par rapport au S1'12. Malgré la croissance de la performance chez Specialty Polymers, Silica et Special Chemicals, cela n'a pas suffi à compenser la faible contribution de Rare Earth Systems.

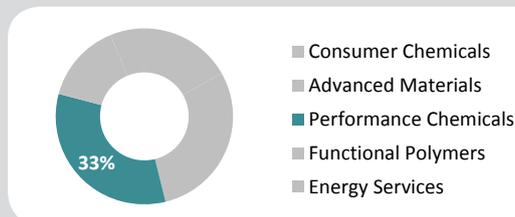
# PERFORMANCE CHEMICALS

## RAPPORT D'ACTIVITÉ DU 2<sup>E</sup> TRIMESTRE ET 1<sup>ER</sup> SEMESTRE 2013



- Résultats contrastés d'Essential Chemicals : atonie de la demande de carbonate de soude ; résilience du marché du bicarbonate et du peroxyde d'hydrogène
- Nouveaux résultats record chez Acetow
- Résilience chez Eco Services
- Baisse des volumes et érosion des marges sur le marché du PVC en Asie ; démarrage progressif de la production d'Epicerol dans le segment Emerging Biochemicals

€ 180 m  
REBITDA



Chiffres clés (en millions EUR)	2T 2013	%	1S 2013	%
Chiffre d'affaires net	788	0%	1 553	0%
Essential Chemicals	440	(4)%	860	(4)%
Acetow	167	6%	330	10%
Eco-Services	74	(7)%	141	(9)%
Emerging Biochemicals	108	9%	222	12%
REBITDA	180	(4)%	336	(11)%
EBIT	75	(43)%	178	(35)%
EBIT IFRS	71	(44)%	170	(36)%

### T2 2013

Le chiffre d'affaires net est stable par rapport au T2'12, à 788 M€ avec une croissance des volumes de 1 % et une baisse des prix de vente de (2) %.

Le chiffre d'affaires net d'Essential Chemicals s'élève à 440 M€, en baisse de (4)% par rapport à l'année dernière, principalement du fait de l'activité de carbonate de soude. Les volumes de vente se sont légèrement redressés en Europe mais ils ont globalement baissé par rapport au T2'12, en particulier dans le carbonate de soude. La demande satisfaisante enregistrée en Amérique du Nord n'a pas pu compenser le fort recul de la demande en Europe pour le verre plat. Le marché à l'exportation demeure contrasté, affichant une bonne résilience en Asie et un recul de la demande en Amérique Latine.

Le bicarbonate affiche une bonne dynamique, entraîné par la demande dans l'industrie alimentaire et minière. La demande de peroxyde d'hydrogène reste satisfaisante dans les pays émergents, ce qui compense le ralentissement de la demande de pâte à papier aux États-Unis.

Le chiffre d'affaires net d'Acetow s'élève à 167 M€, en hausse de +6% par rapport à l'année dernière. L'augmentation des volumes et les hausses de prix proviennent à la fois des innovations et des actions d'excellence opérationnelle dans la production.

Eco Services publie un chiffre d'affaires net en baisse de (7)% à 74 M€, par rapport à l'an dernier. La baisse de la demande de nos clients a pesé sur les volumes dans les deux activités Regeneration et Virgin.

Emerging Biochemicals affiche un chiffre d'affaires net de 108 M€,

en progression de 9%. La croissance des volumes d'épichlorohydrine provient essentiellement de la phase de démarrage de production du nouveau site en Thaïlande alors que l'activité Vinyls sur le marché domestique continue de subir la concurrence accrue des acteurs d'Asie du Nord-Est.

Le REBITDA de Performance Chemicals s'élève à 180 M€, en baisse de (4)% par rapport au T2'12. Chez Essential Chemicals, la bonne performance aux États-Unis et la résilience dans les activités Bicarbonate et Peroxyde d'hydrogène ont compensé la déprime de la demande européenne en verre plat.

Acetow publie une nouvelle performance record, soutenue par un accroissement de la part de marché dans les produits à forte valeur ajoutée et le lancement de produits innovants, ce qui a favorisé un pricing power élevé et un bon mix produit.

La rentabilité chez Emerging Biochemicals a été affectée par la concurrence accrue des acteurs d'Asie du Nord-Est dans les vinyls faisant chuter les volumes et les marges. La demande et les marges d'épichlorohydrine demeurent faibles.

### S1 2013

Le chiffre d'affaires net de Performance Chemicals s'élève à 1553 M€, stable par rapport au S1'13.

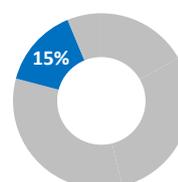
Le REBITDA recule de (11)% à 336 millions € par rapport au S1'12. Acetow a affiché des résultats record mais Essential Chemicals, Eco Services et Emerging Biochemicals ont fait face à une baisse des volumes et une pression accrue sur les prix de la part de la concurrence.

# FUNCTIONAL POLYMERS

## RAPPORT D'ACTIVITÉ DU 2<sup>E</sup> TRIMESTRE ET 1<sup>ER</sup> SEMESTRE 2013

€ 79 m  
REBITDA

- Les conditions de marché difficiles persistent chez Polyamide et Vinyls
- Pricing power négatif
- Frais de (6) M€ liés à l'arrêt pluriannuel pour maintenance dans l'usine Butachimie de Polyamide
- Volumes favorables chez Chlorovinyls grâce aux exportations



■ Consumer Chemicals  
 ■ Advanced Materials  
 ■ Performance Chemicals  
 ■ Functional Polymers  
 ■ Energy Services

Chiffres clés (en millions EUR)	2T 2013	%	1S 2013	%
Chiffre d'affaires net	978	(2)%	1,959	(2)%
Polyamide	427	(2)%	840	(6)%
Chlorovinyls	551	(2)%	1,118	1%
REBITDA	79	(9)%	151	(11)%
EBIT	35	(71)%	57	(63)%
EBIT IFRS	30	(72)%	48	(65)%

### T2 2013

Le chiffre d'affaires net s'établit à 978 M€ en recul de (2) % par rapport à l'année dernière avec des volumes en hausse de 2 % et des prix de vente en baisse (4) %.

Polyamide affiche un chiffre d'affaires net de 427 M€, en baisse de (2) %. Les conditions de marché restent difficiles et le Groupe est confronté à une baisse marquée des volumes et une forte pression sur les prix exercée par ses concurrents.

L'activité Chlorovinyls enregistre un chiffre d'affaires net de 551 M€ en baisse de (2) % par rapport au T2'12. La demande européenne en PVC au cours du trimestre a enregistré une croissance de 2 % par rapport à l'année dernière, qui rattrape ainsi la sévère contraction enregistrée au T1'13. Les volumes ont augmenté de 5 % également grâce aux exportations.

Le REBITDA de Functional Polymers s'élève à 79 M€, en baisse de (9) % par rapport à l'année dernière.

Chez Polyamide, des travaux de maintenance sur six semaines dans l'usine Butachimie, qui se déroulent tous les trois ans, ont impacté la performance du T2'13 de (6) M€. L'usine est de nouveau opérationnelle.

De plus, l'amélioration de la dynamique chez Engineering Plastics et les premiers résultats du programme d'excellence opérationnelle Fit4growth n'ont pas réussi à compenser les conditions difficiles sur le marché amont.

Chez Chlorovinyls, le faible pricing power a été plus que compensé par la hausse des volumes.

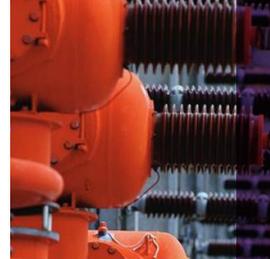
### S1 2013

Au 1er semestre 2013, le chiffre d'affaires net de Functional Polymers atteint 1 959 M€, en recul de (2)% par rapport au S1'12 avec une hausse des volumes de 1% et une baisse des prix de (2)%.

Le REBITDA a reculé de (11) % à 151 M€ par rapport au S1'12. Les conditions de marché et la pression sur les prix continuent d'affecter la performance du segment.

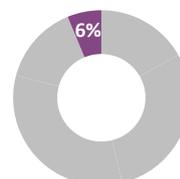
# CORPORATE & ENERGY

## RAPPORT D'ACTIVITÉ DU 2<sup>E</sup> TRIMESTRE ET 1<sup>ER</sup> SEMESTRE 2013



- Tous les crédits carbone restants et couverts pour 2013 ont été vendus
- Les coûts « corporate » reflètent les projets liés à l'intégration

€ (25) m  
REBITDA



- Consumer Chemicals
- Advanced Materials
- Performance Chemicals
- Functional Polymers
- Energy Services

Chiffres clés (en millions EUR)	2T 2013	%	1S 2013	%
Chiffre d'affaires net	38	(6)%	55	(32)%
Energy Services	38	(4)%	54	(32)%
CBS and NBD	0	<i>n.m</i>	0	<i>n.m</i>
REBITDA	(25)	24%	(67)	(66)%
EBIT	(67)	(74)%	(142)	(21)%
EBIT IFRS	(89)	<i>n.m</i>	(168)	(18)%

### T2 2013

Au 2<sup>ème</sup> trimestre, le REBITDA ressort à (25) M€ contre (33) M€ au T2 2012. Solvay Energy Services a vendu les 3,5 millions de tonnes de CER restants, couverts pour 2013. Les coûts « corporate » sont plus élevés en raison des projets liés à l'intégration.

### S1 2013

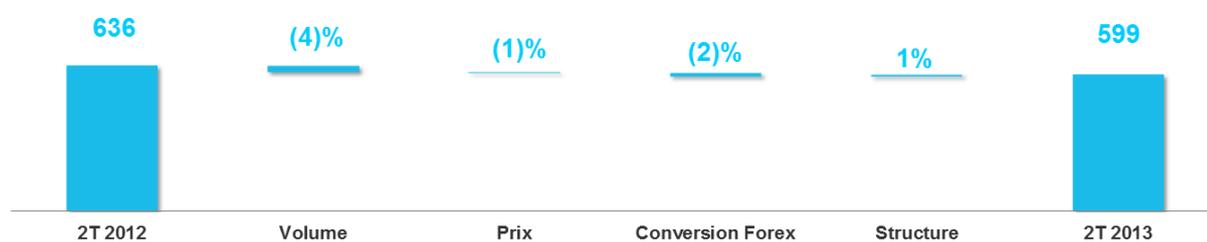
Au S1'13, le REBITDA Corporate and Energy recule à (67) M€ contre € (40) M€ au S1'12.

Sur le 1<sup>er</sup> semestre 2013, 4,5 millions de tonnes de CER ont été vendus au prix moyen de 13,2 € la tonne contre 14 millions de tonnes vendues en 2012 à un prix moyen de 11,1 € par tonne.

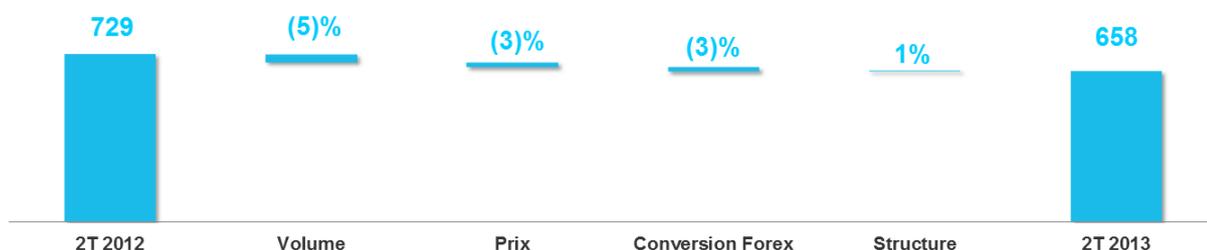
# SOLVAY GROUPE

## DONNÉES COMPLÉMENTAIRES - 2<sup>E</sup> TRIMESTRE 2013

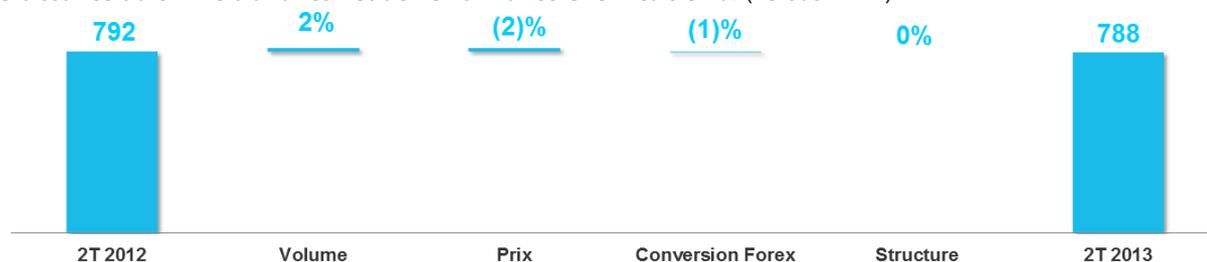
Croissance du chiffre d'affaires net de Consumer Chemicals en % (versus 2T'12)



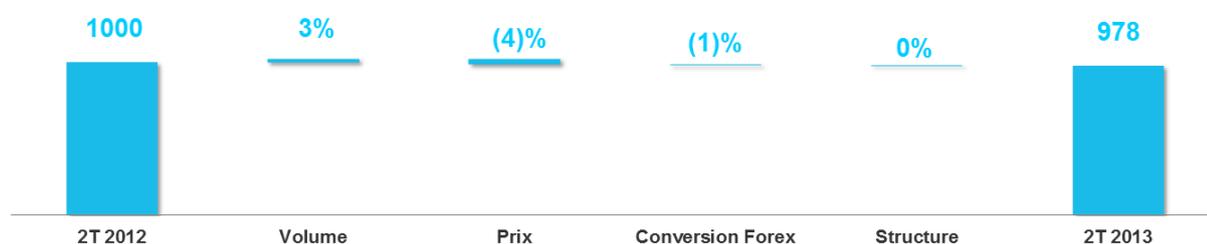
Croissance du chiffre d'affaires net de Advanced Materials en % (versus 2T'12)



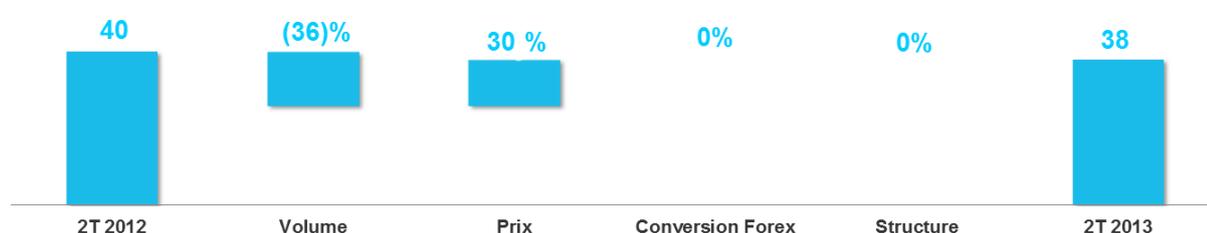
Croissance du chiffre d'affaires net de Performance Chemicals en % (versus 2T'12)



Croissance du chiffre d'affaires net de Functional Polymers en % (versus 2T'12)



Croissance du chiffre d'affaires net de Corporate & Energy en % (versus 2T'12)



# GROUPE SOLVAY

## RAPPORT D'ACTIVITÉ DU 1<sup>ER</sup> SEMESTRE 2013

### Faits marquants

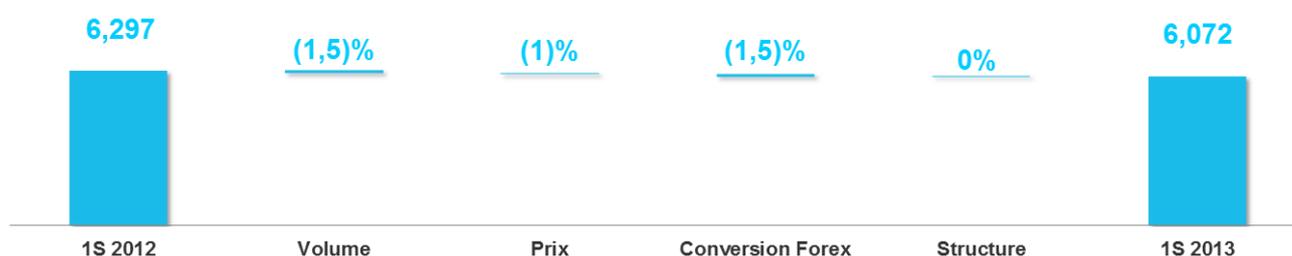
- Chiffre d'affaires net de 6 072 M€, en recul de (4)% par rapport au S1'12 avec une baisse des volumes de (1,5)% et des prix de (1)%, effet de change de (1,5)%
- REBITDA de 941 M€, en baisse de (13)% par rapport au S1'12
- Résultat net (part du Groupe) de 234 M€ contre 349 M€ au S1'12 (IFRS : 172 M€ contre 267 M€ au S1'12)

Chiffres clés (en millions EUR)	1S 2013	1S 2012	%	IFRS 1S 2013	IFRS 1S 2012
Chiffre d'affaires net	6 072	6 297	(4)%	6 072	6 297
REBITDA	941	1 083	(13)%	941	1 038
REBIT	610	755	(19)%	527	641
Eléments non récurrents	(137)	6	<i>n.s.</i>	(137)	6
EBIT	473	761	(38)%	390	647
Charges sur emprunt	(137)	(190)	(28)%	(137)	(190)
Résultat avant impôts	336	571	(41)%	253	457
Charges d'impôts	(98)	(177)	(44)%	(78)	(146)
Résultat net des activités poursuivies	237	394	(40)%	175	312
Résultat net des «discontinued operations»	26	(22)	<i>n.s.</i>	26	(22)
Résultat net	264	372	(29)%	201	290
Participations ne donnant pas le contrôle	(30)	(23)	29%	(30)	(23)
Résultat net part Solvay	234	349	(33)%	172	267
Résultat de base par action (EUR)	2.81	4.24	(34)%	2.07	3.26
Free cash flow	54	190	(72)%	54	190

### Chiffre d'affaires net

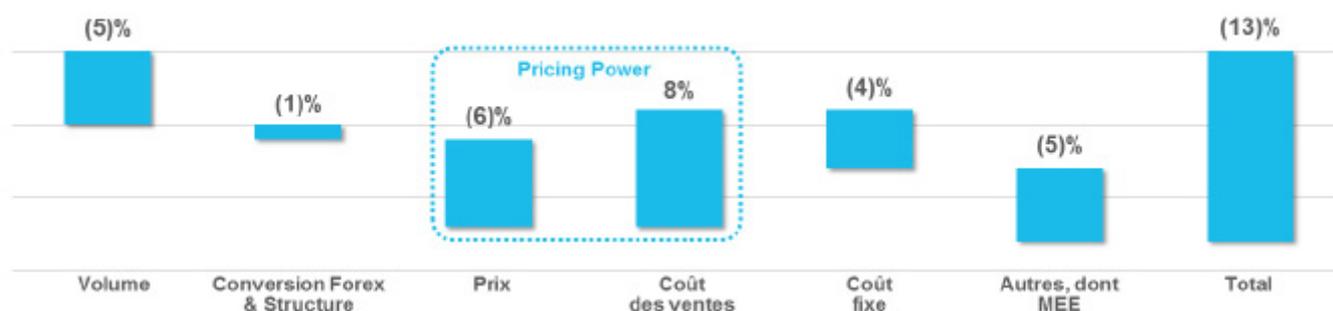
Au 1<sup>er</sup> semestre 2013, le chiffre d'affaires net du Groupe recule de (4) % à 6 072 M€. Le chiffre d'affaires net baisse de (3) % chez Consumer Chemicals, de (9) % chez Advanced Materials, de (2) % chez Functional Polymers et demeure stable chez Performance Chemicals. La baisse des volumes de (1) % s'explique principalement par les conditions de marché difficiles en Europe, un phénomène de déstockage temporaire dans les dérivés de guar chez Novocare et la faiblesse de la demande dans l'électronique pour Rare Earth Systems. Les prix baissent globalement de (1) % et les effets de change sont légèrement défavorables (1)%.

Croissance du chiffre d'affaires net en % (versus S1'12)



Le REBITDA ressort à 941 M€ en baisse (13) % par rapport à l'année dernière. La chute globale des volumes et le mix produit comptent pour (4,7)% de la baisse du REBITDA. Toutefois, malgré un contexte de demande défavorable et un environnement déflationniste pour les matières premières, la baisse de nos prix de vente de (61) M€ par rapport au H1'12 est moins importante que les économies de coûts de matières premières et d'énergie qui s'élèvent à 82 M€. Par conséquent, le pricing power a un impact prix net positif sur le REBITDA de 20 M€. Par segment, Consumer Chemicals et Advanced Materials bénéficient d'un pricing power élevé, malgré la compression des marges de Rare Earth Systems. L'érosion des marges perdue chez Functional Polymers. L'évolution semestrielle du REBITDA à période comparable par segment se répartit comme suit : Consumer Chemicals recule de (20)%, Advanced Materials de (2)%, Performance Chemicals de (11)% et Functional Polymers de (11)%. La marge de REBITDA sur le chiffre d'affaires net du Groupe baisse à 15,5 % contre 17,2% l'an dernier.

### Evolution du REBITDA du H1'13



Les éléments non récurrents atteignent (137) M€ contre 6 M€ de produit net enregistré l'année dernière. Les charges de restructuration s'élèvent à (97) M€ et concernent le carbonate de soude et les plans de restructuration liés à l'intégration. Ce poste intègre également une dépréciation de (32) M€ sur divers investissements. L'an dernier, les éléments non récurrents ont généré des plus-values de 115 M€ suite à la cession de Pipelife et la vente de locaux d'entreprise.

L'EBIT ressort à 473 M€, en baisse de (38) % par rapport à l'an dernier, les charges d'amortissement et de dépréciation s'élevant à (331) M€. Sur une base IFRS, l'EBIT ressort à 390 M€. L'écart entre le chiffre IFRS et le chiffre ajusté reflète les charges d'amortissement et de dépréciation de (83) M€ dans le cadre du PPA.

Les charges financières s'établissent à (137) M€ contre (190) M€ au S1'12. Les coûts d'emprunt s'élèvent à (91) M€, en ligne avec l'année dernière et les produits financiers demeurent stables à 8 M€. Le coût d'actualisation des provisions pour passifs environnementaux et charges de retraite baisse à (53) M€ contre (103) M€ l'an dernier. En lien avec les passifs environnementaux, le S1'13 bénéficie un impact ponctuel positif de 17 M€ en raison d'une hausse des taux d'escompte au Brésil (+155pb) et aux États-Unis (+50pb), alors que le S1'12 incluait un impact ponctuel négatif de (22) M€ du fait d'une baisse de 75 points de base du taux d'escompte de l'EURO. Des taux d'actualisation inférieurs sur les charges de retraite au cours du semestre se traduisent une baisse des coûts d'escompte de 12 M€.

La charge d'impôt s'élèvent à (98) M€ soit (78) M€ sur une base IFRS. Cet écart est lié à l'impact fiscal des retraitements effectués dans le cadre du PPA. Le taux d'imposition effectif est de 29%. Au titre de l'année, le taux d'imposition effectif est estimé à 30% environ.

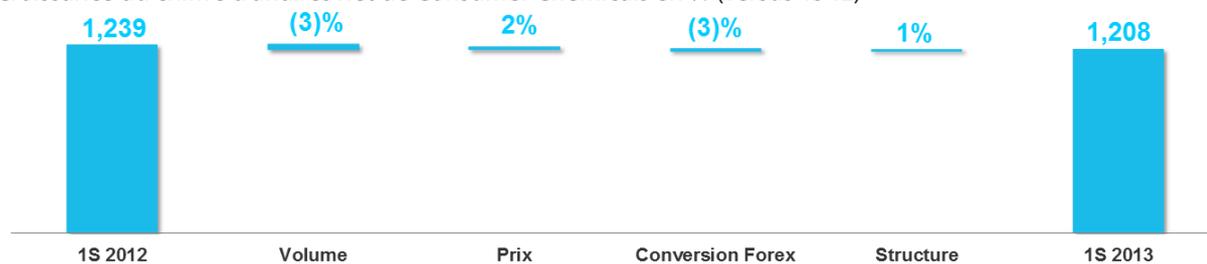
Le résultat des activités cédées s'élève à 26 M€ contre (22) M€ au S1'12 et correspond aux activités de Solvay Indupa et Pharma. Le 1<sup>er</sup> semestre inclut une reprise de provisions pour les activités Pharma de 16 M€ et un ajustement à la juste valeur de l'actif net de Solvay Indupa de 12 M€.

Le résultat net s'élève à 264 M€ contre 372 M€ au S1'12. Le résultat net (part du Groupe) ressort à 234 M€ contre 349 M€ l'année dernière et le résultat net par action à 2,81 € contre 4,24 €. Sur une base IFRS, le résultat net (part du Groupe) s'élève à 172 M€ contre 267 M€ au S1'12.

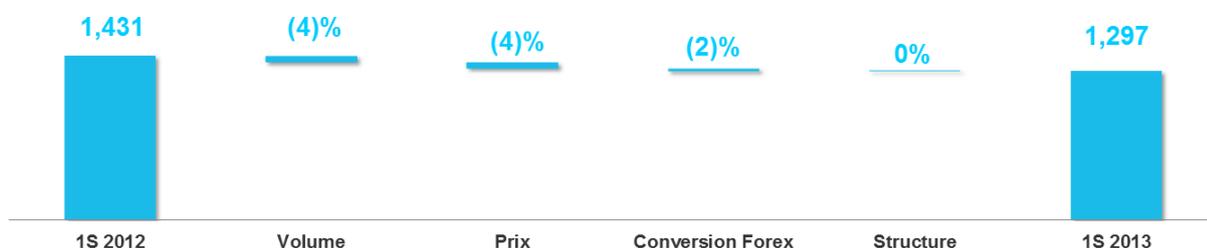
# SOLVAY GROUPE

## DONNÉES COMPLÉMENTAIRES - 1<sup>ER</sup> SEMESTRE 2013

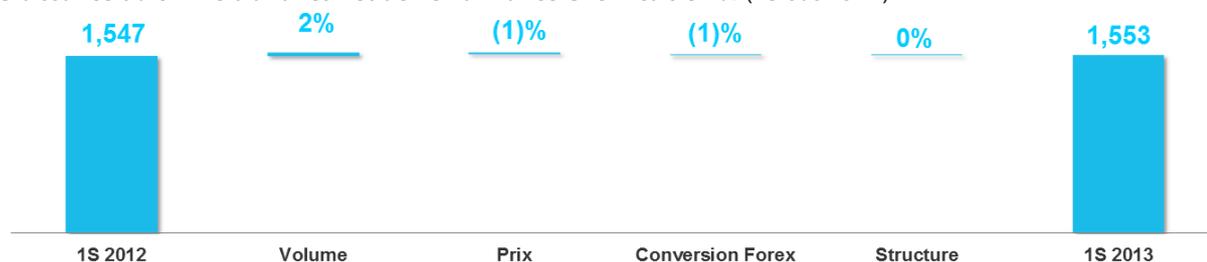
Croissance du chiffre d'affaires net de Consumer Chemicals en % (versus 1S'12)



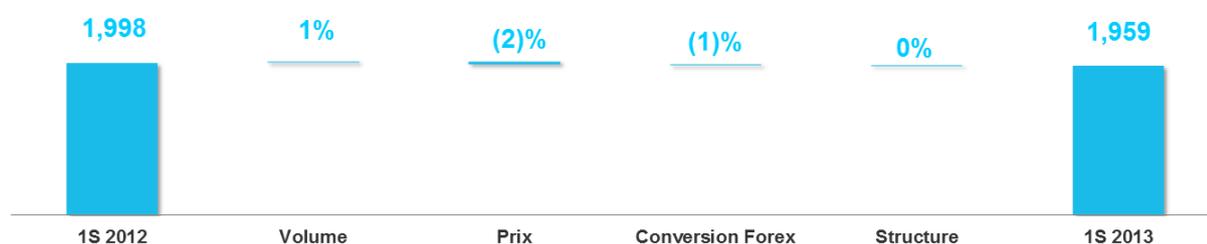
Croissance du chiffre d'affaires net de Advanced Materials en % (versus 1S'12)



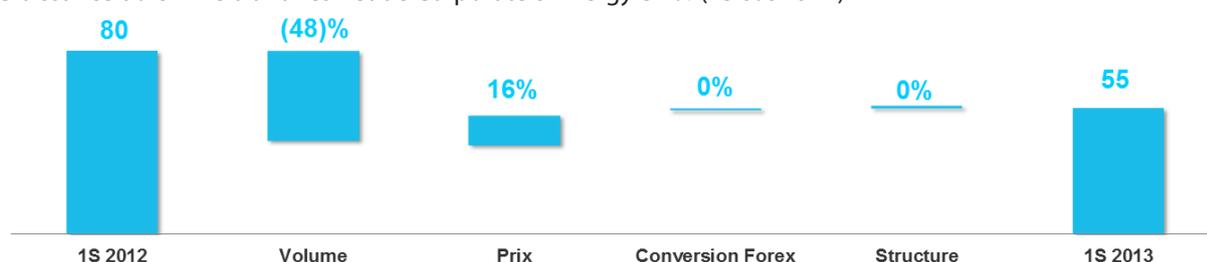
Croissance du chiffre d'affaires net de Performance Chemicals en % (versus 1S'12)



Croissance du chiffre d'affaires net de Functional Polymers en % (versus 1S'12)



Croissance du chiffre d'affaires net de Corporate & Energy en % (versus 1S'12)



# ÉTAT FINANCIER CONSOLIDÉ

## COMPTE DE RÉSULTAT<sup>1</sup>

En millions EUR (données par actions en €)	2 <sup>e</sup> Trimestre			
	IFRS		Ajusté <sup>2</sup>	
	2013	2012	2013	2012
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>3 133</b>	<b>3 285</b>	<b>3 133</b>	<b>3 285</b>
Autres produits de l'activité	71	88	71	88
<b>Chiffre d'affaires net</b>	<b>3 062</b>	<b>3 197</b>	<b>3 062</b>	<b>3 197</b>
Coût des ventes	(2 443)	(2 573)	(2 443)	(2 573)
<b>Marge brute</b>	<b>691</b>	<b>712</b>	<b>691</b>	<b>712</b>
Frais commerciaux et administratifs	(314)	(288)	(314)	(288)
Frais de recherche et développement	(69)	(67)	(69)	(67)
Autres charges et produits d'exploitation	(63)	(49)	(13)	(15)
Résultat des entreprises associées et coentreprises comptabilisé selon la méthode de la mise en équivalence	25	58	25	58
<b>REBITDA</b>	<b>487</b>	<b>565</b>	<b>487</b>	<b>565</b>
Amortissement et dépréciations	(216)	(199)	(167)	(166)
<b>REBIT</b>	<b>270</b>	<b>366</b>	<b>320</b>	<b>399</b>
Éléments non récurrents	(97)	75	(97)	75
<b>EBIT</b>	<b>173</b>	<b>441</b>	<b>223</b>	<b>474</b>
Charges sur emprunt	(45)	(44)	(45)	(44)
Intérêts sur prêts et produits de placement à terme	4	4	4	4
Autres charges et produits sur endettement net	1	(5)	1	(5)
Coût d'actualisation des provisions	(14)	(64)	(14)	(64)
Revenus / pertes sur participations disponibles à la vente	2	(1)	2	(1)
<b>Résultat avant impôts</b>	<b>121</b>	<b>331</b>	<b>170</b>	<b>364</b>
Charges d'impôts	(24)	(84)	(35)	(95)
<b>Résultat des activités poursuivies</b>	<b>96</b>	<b>247</b>	<b>136</b>	<b>269</b>
Résultat des "discontinued operations"	27	(16)	27	(16)
<b>Résultat net</b>	<b>123</b>	<b>231</b>	<b>163</b>	<b>253</b>
Participations ne donnant pas le contrôle	(14)	(14)	(14)	(14)
<b>Résultat net part Solvay</b>	<b>109</b>	<b>217</b>	<b>148</b>	<b>239</b>
Résultat de base par action généré par les activités poursuivies hors éléments non récurrents	1.02	2.76	1.49	3.01
<b>Résultat de base par action</b>	<b>1.32</b>	<b>2.63</b>	<b>1.79</b>	<b>2.88</b>
Résultat dilué par action généré par les activités poursuivies	1.01	2.74	1.47	3.00
<b>Résultat dilué par action</b>	<b>1.30</b>	<b>2.62</b>	<b>1.76</b>	<b>2.87</b>

<sup>1</sup> Effet de l'adoption de la norme IAS 19 révisée inclus depuis le 1er janvier 2012 - voir note 2

<sup>2</sup> Impacts comptables non-cash de l'allocation du prix d'acquisition de Rhodia excluent

# ÉTAT FINANCIER CONSOLIDÉ

## COMPTE DE RÉSULTAT<sup>1</sup>

En millions EUR (données par actions en €)	1 <sup>er</sup> Semestre			
	IFRS		Ajusté <sup>2</sup>	
	2013	2012	2013	2012
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>6 288</b>	<b>6 483</b>	<b>6 288</b>	<b>6 483</b>
Autres produits de l'activité	216	186	216	186
<b>Chiffre d'affaires net</b>	<b>6 072</b>	<b>6 297</b>	<b>6 072</b>	<b>6 297</b>
Coût des ventes	(4 945)	(5 152)	(4 945)	(5 107)
<b>Marge brute</b>	<b>1 343</b>	<b>1 330</b>	<b>1 343</b>	<b>1 375</b>
Frais commerciaux et administratifs	(641)	(560)	(641)	(560)
Frais de recherche et développement	(125)	(130)	(125)	(130)
Autres charges et produits d'exploitation	(97)	(86)	(14)	(18)
Résultat des entreprises associées et coentreprises comptabilisé selon la méthode de la mise en équivalence	48	88	48	88
<b>REBITDA</b>	<b>941</b>	<b>1 038</b>	<b>941</b>	<b>1 083</b>
Amortissement et dépréciations	(414)	(397)	(331)	(328)
<b>REBIT</b>	<b>527</b>	<b>641</b>	<b>610</b>	<b>755</b>
Eléments non récurrents	(137)	6	(137)	6
<b>EBIT</b>	<b>390</b>	<b>647</b>	<b>473</b>	<b>761</b>
Charges sur emprunt	(91)	(90)	(91)	(90)
Intérêts sur prêts et produits de placement à terme	8	9	8	9
Autres charges et produits sur endettement net	(3)	(5)	(3)	(5)
Coût d'actualisation des provisions	(53)	(103)	(53)	(103)
Revenus / pertes sur participations disponibles à la vente	2	(1)	2	(1)
<b>Résultat avant impôts</b>	<b>253</b>	<b>457</b>	<b>336</b>	<b>571</b>
Charges d'impôts	(78)	(146)	(98)	(177)
<b>Résultat des activités poursuivies</b>	<b>175</b>	<b>312</b>	<b>237</b>	<b>394</b>
Résultat des "discontinued operations"	26	(22)	26	(22)
<b>Résultat net</b>	<b>201</b>	<b>290</b>	<b>264</b>	<b>372</b>
Participations ne donnant pas le contrôle	(30)	(23)	(30)	(23)
<b>Résultat net part Solvay</b>	<b>172</b>	<b>267</b>	<b>234</b>	<b>349</b>
Résultat de base par action généré par les activités poursuivies hors éléments non récurrents	1.79	3.43	2.54	4.42
<b>Résultat de base par action</b>	<b>2.07</b>	<b>3.26</b>	<b>2.81</b>	<b>4.24</b>
Résultat dilué par action généré par les activités poursuivies	1.77	3.42	2.51	4.40
<b>Résultat dilué par action</b>	<b>2.04</b>	<b>3.24</b>	<b>2.78</b>	<b>4.23</b>

<sup>1</sup> Effet de l'adoption de la norme IAS 19 révisée inclus depuis le 1er janvier 2012 - voir note 2

<sup>2</sup> Impacts comptables non-cash de l'allocation du prix d'acquisition de Rhodia excluent

## Rapprochement entre les données IFRS et les données ajustées

Le tableau ci-dessous réconcilie les résultats IFRS de T2'13 et de S1'13 (qui incluent les impacts du PPA) et les résultats ajustés de T2'13 et de S1'13 (qui les excluent).

Chiffres clés (en millions EUR)	IFRS T2 2013	PPA impacts	T2 2013 Ajusté	IFRS 1S 2013	PPA impacts	1S 2013 Ajusté
<b>Chiffre d'affaires net</b>	3 062		3 062	6 072		6 072
<b>REBITDA</b>	487		487	941		941
REBIT	270	50	320	527	83	610
Eléments non récurrents	(97)		(97)	(137)		(137)
EBIT	173	50	223	390	83	473
Charges sur emprunt	(53)		(53)	(137)		(137)
Résultat avant impôts	121	50	170	253	83	336
Charges d'impôts	(24)	(11)	(35)	(78)	(21)	(98)
Résultat net des activités poursuivies	96	39	136	175	62	237
Résultat net des «discontinued operations»	27		27	26		26
<b>Résultat net</b>	123	39	163	201	62	264
Participations ne donnant pas le contrôle	(14)		(14)	(30)		(30)
Résultat net part Solvay	109	39	148	172	62	234

## ÉTAT DU RÉSULTAT GLOBAL (IFRS)

En millions EUR	2 <sup>e</sup> Trimestre		1 <sup>er</sup> Semestre	
	2013	2012	2013	2012
<b>Résultat net</b>	123	231	201	290
Profits et pertes relatifs à la réévaluation d'actifs financiers disponibles à la vente	0	0	7	9
Profits et pertes sur instruments de couverture dans une couverture de flux de trésorerie	(3)	(33)	(28)	(19)
Écarts de conversion	(212)	104	(65)	42
Profits et pertes actuarielles sur les plans de pension à prestations définies	84	(178)	78	(234)
Impôts relatifs aux autres éléments du résultat	27	27	16	18
Autres éléments du résultat global après effets d'impôt liés (other comprehensive income)	(105)	(81)	7	(186)
Résultat global attribué aux	19	150	209	106
Propriétaires de la société mère	32	136	190	82
Participations ne donnant pas le contrôle	(13)	13	19	24

# ÉTAT DE LA SITUATION FINANCIÈRE (BILAN) IFRS

En millions EUR	30-juin-13	31-déc-12
<b>Actifs non courants</b>	<b>11 434</b>	<b>11 602</b>
Immobilisations incorporelles	1 388	1 462
Goodwill	2 720	2 717
Immobilisations corporelles	5 308	5 393
Participations disponibles à la vente	75	66
Participations dans des coentreprises et des entreprises associées - méthode de mise en équivalence	834	869
Autres participations	120	123
Actifs d'impôts différés	575	548
Prêts et autres actifs long terme	413	424
<b>Actifs courants</b>	<b>6 398</b>	<b>6 728</b>
Stocks	1 473	1 422
Créances commerciales	1 828	1 657
Créances fiscales	48	13
Dividendes à recevoir	7	0
Autres créances courantes - Instruments	843	758
Autres créances courantes - Autres	582	685
Trésorerie et équivalents de trésorerie*	1 204	1 768
<b>TOTAL DE L'ACTIF</b>	<b>17 832</b>	<b>18 330</b>
<b>Total des capitaux propres</b>	<b>6 568</b>	<b>6 574</b>
Capital social	1 271	1 271
Réserves	4 870	4 859
Participations ne donnant pas le contrôle	427	443
<b>Passifs non courants</b>	<b>8 058</b>	<b>8 226</b>
Provisions à long terme: avantages du person-	2 878	2 987
Autres provisions à long terme	1 174	1 214
Passifs d'impôts différés	508	489
Dettes financières à long terme*	3 311	3 321
Autres passifs long terme	187	216
<b>Passifs courants</b>	<b>3 206</b>	<b>3 530</b>
Provisions à court terme: avantages du per-	0	63
Autres provisions à court terme	266	243
Dettes financières à court terme*	309	331
Dettes commerciales	1 550	1 617
Dettes fiscales	42	69
Dividendes à payer	3	103
Autres passifs court terme	707	768
Passifs liés aux actifs détenus en vue de la	328	337
<b>TOTAL DU PASSIF</b>	<b>17 832</b>	<b>18 330</b>

# ÉTAT DES VARIATIONS DES CAPITAUX PROPRES

Capitaux propres attribuables aux porteurs de capitaux propres de la société mère

En millions EUR	RÉSERVES DE RÉÉVALUATION (JUSTE VALEUR)										
	CAPITAL SOCIAL	PRIMES D'ÉMISSION	RÉSULTATS NON DISTRIBUÉS	ACTIONS PROPRES	ECARTS DE CONVERSION	PARTICIPATIONS DISPONIBLES À LA VENTE	COUVERTURES DE FLUX DE TRÉSORERIE	PLANS DE PENSION À PRESTATIONS DÉFINIES	TOTAL	PARTICIPATIONS NE DONNANT PAS LE CONTRÔLE	TOTAL DES CAPITAUX PROPRES
<b>Solde au 31/12/2012</b>	<b>1 271</b>	<b>18</b>	<b>6 039</b>	<b>(160)</b>	<b>(455)</b>	<b>17</b>	<b>15</b>	<b>(592)</b>	<b>6 152</b>	<b>444</b>	<b>6 597</b>
IAS19 Révisé			(40)					18	(22)	(1)	(23)
<b>Solde au 31/12/2012 après révision IAS19</b>	<b>1 271</b>	<b>18</b>	<b>6 000</b>	<b>(160)</b>	<b>(455)</b>	<b>17</b>	<b>15</b>	<b>(575)</b>	<b>6 130</b>	<b>443</b>	<b>6 574</b>
Résultat net de la période			172						172	30	201
Charges et produits comptabilisés directement en capitaux propres					(54)	7	(24)	89	18	(11)	7
<b>Résultat global</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>172</b>	<b>0</b>	<b>(54)</b>	<b>7</b>	<b>(24)</b>	<b>89</b>	<b>190</b>	<b>19</b>	<b>209</b>
Coût des stock options			5						5		5
Dividendes			(166)						(166)	(42)	(208)
Acquisition / vente d'actions propres				(11)					(11)		(11)
"Augmentation (diminution) par le biais de variation de participation sans perte de contrôle"			(8)						(8)	8	0
<b>Solde au 30/06/2013</b>	<b>1 271</b>	<b>18</b>	<b>6 003</b>	<b>(171)</b>	<b>(509)</b>	<b>24</b>	<b>(9)</b>	<b>(486)</b>	<b>6 140</b>	<b>427</b>	<b>6 568</b>

## TABLEAU DES FLUX DE TRÉSORERIE (IFRS)

En millions EUR	2 <sup>e</sup> Trimestre		1 <sup>er</sup> Semestre	
	2013	2012	2013	2012
Résultat net	123	236	201	300
Amortissements et dépréciations d'actifs	219	208	418	415
Variation du fonds de roulement	(61)	(101)	(233)	(321)
Variation des provisions	35	(24)	(17)	(59)
Dividendes reçus des entreprises associées et coentreprises comptabilisés selon la méthode de la mise en équivalence	28	18	33	24
Charges d'impôts (-)	25	88	81	148
Impôts payés	(140)	(45)	(201)	(65)
Equity earnings (-)	(25)	(59)	(48)	(88)
Charges financières nettes / résultats sur participations disponibles à la vente (-)	1	110	92	189
Autres	12	(187)	29	(107)
<b>Flux de trésorerie des activités opérationnelles</b>	<b>218</b>	<b>244</b>	<b>355</b>	<b>435</b>
Acquisition (-) de filiales	1	0	1	0
Acquisition (-) de participations - Autres	16	(4)		(11)
Cession (+) de participations - Autres	(11)	170	(6)	173
Acquisition (-) d'immobilisations	(174)	(180)	(330)	(324)
Cession (+) d'immobilisations	3	58	18	65
Revenus sur participations disponible à la vente	2	1	2	1
Variation des actifs financiers non courants	22	17	9	13
<b>Flux de trésorerie d'investissement</b>	<b>(140)</b>	<b>61</b>	<b>(306)</b>	<b>(83)</b>
Augmentation (+) / remboursement (-) de capital	(0)	(28)	(0)	(28)
Acquisition (-) / cession (+) d'actions propres	(41)	6	(11)	106
Variation des emprunts	23	(349)	76	(289)
Variation des autres actifs financiers courants	(107)	28	(187)	(151)
Variation de la trésorerie liée aux charges financières nettes	(109)	(38)	(156)	(91)
Autres	32	8	5	(60)
Dividendes payés	(204)	(171)	(308)	(261)
<b>Flux de trésorerie de financement</b>	<b>(406)</b>	<b>(544)</b>	<b>(582)</b>	<b>(775)</b>
<b>Variation nette de trésorerie</b>	<b>(329)</b>	<b>(239)</b>	<b>(533)</b>	<b>(423)</b>
Ecarts de conversion	(41)	14	(27)	5
Trésorerie à l'ouverture	1 586	1 752	1 778	1 943
Trésorerie à la clôture	1 218	1 525	1 218	1 525
<b>FREE CASH FLOW</b>				
Free Cash Flow des activités poursuivies	61	157	(101)	113
Free Cash Flow des discontinued operations	10	(17)	154	77
<b>Total Free Cash Flow</b>	<b>71</b>	<b>140</b>	<b>54</b>	<b>190</b>

## TABLEAUX DES FLUX DE TRÉSORERIE DES «DISCONTINUED OPERATIONS»

En millions EUR	2 <sup>e</sup> Trimestre		1 <sup>er</sup> Semestre	
	2013	2012	2013	2012
Flux de trésorerie des activités opérationnelles	16	(13)	166	85
Flux de trésorerie d'investissement	(4)	(4)	(11)	(8)
Flux de trésorerie de financement	(10)	14	(8)	(31)
<b>Variation nette de trésorerie</b>	<b>1</b>	<b>(3)</b>	<b>146</b>	<b>46</b>

### Commentaires supplémentaires sur le tableau des flux de trésorerie du 2<sup>e</sup> trimestre 2013

**Les flux de trésorerie des activités opérationnelles** ressortent à 218 M€ contre 244 M€ l'année dernière. Outre un résultat net de 123 M€, les éléments suivants sont à mettre en évidence :

- les amortissements et dépréciations d'actifs s'élèvent à 219 M€.
- Les variations du besoin en fonds de roulement s'élèvent à (61) M€ dont (32) M€ de besoin en fonds de roulement industriel, et continuent d'être affectés par divers programmes de maintenance, principalement le grand arrêt pluriannuel sur 6 semaines de Polyamide qui s'est achevé fin juin 2013.

**Les flux de trésorerie d'investissement** s'élèvent à (140) M€ tandis que les dépenses d'investissement atteignent (174) M€, dont (4) M€ provenant des «discontinued operations » de Solvay Indupa.

**Le Free Cash Flow** s'élève à 71 M€, et intègre 10 M€ au titre des cash flow des activités cédées principalement liés à Solvay Indupa.

### Commentaires supplémentaires sur le tableau des flux de trésorerie du 1<sup>er</sup> semestre 2013

**Les flux de trésorerie des activités opérationnelles** ressortent à 355 M€ contre 435 M€ l'année dernière. Outre un résultat net de 201 M€, les éléments suivants sont à mettre en évidence :

- les amortissements et dépréciations d'actifs s'élèvent à 418 M€.
- Les variations du besoin en fonds de roulement s'élèvent à (233) M€ dont (294) M€ de besoin en fonds de roulement industriel, et continuent d'être affectés par divers programmes de maintenance, principalement le grand arrêt pluriannuel sur 6 semaines de Polyamide qui vient s'est achevé fin juin 2013.

**Les flux de trésorerie d'investissement** s'élèvent à (306) M€ tandis que les dépenses d'investissement atteignent (330) M€, dont (11) M€ provenant des «discontinued operations » de Solvay Indupa.

**Le Free Cash Flow** s'élève à 54 M€, un chiffre qui intègre 154 M€ au titre des cash flow des activités cédées principalement liés aux activités pharmaceutiques et à Solvay Indupa.

# NOTES AUX ÉTATS FINANCIERS :

## 1. Informations générales

Solvay est une société à responsabilité limitée de droit belge cotée sur le NYSE Euronext Bruxelles et sur le NYSE Euronext Paris. La publication de ces états financiers consolidés condensés a été approuvée par le Conseil d'Administration en date du 30 juillet 2013.

Les éléments exceptionnels suivants ont un impact sur les états financiers consolidés condensés au 30 juin 2013 :

- adoption de la norme IAS 19 révisée (cf. § 2 ci-après)
- réorganisation de Solvay en cinq segments opérationnels (cf. § 3 ci-après)

Le 7 mai 2013, Solvay et INEOS ont signé une lettre d'intention non contraignante pour l'association de leurs activités respectives de chloro-vinyles en Europe dans une joint-venture à 50/50. La transaction proposée est soumise aux procédures applicables d'information/consultation des délégués du personnel dans les pays impliqués et à l'approbation anti-trust des autorités concernées. À la réalisation de la transaction, dont l'occurrence et le calendrier dépendent de telles approbations et procédures, Solvay et INEOS continueront de gérer leur activité PVC séparément.

## 2. Méthodes comptables

Solvay prépare ses états financiers consolidés condensés selon une périodicité trimestrielle, conformément à la norme IAS 34. Ils n'incluent pas toute l'information requise pour l'établissement des états financiers annuels et doivent être lus en liaison avec les états financiers consolidés de l'exercice clos le 31 décembre 2012.

Les états financiers consolidés intermédiaires condensés au 30 juin 2013 ont été établis selon des méthodes comptables identiques à celles appliquées pour l'établissement des états financiers consolidés de l'exercice clos le 31 décembre 2012, sauf pour l'adoption de la norme IAS 19 révisée.

### Adoption de la norme IAS 19 révisée

Le 16 juin 2011, l'IASB a publié la norme IAS 19 révisée « Avantages du personnel », applicable aux exercices ouverts à compter du 1er janvier 2013. Solvay applique la norme IAS 19 révisée pour la première fois dans ses états financiers consolidés condensés au 31 mars 2013.

Les états financiers comparatifs ont fait l'objet d'un retraitement pour intégrer les effets de la norme IAS 19 révisée au 1er janvier 2012. Les effets de ce retraitement sont les suivants:

Sur l'état consolidé de la situation financière pour l'exercice clos le 31 décembre 2012:

<b>Actif</b>	
Impôts différés actif	1
<b>Passif</b>	
Fonds propres	(23)
<i>Report à nouveau</i>	<i>(41)</i>
<i>Autres éléments du résultat global</i>	<i>18</i>
Provisions pour avantages liés au personnel	24

L'impact de la révision de la norme IAS 19 sur le calcul des provisions liées se limite à l'inclusion de l'impôt sur les cotisations.

Dans le compte de résultat consolidé au 30 juin 2012, l'impact négatif sur le résultat net s'élevait à 10 M€. Cet impact est lié principalement au fait que le coût net de l'actualisation des engagements résultant de régimes à prestations définies et le rendement attendu sur les actifs du régime sont remplacés par le coût net de l'actualisation basé sur le passif du régime à prestations définies et le taux d'actualisation.

### 3. Présentation par segment

Depuis le 1er janvier 2013, Solvay est organisé autour de cinq segments opérationnels de manière à valoriser le mieux possible les facteurs de réussite de chaque domaine d'activité :

**Consumer Chemicals** dessert les marchés des biens de consommation. Il développe une offre en ligne avec les tendances fondamentales de la société, telles que la croissance démographique, l'augmentation du pouvoir d'achat dans les pays émergents, l'apparition de nouveaux modes de consommation et la demande pour des produits plus sûrs, plus durables et des solutions utilisant des matières premières d'origine renouvelable.

**Advanced Materials** propose des applications de très haute performance pour l'aéronautique, les trains à grande vitesse, la santé, les pneus à basse consommation d'énergie, la dépollution automobile, les smartphones ou encore les batteries de véhicules hybrides.

**Performance Chemicals** évolue sur des marchés résilients et matures. Les facteurs de succès de ce segment reposent sur les économies d'échelle, la compétitivité et la qualité de service.

**Functional Polymers** rassemble la chaîne Chlorovinyls et les activités Polyamide qui ciblent principalement les marchés de la construction, des infrastructures, de l'automobile et électrique et électronique.

**Corporate & Business Services** comprend la GBU Solvay Energy Services et les Fonctions Corporate telles que Solvay Business Services et le centre de Recherche & Innovation. Le pôle Energy Services se donne pour mission d'optimiser la consommation d'énergie et de réduire les émissions.

D'après le format de présentation actuel, de nouveaux critères sont appliqués pour l'allocation des éléments anciennement non alloués et d'autres frais de structure entre les fonctions corporate et les segments opérationnels.

Chiffres clés (en millions EUR)	IFRS S1 2013	IFRS S1 2012	IFRS T2 2013	IFRS T2 2012
<b>Net de vente par Segment</b>				
Consumer Chemicals	1208	1239	599	636
Advanced materials	1297	1431	658	729
Performance Chemicals	1553	1547	788	792
Functional polymers	1959	1998	978	1000
CBS	55	81	38	40
<b>Total Net de Vente</b>	<b>6.072</b>	<b>6.297</b>	<b>3.062</b>	<b>3.197</b>
<b>Réconciliation du REBITDA au Résultat Net</b>				
<b>REBITDA par Segment</b>				
Consumer Chemicals	205	256	92	153
Advanced materials	316	295	160	172
Performance Chemicals	336	375	180	187
Functional polymers	151	170	80	86
CBS	(67)	(57)	(25)	(33)
<b>REBITDA</b>	<b>941</b>	<b>1.038</b>	<b>487</b>	<b>565</b>
Amortissement et dépréciations	(414)	(397)	(216)	(199)
<b>REBIT</b>	<b>527</b>	<b>641</b>	<b>270</b>	<b>366</b>
Eléments non récurrents	(137)	6	(97)	75
<b>EBIT</b>	<b>390</b>	<b>647</b>	<b>173</b>	<b>441</b>
Charges financières nette	(137)	(190)	(53)	(110)
<b>Résultat avant impôts</b>	<b>253</b>	<b>457</b>	<b>121</b>	<b>331</b>
Charges d'impôts	(78)	(146)	(24)	(84)
<b>Résultat des activités poursuivies</b>	<b>175</b>	<b>312</b>	<b>96</b>	<b>247</b>
Résultat des "discontinued operations"	26	(22)	27	(16)
<b>Résultat net</b>	<b>201</b>	<b>290</b>	<b>123</b>	<b>231</b>

## 4. Plans de restructuration

Le 8 avril 2013, la troisième vague du plan d'intégration de Rhodia a été annoncée au Comité d'entreprise européen. La provision de restructuration correspondante s'élève à 26 M€ au 30 juin 2013.

Le 6 juin 2013, Solvay a annoncé la fermeture de son unité de carbonate de soude à Povoá (Portugal) pour aborder le problème de surcapacité structurelle dans le bassin méditerranéen. La provision correspondante couvre les coûts sociaux, environnementaux et légaux afférents à la décision de restructuration. Elle s'élève à 45 M€ au 30 juin 2013.

## 5. Rémunération en actions

Le 13 février 2013, le Conseil d'Administration de Solvay SA a décidé de mettre en place deux programmes d'intéressement à long terme pour certains de ses principaux dirigeants :

- une tranche supplémentaire du plan de stock options (SO) permettant l'acquisition d'actions Solvay
- un plan d'actions attribuées sous condition de performance (« Performance Share Units », PSU) permettant aux bénéficiaires d'obtenir une somme en numéraire en fonction du cours de l'action Solvay.

### 5.1. Plan de stock options

Les détails du plan de stock options sont les suivants :

	Plan de stock options
Nombre de stock options	405,716
Date d'attribution	March 25, 2013
Date d'acquisition	January 1, 2017
Période d'acquisition des droits	Between March 25, 2013 and December 31, 2016
Cours d'exercice	111,01 €
Période d'exercice	Between January 1, 2017 and March 24, 2021

Ce plan est comptabilisé comme un plan de rémunération en actions réglé en instruments de capitaux propres. Au 30 juin 2013, l'impact sur le compte de résultat est inférieur à 1 M€.

### 5.2. Plan « Performance Share Units »

Les détails du plan Performance Share Units sont les suivants :

	1ère moitié des PSU attribuées	2nde moitié des PSU attribuées
Nombre de PSU	217 206	
Date d'attribution	25 mars 2013	
Date d'acquisition	31 décembre 2015	
Période d'acquisition des droits	Entre le 25 mars 2013 et le 31 décembre 2015	
Conditions de performance	% des PSU attribuées en fonction du niveau du REBITDA à la clôture de l'exercice 2015	% des PSU attribuées en fonction du niveau de CFROI à la clôture de l'exercice 2015
Validation des conditions de performance	Par le Conseil d'Administration, sous réserve de validation par les commissaires aux comptes de Solvay	

Les actions attribuées sous condition de performance (PSU) répondent aux critères des plans de rémunération en actions réglés en numéraire. Au 30 juin 2013, l'impact sur le compte de résultat et sur l'état de la situation financière s'élève à 3 M€.

## 6. Instruments financiers

### 6. 1. Techniques de valorisation

Depuis le 31 décembre 2012, aucun changement n'est intervenu dans les techniques de valorisation.

### 6. 2. Juste valeur des instruments financiers évalués à leur coût amorti

Pour tous les instruments financiers non évalués à la juste valeur au bilan de Solvay, la juste valeur de ces instruments financiers ne présente pas de différence significative avec celle qui est publiée dans la note 34.1 des états financiers consolidés pour l'exercice clos le 31 décembre 2012.

### 6. 3. Instruments financiers évalués à la juste valeur

Pour tous les instruments financiers évalués à la juste valeur au bilan de Solvay, la juste valeur de ces instruments au 30 juin 2013 ne présente pas de différence significative avec celle qui est publiée dans la note 34.3 « Instruments financiers évalués à la juste valeur dans l'état de situation financière consolidé (bilan) » des états financiers consolidés au 31 décembre 2012.

Durant le semestre clos le 30 juin 2013, les écarts de juste valeur n'ont donné lieu à aucun reclassement, et aucune variation significative n'est apparue dans la juste valeur des actifs et passifs financiers évaluée au niveau 3.

## 7. Bénéfice net par action Solvay

662 210 stock options ont été exercées entre le 1er janvier et le 30 juin 2013.

	6 mois 2013	6 mois 2012	2012
Nombre d'actions émises en fin de période	84 701 133	84 701 133	84 701 133
Nombre moyen d'actions pour le calcul des résultats par action IFRS	83 218 657	81 995 834	82 304 773
Nombre moyen d'actions pour le calcul des résultats dilués par action IFRS	84 135 387	82 318 496	82 695 868

## 8. Événements postérieurs à la clôture

Aucun événement postérieur à la clôture n'a eu lieu.

## 9. Rapport de revue limitée sur l'information financière intermédiaire consolidée

Solvay SA

Pour le semestre clôturé le 30 juin 2013

Au conseil d'administration

Nous avons effectué une revue limitée de l'état consolidé de la situation financière clôturé le 30 juin 2013, du compte de résultats consolidé, de l'état consolidé du résultat global, du tableau consolidé des flux de trésorerie, de l'état consolidé des variations des capitaux propres et des notes sélectives (conjointement les «informations financières intermédiaires») de Solvay SA (la «société») et ses filiales (conjointement le «groupe») pour le semestre clôturé le 30 juin 2013. Ces informations financières intermédiaires ont été établies sous la responsabilité du conseil d'administration. Notre responsabilité est d'exprimer une opinion sur les informations financières intermédiaires sur base de notre revue.

Les informations financières intermédiaires ont été préparées conformément à la norme internationale d'information financière IAS 34 – Information financière intermédiaire tel qu'adopté dans l'Union Européenne.

Notre revue limitée a été réalisée conformément à la norme internationale ISRE 2410 – Examen limité d'informations financières intermédiaires effectué par l'auditeur indépendant de l'entité. Une revue limitée consiste principalement en la discussion des informations financières intermédiaires avec la direction et l'analyse et la comparaison des informations financières intermédiaires et des données financières sous-jacentes. L'étendue de ces travaux est moins importante que celle qui résulte d'un contrôle complet, exécuté suivant les normes internationales d'audit (International Standards on Auditing). De ce fait, nous ne pouvons pas certifier les informations financières intermédiaires.

Sur base de notre revue limitée, aucun fait n'a été porté à notre attention qui nous porterait à croire que l'information financière intermédiaire pour le semestre clôturé le 30 juin 2013 n'est pas établie, à tous les égards importants, conformément à IAS 34 – Information financière intermédiaire tel qu'adopté dans l'Union Européenne.

Diegem, 30 juillet 2013

Le commissaire

DELOITTE Reviseurs d'Entreprises

SC s.f.d. SCRL

Représentée par Eric Nys

# GLOSSAIRE

Les indicateurs de performance ajustés excluent les impacts comptables non-cash de l'allocation du prix d'acquisition de Rhodia

## Charges sur emprunt

Les charges sur emprunt comprennent les charges sur emprunt moins les intérêts sur prêts et produits de placement à terme, plus les autres charges et produits sur endettement net, moins les coûts d'actualisation des provisions, plus les revenus/pertes sur participations disponible à la vente

## Chiffre d'affaires net

Le chiffre d'affaires net comprend les ventes de biens et les prestations de service à valeur ajoutée liées aux métiers et savoir-faire de Solvay. Il exclut principalement les transactions de trading sur matières premières et utilités et les autres revenus annexes du Groupe (par exemple temporaires).

## EBIT

Résultat avant charges financières et impôts

## Free cash flow

Flux de trésorerie des activités opérationnelles + flux de trésorerie d'investissement, hors acquisition et cession de filiales et participations, + dividendes reçus de sociétés mises en équivalence

## IFRS

International Financial Reporting Standards

## REBIT

Résultat opérationnel, c'est-à-dire l'EBIT avant éléments non-récurrents

## REBIT ajusté

REBIT excluant les impacts comptables non-cash de l'allocation du prix d'acquisition de Rhodia

## REBITDA

Résultat opérationnel avant dépréciation et amortissement, éléments non-récurrents, résultat financier et charge d'impôt

## Résultat net par action ajusté

Résultat net par action excluant les impacts comptables non-cash de l'allocation du prix d'acquisition de Rhodia

## Résultat net ajusté (part Solvay)

Résultat net (part Solvay) excluant les impacts comptables non-cash de l'allocation du prix d'acquisition de Rhodia

## Résultat net ajusté

Résultat net excluant les impacts comptables non-cash de l'allocation du prix d'acquisition de Rhodia

## Résultat net par action

Résultat net (par Solvay) divisé par la moyenne pondérée du nombre d'actions, après déduction des actions propres rachetées pour couvrir les programmes de stocks options

## Dates-clés de la communication financière

**25 octobre 2013:** Résultats du troisième trimestre et des neuf premiers mois de 2013 et acompte sur dividende pour l'exercice 2013 (payable en janvier 2014, coupon n° 93) (07h30)

**11 novembre 2013:** Capital Markets Day



Solvay S.A.  
Rue de Ransbeek, 310  
1120 Bruxelles  
Belgique  
T: +32 2 264 2111  
F: +32 2 264 3061

Maria Alcón-Hidalgo  
Investor Relations  
+32 2 264 1984  
E-mail: [maria.alconhidalgo@solvay.com](mailto:maria.alconhidalgo@solvay.com)

Edward Mackay  
Investor Relations  
+32 2 264 3687  
E-mail: [edward.mackay@solvay.com](mailto:edward.mackay@solvay.com)

Lamia Narcisse  
Media Relations  
+33 1 53 56 59 62  
E-mail: [lamia.narcisse@solvay.com](mailto:lamia.narcisse@solvay.com)

Caroline Jacobs  
Media Relations  
+32 2 264 1530  
E-mail: [caroline.jacobs@solvay.com](mailto:caroline.jacobs@solvay.com)

[www.solvay.com](http://www.solvay.com)

Groupe chimique international, SOLVAY accompagne l'industrie dans la recherche et la mise en oeuvre de solutions toujours plus responsables et créatrices de valeur. Le Groupe est résolument engagé dans le développement durable et focalisé sur l'innovation et l'excellence opérationnelle. Au service de marchés diversifiés, Solvay réalise 90 % de son chiffre d'affaires dans des activités où il figure parmi les trois premiers mondiaux. Le Groupe, dont le siège se trouve à Bruxelles, emploie environ 29 000 personnes dans 55 pays, et a réalisé un chiffre d'affaires de 12,4 milliards d'euros en 2012. Solvay SA (SOLB.BE) est coté à la Bourse NYSE EURONEXT de Bruxelles et de Paris (Bloomberg: SOLB.BB - Reuters: SOLBT.BR).