

Communiqué de presse

TechnipFMC annonce ses résultats du troisième trimestre 2020

- **Résultats opérationnels solides grâce à une bonne qualité de réalisation dans tous les segments**
- **Prise de commandes totale de 2,2 milliards de dollars ; ratio prise de commandes sur chiffre d'affaires de 1,1 pour le segment Subsea**
- **Carnet de commandes résilient à 19,6 milliards de dollars, dont 9,4 milliards de dollars pour 2021**
- **Objectif de réduction des coûts de plus de 350 millions de dollars atteint, en avance sur le calendrier fixé**
- **Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation de 168 millions de dollars ; flux de trésorerie disponible de 95 millions de dollars**
- Perte par action diluée en US GAAP de 0,01 dollar
- Comprend des charges après impôts, nettes de crédits, de 0,17 dollar par action diluée
- Bénéfice par action diluée ajusté, hors charges et crédits, de 0,16 dollar
- Comprend des gains de change de 0,02 dollar par action diluée
- Comprend les charges résultant de l'augmentation de la dette envers les partenaires de coentreprises de 0,14 dollar par action diluée

LONDRES, PARIS, HOUSTON, le 21 octobre 2020 – TechnipFMC plc (NYSE : FTI) (Paris : FTI) a annoncé aujourd'hui ses résultats du troisième trimestre 2020.

Résumé des états financiers - Troisième trimestre 2020

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

Trimestre clos le (En millions sauf montants par action)	30 septembre 2020	30 septembre 2019	Variation
Chiffre d'affaires	3 335,7 \$	3 335,1 \$	0,0 %
Résultat (perte) net(te)	(3,9) \$	(119,1) \$	n/m
Bénéfice (perte) dilué(e) par action	(0,01) \$	(0,27) \$	n/m
EBITDA ajusté	321,2 \$	379,2 \$	(15,3 %)
Marge d'EBITDA ajusté	9,6 %	11,4 %	(180 pb)
Résultat net ajusté	72,2 \$	53,8 \$	34,2%
BPA ajusté après dilution	0,16 \$	0,12 \$	33,3 %
Prise de commandes	2 227,4 \$	2 610,6 \$	(14,7 %)
Carnet de commandes	19 646,1 \$	24 115,3 \$	(18,5 %)

Le chiffre d'affaires global de la société s'est établi à 3 335,7 millions de dollars. La perte nette a atteint 3,9 millions de dollars, soit 0,01 dollar par action diluée. Ces résultats comprennent des charges et crédits après impôts pour un total de 76,1 millions de dollars en charges, soit 0,17 dollar par action diluée. Le résultat net ajusté s'est élevé à 72,2 millions de dollars, soit 0,16 dollar par action diluée.

L'EBITDA ajusté, qui exclut les charges et crédits avant impôts, a atteint 321,2 millions de dollars, y compris un gain de change de devises de 5,6 millions de dollars, tandis que la marge d'EBITDA ajusté ressort à 9,6 % (Annexe 10).

Doug Pferdehirt, Président-Directeur Général de TechnipFMC, a déclaré : « Nous avons délivré des résultats opérationnels solides pour le troisième trimestre. Les trois segments ont connu une amélioration séquentielle de la marge d'EBITDA ajusté, avec un EBITDA ajusté total pour la société de 321 millions de dollars et une marge de 9,6 pour cent. Ces résultats ont été obtenus en travaillant en étroite collaboration avec nos clients, et nos solutions innovantes, l'excellence éprouvée de notre réalisation et notre solidité financière ont permis à notre portefeuille de projets de progresser au cours de cette période difficile ».

Doug Pferdehirt a poursuivi en ces termes : « Alors que nos clients continuent de réévaluer leurs priorités d'investissements, nous avons enregistré une croissance de notre prise de commandes. Celle-ci s'est établie à plus de 2,2 milliards de dollars, soit une augmentation séquentielle de 45 pour cent ; il s'agit de notre meilleur trimestre cette année, notamment grâce au segment Subsea où nous avons remporté des projets notables en Amérique du Sud et en Norvège. Avec l'activité de services et les projets prévus pour le reste de l'année, nous sommes convaincus que nous atteindrons une prise de commandes de 4 milliards de dollars dans le segment Subsea pour 2020 ».

« Technip Energies a conclu un contrat EPC pour le complexe d'hydrocraquage d'Assiout qui devrait être enregistré dans notre carnet de commandes d'ici la fin de l'année. Nous avons également annoncé un projet de modernisation du site de Shell à Moerdijk aux Pays-Bas, ce qui témoigne de notre leadership dans la technologie de l'éthylène et de notre capacité à réduire les émissions de CO₂. »

« Par ailleurs, au niveau du segment Surface Technologies nous continuons à tirer parti de la force et la résilience de notre activité internationale, avec deux grandes opportunités de croissance que nous avons su saisir au Moyen-Orient. Ces nouveaux contrats nous donnent la possibilité d'augmenter notre part du marché des équipements haute spécification dans cette région. »

« Nous avons continué d'accélérer nos efforts de réduction des coûts et avons déjà atteint notre objectif annualisé d'économie de plus de 350 millions de dollars. Ces économies, combinées à notre dynamique de commandes, nous permettent de réaffirmer avec confiance nos prévisions financières de l'année pour tous les segments opérationnels. »

« Le digital est un autre facteur clé de notre transformation. Nous continuons d'appliquer les technologies digitales pour améliorer les solutions clients et étendre notre leadership sur le marché. Avec Subsea Studio™, nous exploitons les données de l'ensemble de nos projets dans le monde pour évaluer rapidement des scénarios de développement de champs, ce qui permet d'utiliser le Machine Learning et l'intelligence artificielle. Et notre offre iComplete™ intégrée et numérique pour la complétion de puits à terre offre des avantages significatifs en termes de coût et d'efficacité, avec une réduction importante des coûts liés aux composants, aux connexions et aux activités d'exploitation. Le lancement de cette offre nous a permis d'élargir notre portefeuille de clients et d'augmenter notre part de marché. »

Doug Pferdehirt a ajouté : « Notre savoir-faire dans le domaine de la transition énergétique sur tous les segments nous permettra d'accompagner nos clients dans la réduction de leur empreinte carbone. Nous avons récemment annoncé une collaboration stratégique visant à accélérer le développement des technologies de l'hydrogène vert avec McPhy, un leader de la fabrication d'équipements utilisés pour la production et la

distribution d'hydrogène vert. Nous sommes déjà un leader mondial dans le domaine de l'hydrogène et, par cette alliance avec McPhy, nous allons combiner nos compétences fondamentales en matière de technologie, d'ingénierie, d'intégration et de réalisation de projet pour développer des solutions d'hydrogène vert compétitives à grande échelle. »

En conclusion, Doug Pferdehirt a déclaré : « Au cours d'une période extrêmement difficile, les femmes et les hommes de TechnipFMC ont continué à délivrer de solides résultats opérationnels. Nous sommes restés concentrés sur le renforcement de notre position de leader et sur la mise à profit de notre flexibilité financière pour saisir de nouvelles opportunités de croissance. Nous sommes pleinement engagés dans la poursuite de notre transformation opérationnelle à travers de nouveaux modèles commerciaux, des technologies innovantes et des solutions digitales déployées dans toute l'organisation.. »

Principaux éléments financiers et opérationnels - Troisième trimestre 2020

Subsea

Principaux éléments financiers

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

Trimestre clos le (En millions)	30 septembre 2020	30 septembre 2019	Variation
Chiffre d'affaires	1 501,8 \$	1 342,2 \$	11,9 %
Résultat (perte) d'exploitation	20,3 \$	(79,6) \$	n/m
EBITDA ajusté	146,0 \$	139,1 \$	5,0 %
Marge d'EBITDA ajusté	9,7 %	10,4 %	(70 pb)
Prise de commandes	1 607,1 \$	1 509,9 \$	6,4 %
Carnet de commandes	7 218,0 \$	8 655,8 \$	(16,6 %)

Au troisième trimestre, grâce à la bonne réalisation de ses commandes, le segment Subsea a enregistré un chiffre d'affaires de 1 501,8 millions de dollars, soit une hausse de 11,9 % par rapport à l'exercice précédent. La croissance du chiffre d'affaires liée aux activités de projet a été tout particulièrement importante aux États-Unis, en Norvège et en Afrique. Le chiffre d'affaires a augmenté séquentiellement de 9 pour cent, notamment grâce à l'amélioration continue de l'efficacité opérationnelle et une augmentation de l'activité de services Subsea.

Le segment Subsea a enregistré un résultat d'exploitation de 20,3 millions de dollars. Le résultat d'exploitation a augmenté par rapport au trimestre de l'année précédente, principalement en raison de la baisse significative des charges et des crédits pour la période considérée. Le résultat d'exploitation a séquentiellement profité de la finalisation de certains projets et de l'amélioration de l'utilisation des actifs lors du troisième trimestre.

L'EBITDA ajusté s'est établi à 146 millions de dollars avec une marge de 9,7 %. L'EBITDA ajusté a augmenté par rapport au trimestre de l'exercice précédent, l'augmentation des activités et les avantages résultant de nos initiatives de réduction des coûts ayant plus que compensé les inefficacités liées à la crise de la COVID-19 pendant le trimestre.

Faits marquants du troisième trimestre pour le segment Subsea

- **Neptune Energy Fenja iEPCI™ (Norvège)**
Début de l'installation de la conduite à double enveloppe chauffée électriquement.
- **BP Atlantis Phase 3 iEPCI™ (États-Unis)**
Nous avons aidé le client à accélérer son démarrage.
- **Woodside Pyxis iEPCI™ (Australie)**
Installation réussie de deux arbres Subsea 2.0™.
- **Shell BC-10 (Brésil)**
Installation réussie d'un arbre Subsea 2.0™ : le puits est actuellement opérationnel et en production.

Les prises de commandes du segment Subsea du trimestre ont atteint 1 607,1 millions de dollars, soit un ratio de prises de commandes sur chiffre d'affaires de 1,1. Les contrats suivants ont été annoncés durant la période :

- **Projet Mero 2 de Libra Consortium (Brésil)**
Grand* contrat attribué par Libra Consortium dans le cadre du projet Mero 2, et exploité par Petrobras. Le contrat couvre l'ingénierie, la fourniture des équipements, la construction, l'installation et la pré-mise en service des risers intra-champs et des flowlines pour la production, y compris les puits destinés à l'injection alternée d'eau et de gaz. Il comprend également l'installation et la pré-mise en service de lignes flexibles et d'ombilicaux en tube d'acier, ainsi que le remorquage et le raccordement de l'unité flottante de production, de stockage et de déchargement (FPSO). (
**Pour TechnipFMC, un « grand » contrat se situe entre 500 millions et 1 milliard de dollars.*
- **Projet ExxonMobil Payara (Guyana)**
Grand* contrat pour le système sous-marin du projet Payara au Guyana pour le compte d'Esso Exploration and Production Guyana Limited, filiale d'ExxonMobil. Le contrat couvre la fabrication et la livraison du système de production sous-marin, comprenant 41 arbres verticaux améliorés en eaux profondes et l'outillage associé, six risers flexibles et dix collecteurs ainsi que les équipements de contrôle et de raccordement associés.
**Pour TechnipFMC, un « grand » contrat se situe entre 500 millions et 1 milliard de dollars.*

Subsea Écoulement estimé du carnet de commandes au 30 septembre 2020 (En millions)	Carnet de commandes consolidé ^{1,2}	Carnet de commandes non consolidé ³
2020 (3 mois)	1 068 \$	36 \$
2021	3 402 \$	129 \$
2022 et au-delà	2 748 \$	509 \$
Total	7 218 \$	674 \$

¹ Le carnet de commandes de la période a augmenté de 78 millions de dollars en raison de l'impact du change de devises.

² Le carnet de commandes n'inclut pas l'intégralité du chiffre d'affaires potentiel pour les services Subsea.

³ Le carnet de commandes non consolidé reflète la part proportionnelle du carnet de commandes liée à des coentreprises qui ne sont pas consolidées en raison de la participation minoritaire détenue dans celles-ci.

Technip Energies

Principaux éléments financiers

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

Trimestre clos le (En millions)	30 septembre 2020	30 septembre 2019	Variation
Chiffre d'affaires	1 608,2 \$	1 596,3 \$	0,7 %
Résultat d'exploitation	129,5 \$	284,6 \$	(54,5 %)
EBITDA ajusté	174,5 \$	304,2 \$	(42,6 %)
Marge d'EBITDA ajusté	10,9 %	19,1 %	(820 pb)
Prise de commandes	412,8 \$	696,0 \$	(40,7 %)
Carnet de commandes	12 059,2 \$	15 030,8 \$	(19,8 %)

Au troisième trimestre, le segment Technip Energies a enregistré un chiffre d'affaires de 1 608,2 millions de dollars, soit pratiquement le même chiffre que pour le trimestre de l'exercice précédent. Le chiffre d'affaires a bénéficié de la montée en puissance du projet Arctic LNG 2 et d'une activité accrue sur des projets aval en Afrique, en Amérique du Nord et en Inde, ce qui a plus que compensé la baisse anticipée du chiffre d'affaires lié au projet Yamal LNG. Le chiffre d'affaires a augmenté séquentiellement de 4,5 pour cent, notamment grâce à l'amélioration de l'efficacité opérationnelle de notre chaîne logistique et sur nos chantiers.

Le segment Technip Energies a enregistré un résultat d'exploitation de 129,5 millions de dollars ; l'EBITDA ajusté a atteint 174,5 millions de dollars avec une marge de 10,9 %. Le résultat d'exploitation a baissé de 54,5 % par rapport au trimestre de l'exercice précédent, principalement en raison d'une moindre contribution du projet Yamal LNG et d'une reconnaissance de marge plus faible dans des projets en phase préliminaire, dont Arctic LNG 2. Malgré l'environnement difficile, la réalisation des projets est restée solide dans tout le portefeuille. Le résultat d'exploitation a augmenté séquentiellement de 9,7 pour cent si on exclut le montant de 113,2 millions de dollars octroyé lors d'un règlement en justice favorable obtenu au second trimestre.

Faits marquants du troisième trimestre pour le segment Technip Energies

- **Arctic LNG 2 (Russie)**
Avancement de la construction sur tous les chantiers en Chine et sur le site de la péninsule de Gydan.
- **Eni Coral South FLNG (Mozambique)**
7 modules sur 13 ont été installés sur la coque en Corée du Sud, confirmant le bon déroulement de la campagne de levage des modules et de la phase d'intégration
- **Dow Chemical Company LHC-9 (États-Unis)**
Notre savoir-faire en matière de technologie et de conception a aidé Dow à dépasser la capacité de 2 000 KTA dans sa nouvelle unité de vapocraquage du golfe du Mexique, qui est la plus grande unité d'éthylène en service au monde.

Faits marquants en matière de partenariat et d'alliance

- **Bioraffinerie de carburant d'aviation durable de LanzaTech (États-Unis)**
La technologie propriétaire d'éthanol à éthylène de TechnipFMC, Hummingbird®, a été sélectionnée par LanzaTech Inc. pour une application qui, combinée avec la technologie Alcohol-to-Jet (ATJ) de LanzaTech, pourra être utilisée pour fabriquer du carburant d'aviation durable en utilisant de l'éthanol comme matière première. Ces technologies durables seront déployées dans une première bioraffinerie intégrée de démonstration à échelle commerciale de LanzaJet sur le site de Freedom Pines de LanzaTech à Soperton, en Géorgie, aux États-Unis ; l'unité produira 10 millions de gallons (38 millions de litres) par an de SAF et de diesel renouvelable à partir de sources d'éthanol durables.

Les prises de commandes du segment Technip Energies ont atteint 412,8 millions de dollars ce trimestre, soit un ratio de prises de commandes sur chiffre d'affaires de 0,3. Les contrats et études d'avant-projet suivants ont été annoncés durant la période :

- **Modernisation des fours d'éthylène de l'usine Shell Moerdijk (Pays-Bas)**
Contrat significatif* auprès de Shell Moerdijk portant sur l'ingénierie, la fourniture des équipements et la fabrication (EPF) d'équipements propriétaires et de services associés pour huit fours de production d'éthylène au complexe pétrochimique de Moerdijk aux Pays-Bas. Ces nouveaux fours vont utiliser la technologie de TechnipFMC de disposition innovantes des tubes de vapocraquage en plusieurs rangées et remplaceront, sans perte de capacité, les 16 anciens fours, tout en augmentant l'efficacité énergétique et en réduisant les émissions de gaz à effet de serre du site.
**Pour TechnipFMC, un contrat « significatif » se situe entre 75 et 250 millions de dollars.*
- **Usine GNL de Sakhalin-1 Russian Far East (Fédération russe)**
Contrat FEED octroyé par Exxon Neftegas Ltd pour l'usine GNL de 6,2 Mtpa à construire à De-Kastri, Khabarovsk Krai, en Russie. Ce contrat témoigne de notre leadership dans les services d'ingénierie et l'EPC pour les grands projets GNL.

- **Séquestration de CO₂ au Qatar (Qatar)**
Contrat d'étude d'ingénierie et pré-FEED pour un projet CO₂ de 5 Mtpa au Qatar ; il s'agit du plus grand site de récupération et de séquestration de carbone de la région.
- **Production d'hydrogène (mer du Nord au Royaume-Uni)**
Genesis a conclu un contrat d'étude conceptuelle visant à identifier une manière propre de produire de l'hydrogène à partir du gaz naturel en mer du Nord.

Technip Energies Écoulement estimé du carnet de commandes au 30 septembre 2020 (En millions)	Carnet de commandes consolidé ¹	Carnet de commandes non consolidé ²
2020 (3 mois)	1 611 \$	146 \$
2021	5 790 \$	828 \$
2022 et au-delà	4 658 \$	1 025 \$
Total	12 059 \$	1 999 \$

¹ Le carnet de commandes de la période a augmenté de 122 millions de dollars en raison de l'impact du change de devises.

² Le carnet de commandes non consolidé reflète la part proportionnelle du carnet de commandes liée à des coentreprises qui ne sont pas consolidées en raison de la participation minoritaire détenue dans celles-ci.

Surface Technologies

Principaux éléments financiers

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

Trimestre clos le (En millions)	30 septembre 2020	30 septembre 2019	Variation
Chiffre d'affaires	225,7 \$	396,6 \$	(43,1 %)
Résultat (perte) d'exploitation	(7,0) \$	6,1 \$	n/m
EBITDA ajusté	17,3 \$	44,4 \$	(61,0 %)
Marge d'EBITDA ajusté	7,7 %	11,2 %	(350 pb)
Prise de commandes	207,5 \$	404,7 \$	(48,7 %)
Carnet de commandes	368,9 \$	428,7 \$	(13,9 %)

Au troisième trimestre, le segment Surface Technologies a enregistré un chiffre d'affaires de 225,7 millions de dollars, soit une diminution de 43,1 % par rapport au trimestre de l'exercice précédent. La baisse est essentiellement attribuable à la chute substantielle de l'activité des opérateurs en Amérique du Nord. Ailleurs, le chiffre d'affaires est resté plutôt stable, avec un léger déclin dû à la baisse d'activité. Presque 70 pour cent du chiffre d'affaires total du segment a été généré en dehors de l'Amérique du Nord pendant la période.

Le segment Surface Technologies a enregistré une perte d'exploitation de 7 millions de dollars ; l'EBITDA ajusté a atteint 17,3 millions de dollars avec une marge de 7,7 %. Le résultat d'exploitation a diminué essentiellement en raison du déclin significatif du nombre d'appareils de forage et des activités liées aux complétions des puits en Amérique du Nord. La baisse a toutefois été partiellement compensée par l'accélération des actions de réduction des coûts lancées durant le premier trimestre. Le résultat d'exploitation a séquentiellement augmenté grâce à une gamme de produits favorable, au programme de réduction des coûts et à la mise en œuvre améliorée des activités de fabrication.

Les prises de commandes du trimestre ont atteint 207,5 millions de dollars, une baisse par rapport à même trimestre de l'exercice précédent qui est essentiellement attribuable à la diminution considérable des activités en Amérique du Nord. Le carnet de commandes est de 368,9 millions de dollars, soit une diminution de 13,9 % par rapport au trimestre de l'exercice précédent. Compte tenu du cycle court inhérent à la nature de l'activité, les commandes se convertissent généralement en chiffre d'affaires dans les 12 mois qui suivent.

Faits marquants du troisième trimestre pour le segment Surface Technologies

- **Contrat-cadre de 5 ans (Oman)**
Commandes prises pour des têtes de puits, des arbres et des services dans le cadre d'un nouveau contrat-cadre de 5 ans avec Petrogas Rima.
- **Équipements haute spécification et services (Koweït)**
Désigné pour fournir des équipements de gaz haute spécification et des services dans le pays pour le programme de 20 puits du client.
- **Expansion des services (Emirats Arabes Unis)**
Récompensé par un prix de « services » décerné par Crescent Petroleum pour la maintenance de ses têtes de puits et arbres pour son gisement de Nahrwan ; installation réussie d'arbres dans le cadre du programme d'exploration de gaz non conventionnel dans le Diyab de Total.
- **Commercialisation réussie du système iComplete™ (États-Unis)**
Contrats conclus avec des opérateurs dans tous les grands bassins des États-Unis pour notre système iComplete™ pour la complétion de puits à terre.
- **Commandes de nouveaux systèmes de tête de puits UH-5 Unihead® (Malaisie)**
Commandes reçues de Carigali Hess Operating Company (CHOC) pour accompagner sa migration vers nos nouveaux produits de têtes de puits qui réduisent le temps d'installation, améliorent la sécurité et diminuent le temps non productif des clients.

Corporate et autres éléments

Les charges corporate ont atteint 27,7 millions de dollars lors du trimestre. Excluant les charges et crédits qui totalisent 3,8 millions de dollars de dépenses, les charges corporate se sont élevées à 23,9 millions de dollars. Les résultats ont bénéficié de l'accélération des actions de réduction des coûts.

Les gains dus au change de devises se sont élevés à 5,6 millions de dollars pour le trimestre, notamment en raison des dates de comptabilisation des projets naturellement couverts.

Les charges d'intérêts nettes ont atteint un montant de 91,8 millions de dollars au cours du trimestre, montant comprenant l'augmentation de la dette à payer aux partenaires de coentreprises s'élevant à 61,9 millions de dollars.

La société a enregistré au cours du trimestre une provision pour impôt de 22,5 millions de dollars.

La dépréciation et l'amortissement se sont élevés à 108,5 millions de dollars pour le trimestre.

La société a clôturé le trimestre avec une trésorerie et des équivalents de trésorerie représentant un montant de 4 244 millions de dollars ; le montant de la trésorerie nette s'est élevé à 383,8 millions de dollars.

Prévision financière annuelle pour 2020¹

Les prévisions financières annuelles de la société pour 2020 sont disponibles dans le tableau ci-dessous. Les prévisions financières publiées le 29 juillet 2020 n'ont pas été modifiées.

Les prévisions financières de chaque segment ne tiennent pas compte des impacts futurs de la crise de COVID-19.

Prévisions financières pour 2020

Subsea	Technip Energies	Surface Technologies
Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 5,3 à 5,6 milliards de dollars	Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 6,3 à 6,8 milliards de dollars	Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 950 à 1 150 millions de dollars
Marge d'EBITDA d'au moins 8,5 % (hors charges et crédits)	Marge d'EBITDA d'au moins 10 % (hors charges et crédits)	Marge d'EBITDA d'au moins 5,5 % (hors charges et crédits)

TechnipFMC
Charges corporate nettes comprises entre 130 et 150 millions de dollars
Charges d'intérêt nettes comprises entre 80 et 90 millions de dollars <i>(en excluant l'impact de la réévaluation du passif financier obligatoirement remboursable des partenaires)</i>
Provision pour impôt de 80 à 90 millions de dollars
Dépenses d'investissement d'environ 300 millions de dollars
Flux de trésorerie disponible de 0 à 150 millions de dollars <i>(flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation moins les dépenses d'investissement)</i>

¹ La prévision financière des segments pour 2020 tient compte des nouveaux paramètres opérationnels annoncés en 2019. Les activités ayant enregistré un chiffre d'affaires total d'environ 120 millions de dollars en 2019, dont la plupart appartenaient au segment Surface Technologies, ont été transférées à Technip Energies en début d'année 2020. Le chiffre d'affaires de ces activités est compris dans la précision financière de Technip Energies pour 2020.

Nos évaluations prévisionnelles de la marge d'EBITDA ajusté, des charges corporate nettes, des charges d'intérêt nettes (hors impact de la réévaluation du passif financier obligatoirement remboursable des partenaires) et du flux de trésorerie disponible sont des évaluations non-GAAP. Dans le cadre d'une approche prévisionnelle, il nous est impossible, à moins d'y consacrer des efforts déraisonnables, de comparer cette évaluation avec une évaluation GAAP comparable, compte tenu du caractère imprévisible des éléments individuels constitutifs de l'évaluation financière la plus directement comparable et du caractère variable des éléments non pris en compte dans une telle évaluation. De telles informations sont susceptibles d'avoir un impact important, et potentiellement imprévisible, sur nos futurs résultats financiers.

Téléconférence

La société tiendra une téléconférence le jeudi 22 octobre 2020 pour discuter des résultats financiers du troisième trimestre 2020. Cette téléconférence débutera à 13 h 00 heure de Londres (8 h 00 heure de New York). Les numéros d'appel pour y participer, ainsi qu'un document de présentation sont disponibles sur le site www.TechnipFMC.com.

Cette téléconférence sera également accessible en ligne à partir de notre site Internet avant qu'elle ne commence. Un enregistrement audio archivé de cette téléconférence sera également disponible à partir de ce même site une fois qu'elle aura eu lieu. En cas d'interruption du service ou de problèmes techniques au cours de la téléconférence, des informations seront publiées sur notre site.

###

À propos de TechnipFMC

TechnipFMC, leader mondial du secteur de l'énergie, fournit des projets, produits technologies et services. Grâce à nos technologies et systèmes de production propriétaires, à notre expertise intégrée et à nos solutions complètes, nous améliorons la rentabilité économique des projets de nos clients.

Nous appuyant sur trois segments opérationnels, à savoir Subsea, Surface Technologies et Technip Energies, nous sommes les mieux placés pour offrir une plus grande efficacité tout au long du cycle de vie des projets, depuis leur conception jusqu'à leur réalisation et au-delà. Grâce à nos technologies innovantes et à notre efficacité hors pair, nos solutions ouvrent de nouveaux horizons pour nos clients en leur permettant de développer leurs ressources énergétiques et de se positionner pour relever le défi de la transition énergétique.

Chacun de nos plus de 37 000 collaborateurs est guidé par un engagement sans faille auprès de nos clients et par une forte culture axée sur la mise en œuvre des projets et l'innovation. Ils remettent en question les pratiques du secteur de l'énergie et repensent les méthodes pour atteindre les meilleurs résultats.

TechnipFMC utilise son site Internet, www.TechnipFMC.com, comme canal de diffusion d'informations internes importantes. Pour en savoir plus sur notre entreprise et sur la façon dont nous optimisons les performances de l'industrie mondiale de l'énergie, rendez-vous sur le site www.TechnipFMC.com et suivez-nous sur Twitter @TechnipFMC.

Ce communiqué contient des « déclarations prospectives » telles que les définissent la section 27A du United States Securities Act de 1933, telle qu'amendée, et la section 21E du United States Securities Exchange Act de 1934, telle qu'amendée. Les mots « prévisions », « confiants », « penser », « attendre », « prévoir », « anticiper », « envisager », « devrait », « pourrait », « peut », « pourra », « probablement », « fondé », « estimer », « perspectives » et les expressions similaires désignent des déclarations prospectives, qui ne sont généralement pas inscrites dans le temps. Ces déclarations prospectives comportent des risques, des incertitudes et des hypothèses significatifs qui pourraient se traduire par un écart important entre les résultats réels et passés et nos prévisions ou attentes actuelles, dont les facteurs importants connus ci-dessous :

- les risques liés aux flambées épidémiques et à d'autres problèmes de santé publique, notamment la maladie à coronavirus 2019 (« COVID-19 »), leur impact sur l'économie mondiale et les activités de notre entreprise, les clients, les fournisseurs et d'autres partenaires, l'évolution et la gestion des traités, lois et réglementations, y compris dans le cadre de la lutte contre ces problèmes, ainsi que la possibilité que ces problèmes aggravent d'autres risques, tels que ceux qui sont liés aux facteurs indiqués ou évoqués ci-dessous ;*
- les risques liés à notre aptitude à exécuter la séparation et la scission proposées ;*
- des changements inattendus des facteurs concurrentiels du secteur ;*
- la demande de nos produits et services, qui est impactée par des changements des prix et de la demande de pétrole brut et de gaz naturel sur les marchés domestiques et internationaux ;*

- *notre capacité à développer et à déployer de nouvelles technologies et de nouveaux services et à protéger et préserver nos actifs essentiels dont nous détenons les droits de propriété intellectuelle ;*
- *les responsabilités pouvant découler de l'installation ou de l'utilisation de nos produits ;*
- *les dépassements de coûts se rapportant à des contrats à prix fixe ou à des projets de construction d'actifs qui sont susceptibles d'impacter notre chiffre d'affaires ;*
- *notre capacité à exécuter nos commandes dans les délais prévus et son impact à l'avenir sur notre chiffre d'affaires, notre rentabilité et nos relations avec nos clients ;*
- *notre dépendance par rapport à des sous-traitants, des fournisseurs et des partenaires de coentreprise, dans le cadre de l'exécution de nos contrats ;*
- *notre capacité à recruter et conserver le personnel clé ;*
- *les risques de piraterie auxquels sont exposés nos employés et nos actifs en mer ;*
- *les impacts potentiels des conditions saisonnières ou de la météo ;*
- *la perte cumulée de contrats importants ou d'alliances importantes ;*
- *des lois ou réglementations américaines ou internationales, y compris des lois et réglementations environnementales existantes ou à venir, susceptibles d'augmenter nos coûts, de limiter la demande de nos produits et services ou de restreindre nos activités ;*
- *des troubles affectant l'environnement politique, réglementaire, économique et social des pays dans lesquels nous opérons ;*
- *les risques associés aux services de compensation fournis par The Depositary Trust Company et Euroclear en ce qui concerne les titres échangés respectivement sur le NYSE et Euronext Paris ;*
- *le retrait envisagé du Royaume-Uni de l'Union européenne ;*
- *les risques associés au fait d'être une société anonyme anglaise, et notamment la nécessité d'obtenir l'approbation d'un tribunal par rapport aux « bénéfices distribuables » et celle des actionnaires par rapport à certaines décisions portant sur la structure du capital et le risque lié à notre capacité à verser des dividendes ou à racheter des actions conformément au plan d'allocation de capital que nous avons annoncé ;*
- *le respect de nos engagements dans le cadre des titres d'emprunt que nous avons émis et la situation des marchés du crédit ;*
- *l'abaissement de notre cote de crédit, qui pourrait restreindre notre capacité d'emprunt sur les marchés de capitaux ;*
- *l'issue de réclamations à notre encontre ou de litiges pour lesquels nous ne sommes pas couverts ;*
- *les risques de variations des taux de change associés à nos activités à l'international ;*
- *les risques liés à nos acquisitions ou cessions ;*
- *une défaillance de notre infrastructure informatique ou toute violation importante de nos systèmes de sécurité, y compris en rapport avec une cyberattaque, et les manquements réels ou perçus par rapport au respect de nos obligations en matière de sécurité et de confidentialité des données ;*
- *les risques liés à nos obligations fiscales, aux modifications des lois fiscales fédérales aux États-Unis ou des lois fiscales internationales ou aux interprétations dont elles font l'objet ; et*
- *les autres facteurs de risque décrits dans nos déclarations auprès de la Securities and Exchange Commission aux États-Unis et dans nos déclarations auprès de l'Autorité des marchés financiers en France ou de la Financial Conduct Authority au Royaume-Uni.*

Nous souhaitons vous avertir de ne pas accorder une confiance excessive à ces déclarations prospectives, lesquelles ne sont pertinentes qu'à la date de leur publication. Nous n'endossons aucune obligation de publier une révision ou une actualisation de ces déclarations prospectives après leur date de publication en fonction de nouveaux renseignements, de futurs événements ou autres, sauf dans la mesure requise par la loi.

Contacts

Relations avec les investisseurs

Matt Seinsheimer
Vice-président, Relations avec les investisseurs
Tél. : +1 281 260 3665
E-mail : [Matt.Seinsheimer](mailto:Matt.Seinsheimer@technipfmc.com)

Phillip Lindsay
Directeur chargé des relations avec les investisseurs (pour l'Europe)
Tél. : +44 (0) 20 3429 3929
E-mail : [Phillip.Lindsay](mailto:Phillip.Lindsay@technipfmc.com)

Relations avec les médias

Christophe Bélorgeot
Vice-président senior engagement de l'entreprise
Tél. : +33 1 47 78 39 92
E-mail : [Christophe.Belorgeot](mailto:Christophe.Belorgeot@technipfmc.com)

Brooke Robertson
Directrice relations publiques
Tél. : +1 281 591 4108
E-mail : [Brooke.Robertson](mailto:Brooke.Robertson@technipfmc.com)

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDÉ CONDENSÉ
(En millions, sauf montants par action)

	(non audités)			
	Trimestre clos le		Semestre clos le	
	30 septembre		30 septembre	
	2020	2019	2020	2019
Chiffre d'affaires	\$ 3.335,7	\$ 3.335,1	\$ 9.624,5	\$ 9.682,3
Charges et Coûts	3.255,0	3.221,0	12.575,7	9.119,8
	80,7	114,1	(2.951,2)	562,5
Autres produits (charges), nets	40,0	(31,8)	43,6	(102,5)
Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes	120,7	82,3	(2.907,6)	460,0
Charges d'intérêts, nettes	(91,8)	(116,5)	(238,5)	(345,3)
Résultat avant impôts	28,9	(34,2)	(3.146,1)	114,7
Provision d'impôts	22,5	81,1	77,9	96,5
Résultat net	6,4	(115,3)	(3.224,0)	18,2
Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	(10,3)	(3,8)	(24,3)	(19,4)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	<u>\$ (3,9)</u>	<u>\$ (119,1)</u>	<u>\$ (3.248,3)</u>	<u>\$ (1,2)</u>
Bénéfice par action (BPA) attribuable à TechnipFMC plc :				
Basic	\$ (0,01)	\$ (0,27)	\$ (7,24)	\$ —
Dilué	\$ (0,01)	\$ (0,27)	\$ (7,24)	\$ —
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation:				
Basic	449,4	446,9	448,4	448,6
Dilué	449,4	446,9	448,4	448,6
Dividendes en numéraire déclarés par action	\$ —	\$ 0,13	\$ 0,13	\$ 0,39

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
INFORMATION SECTORIELLE
(En millions)

	(non audités)			
	Trimestre clos le		Semestre clos le	
	30 septembre		30 septembre	
	2020	2019	2020	2019
<u>Chiffre d'affaires</u>				
Subsea	\$ 1.501,8	\$ 1.342,2	\$ 4.133,4	\$ 4.036,2
Technip Energies	1.608,2	1.596,3	4.694,2	4.436,4
Surface Technologies	225,7	396,6	796,9	1.209,7
	<u>\$ 3.335,7</u>	<u>\$ 3.335,1</u>	<u>\$ 9.624,5</u>	<u>\$ 9.682,3</u>
<u>Chiffre d'affaires avant impôts</u>				
<u>Résultat d'exploitation sectoriel</u>				
Subsea	\$ 20,3	\$ (79,6)	\$ (2.806,0)	\$ 65,0
Technip Energies	129,5	284,6	512,0	714,3
Surface Technologies	(7,0)	6,1	(444,4)	42,1
Résultat d'exploitation sectoriel total	<u>142,8</u>	<u>211,1</u>	<u>(2.738,4)</u>	<u>821,4</u>
<u>Éléments Corporate</u>				
Charges Corporate (1)	(27,7)	(75,6)	(125,7)	(278,6)
Charges d'intérêts, nettes	(91,8)	(116,5)	(238,5)	(345,3)
Perte de change	5,6	(53,2)	(43,5)	(82,8)
Total des éléments Corporate	<u>(113,9)</u>	<u>(245,3)</u>	<u>(407,7)</u>	<u>(706,7)</u>
Résultat net avant impôts (2)	<u>\$ 28,9</u>	<u>\$ (34,2)</u>	<u>\$ (3.146,1)</u>	<u>\$ 114,7</u>

(1) Les charges Corporate comprennent principalement les frais de personnel, les coûts de rémunérations à base d'actions, et les autres avantages sociaux.

(2) Les montants imputables aux participations minoritaires sont pris en compte.

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
INFORMATION SECTORIELLE
(En millions, non audités)

<u>Prises de commandes (1)</u>	Trimestre clos le		Semestre clos le	
	30 septembre		30 septembre	
	2020	2019	2020	2019
Subsea	\$ 1.607,1	\$ 1.509,9	\$ 3.290,9	\$ 6.820,3
Technip Energies	412,8	696,0	1.809,2	11.966,0
Surface Technologies	207,5	404,7	760,9	1.188,3
Total prises de commandes	<u>\$ 2.227,4</u>	<u>\$ 2.610,6</u>	<u>\$ 5.861,0</u>	<u>\$ 19.974,6</u>

<u>Carnet de commandes (2)</u>	30 septembre	
	2020	2019
Subsea	\$ 7.218,0	\$ 8.655,8
Technip Energies	12.059,2	15.030,8
Surface Technologies	368,9	428,7
Total carnet de commandes	<u>\$ 19.646,1</u>	<u>\$ 24.115,3</u>

- (1) Les prises de commandes représentent le montant du chiffre d'affaires estimé correspondant aux commandes fermes des clients reçues au cours de la période.
- (2) Le carnet de commandes est calculé en tant que montant estimé des commandes fermes des clients non encore exécutées, à la date de publication des résultats.

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
ETAT DE SITUATION FINANCIERE CONSOLIDÉE CONDENSÉE
(En millions)

	(non audités)	
	30 septembre, 2020	31 décembre, 2019
Trésorerie et équivalents de trésorerie	\$ 4.244,0	\$ 5.190,2
Créances clients, nettes	2.127,8	2.287,1
Contrats de construction - montants à l'actif	1.470,0	1.520,0
Stock, net	1.339,1	1.416,0
Autres actifs courants	1.853,2	1.473,1
Total actif courant	11.034,1	11.886,4
Immobilisations corporelles, nettes	2.806,4	3.162,0
Écart d'acquisition	2.488,7	5.598,3
Immobilisations incorporelles, nettes	1.002,3	1.086,6
Autres immobilisations	1.579,7	1.785,5
Total immobilisations	<u>\$ 18.911,2</u>	<u>\$ 23.518,8</u>
Dette à court terme et part courante de la dette à long terme	\$ 612,2	\$ 495,4
Dettes fournisseurs	2.498,4	2.659,8
Passifs liés aux contrats de construction	4.643,4	4.585,1
Autres passifs courants	2.263,2	2.398,1
Total passif courant	10.017,2	10.138,4
Dette à long terme, moins la part courante	3.248,0	3.980,0
Autres passifs	1.370,2	1.671,2
Put pour actionnaires minoritaires	42,1	41,1
Capitaux propres de TechnipFMC plc	4.189,1	7.659,3
Intérêts minoritaires	44,6	28,8
Total passif et capitaux propres	<u>\$ 18.911,2</u>	<u>\$ 23.518,8</u>

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
ETAT DES FLUX DE TRÉSORERIE CONSOLIDÉS CONDENSÉS
(En millions)

	(non audités)	
	Semestre clos le	
	30 septembre	
	2020	2019
Flux de Trésorerie provenant des activités d'exploitation		
Résultat net y compris intérêts minoritaires	\$ (3.224,0)	\$ 18,2
Adjustments pour		
Dépréciation	244,5	282,5
Amortissement	91,0	96,0
Impairments	3.253,0	127,5
Charges liées aux paiements fondés sur actions et plans d'épargne entreprise	43,0	54,2
Produit (charges) d'impôt différé	(33,5)	(122,6)
Pertes latentes des instruments dérivés et du change	(26,1)	108,2
Quote-part dans le résultat des sociétés mises en équivalence (net des dividendes distribués)	(48,0)	(49,6)
Autres	182,4	307,6
(Augmentation) / diminution du besoin en fonds de roulement lié à l'exploitation		
Créances clients, nets et actifs liés à des contrats	120,4	(23,0)
Stock, net	(23,8)	(190,6)
Dettes fournisseurs	(84,6)	19,4
Passifs liés aux contrats de construction	(14,3)	124,8
Impôts courants	(37,0)	(45,3)
Autres actifs et passifs courant	(351,9)	(431,1)
Autres actifs et passifs non courant	11,0	13,2
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation	102,1	289,4
Flux de Trésorerie provenant des activités d'investissement		
Investissements	(250,8)	(368,4)
Paievements pour acquérir des titres de créance	(3,9)	(59,7)
Produit de la vente de titres de créance	3,9	18,9
Encaisse reçue de la cession	2,5	—
Produits de cession d'actifs	23,4	5,6
Produit du remboursement de l'avance à la coentreprise	12,5	46,4
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'investissement	(212,4)	(357,2)
Flux de Trésorerie provenant des activités de financement		
Diminution de l'endettement courant	(7,2)	(28,5)
(Diminution) augmentation des billets de trésorerie	(503,0)	(255,5)
Produits d'émission de dette non courante	223,2	96,2
Remboursement de la dette non courante	(423,9)	—
Rachat d'actions	—	(92,7)
les dividendes versés	(59,2)	(174,7)
Paievements liés aux impôts retenus sur la rémunération en actions	(6,4)	—
Règlements de dette financière obligatoirement remboursable	(135,3)	(443,7)
Flux de trésorerie nets provenant des activités de financement	(911,8)	(898,9)
Impact des variations des taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	75,9	(68,9)
Diminution de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	(946,2)	(1.035,6)
Trésorerie et équivalents de trésorerie en début de période	5.190,2	5.540,0
Trésorerie et équivalents de trésorerie en fin de période	\$ 4.244,0	\$ 4.504,4

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
TRÉSORERIE ET ÉQUIVALENTS DE TRÉSORERIE
 (En milliards, non audités)

	30 septembre 2020
Détenue par des coentreprises	\$ 3,1
Trésorerie et équivalents de trésorerie d'exploitation	1,1
Total trésorerie et équivalents de trésorerie	\$ 4,2

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
INFORMATION SECTORIELLE POUR YAMAL LNG COENTREPRISE
(En millions, non audités)

Nous contrôlons les droits de vote dans le contrat juridique Technip Energies et nous sommes responsables de la conception, de l'ingénierie et de la construction de l'usine de GNL de Yamal. Nos partenaires détiennent une participation commune de 50% dans ces entités. Yamal LNG, telle que reflétée à 100% dans nos états financiers consolidés.

	30 septembre 2020
Passifs liés aux contrats de construction	\$ 963,8
Dette financière obligatoirement remboursable	\$ 281,7

	Trimestre clos le 30 septembre 2020	Semestre clos le 30 septembre 2020
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation	\$ (17,2)	\$ (68,1)
Règlements de dette financière obligatoirement remboursable	\$ —	\$ (135,3)

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

Charges

En complément du résultat Groupe établi conformément aux principes comptables généralement admis aux États-Unis (US GAAP), la communication du résultat du troisième trimestre 2020 comprend également le résultat non-GAAP (tel que défini par la section 10 de la régulation S-K du Securities Exchange Act de 1934, comme amendé) et décrit la performance annuelle par rapport au résultat et aux principaux agrégats de l'exercice 2019. Le résultat net hors charges, ainsi que les agrégats qui en découlent (y compris le bénéfice par action dilué hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, hors charges (« résultat d'exploitation ajusté »); les amortissements et dépréciations ajustés hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (« EBITDA ajusté ») hors charges et liquidités nettes) constituent des données financières non-GAAP. La Direction estime que l'exclusion des charges de ces données financières lui permet, ainsi qu'aux investisseurs d'évaluer plus efficacement les résultats d'exploitation et les résultats consolidés de TechnipFMC d'une période comptable à l'autre. Cela permet également d'identifier les évolutions d'exploitation qui pourraient être cachées ou mal interprétées si ces postes n'étaient pas exclus. Ces données sont également utilisées par la Direction en tant qu'indicateurs de performance pour déterminer certaines rémunérations incitatives. Les indicateurs non-GAAP ci-dessus devraient être pris en compte en plus des autres indicateurs de performance financière établis conformément aux GAAP, et non pas en tant que substitut ou version améliorée de celles-ci. Les informations ci-dessous constituent un rapprochement du résultat non-GAAP avec le résultat comparable conforme aux GAAP.

Trimestre clos le 30 septembre, 2020							
	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis- sement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis- sement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ (3,9)	\$ 10,3	\$ 22,5	\$ 91,8	\$ 120,7	\$ 108,5	\$ 229,2
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	26,0	—	5,3	—	31,3	—	31,3
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	21,6	—	2,7	—	24,3	—	24,3
Les frais de COVID -19	28,5	—	7,9	—	36,4	—	36,4
Données financières ajustées	<u>\$ 72,2</u>	<u>\$ 10,3</u>	<u>\$ 38,4</u>	<u>\$ 91,8</u>	<u>\$ 212,7</u>	<u>\$ 108,5</u>	<u>\$ 321,2</u>
Bénéfice par action (BPA) dilué, attribuable à TechnipFMC, tel que publié	\$ (0,01)						
BPA dilué, attribuable à TechnipFMC plc	\$ 0,16						

Trimestre clos le 30 septembre, 2019							
	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis- sement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis- sement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ (119,1)	\$ 3,8	\$ 81,1	\$ 116,5	\$ 82,3	\$ 141,6	\$ 223,9
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	126,1	—	0,2	—	126,3	—	126,3
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	12,3	—	1,7	—	14,0	—	14,0
Coûts de transaction et d'intégration du regroupement d'entreprises	6,1	—	0,1	—	6,2	—	6,2
Les frais de séparation	7,5	—	1,9	—	9,4	—	9,4
Disposition légale, net	(0,6)	—	—	—	(0,6)	—	(0,6)
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	6,5	—	2,0	—	8,5	(8,5)	—
Provision pour moins-valeur	15,0	—	(15,0)	—	—	—	—
Données financières ajustées	<u>\$ 53,8</u>	<u>\$ 3,8</u>	<u>\$ 72,0</u>	<u>\$ 116,5</u>	<u>\$ 246,1</u>	<u>\$ 133,1</u>	<u>\$ 379,2</u>
Bénéfice par action (BPA) dilué, attribuable à TechnipFMC, tel que publié	\$ (0,27)						
BPA dilué, attribuable à TechnipFMC plc	\$ 0,12						

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

Charges

En complément du résultat Groupe établi conformément aux principes comptables généralement admis aux États-Unis (US GAAP), la communication du résultat du troisième trimestre 2020 comprend également le résultat non-GAAP (tels que défini par la section 10 de la réglementation S-K du Securities Exchange Act de 1934, comme amendé) et décrit la performance annuelle par rapport au résultat et aux principaux agrégats de l'exercice 2019. Le résultat net hors charges, ainsi que les agrégats qui en découlent (y compris le bénéfice par action dilué hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, hors charges (« résultat d'exploitation ajusté ») ; les amortissements et dépréciations ajustés hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (« EBITDA ajusté ») hors charges et liquidités nettes) constituent des données financières non-GAAP. La Direction estime que l'exclusion des charges de ces données financières lui permet, ainsi qu'aux investisseurs d'évaluer plus efficacement les résultats d'exploitation et les résultats consolidés de TechnipFMC d'une période comptable sur l'autre. Cela permet également d'identifier les évolutions d'exploitation qui pourraient être cachées ou mal interprétées si ces postes n'étaient pas exclus. Ces données sont également utilisées par la Direction en tant qu'indicateurs de performance pour déterminer certaines rémunérations incitatives. Les indicateurs non-GAAP ci-dessus devraient être pris en compte en plus des autres indicateurs de performance financière établis conformément aux GAAP, et non pas en tant que substitut ni version améliorée de celles-ci. Les informations ci-dessous constituent un rapprochement du résultat non-GAAP avec le résultat comparable conforme aux GAAP.

Semestre clos le							
30 septembre, 2020							
	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis-ement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis-ement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ (3.248,3)	\$ 24,3	\$ 77,9	\$ 238,5	\$ (2.907,6)	\$ 335,5	\$ (2.572,1)
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	3.239,4	—	13,6	—	3.253,0	—	3.253,0
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	77,8	—	8,1	—	85,9	—	85,9
Les frais de COVID -19	83,1	—	18,7	—	101,8	—	101,8
Litige	(113,2)	—	—	—	(113,2)	—	(113,2)
Les frais de séparation	20,2	—	6,9	—	27,1	—	27,1
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	6,5	—	2,0	—	8,5	(8,5)	—
Provision pour moins-value	(0,2)	—	0,2	—	—	—	—
Données financières ajustées	\$ 65,3	\$ 24,3	\$ 127,4	\$ 238,5	\$ 455,5	\$ 327,0	\$ 782,5
Bénéfice (perte) par action (BPA) dilué(e), attribuable à TechnipFMC, tel que publié	\$ (7,24)						
BPA dilué, attribuable à TechnipFMC plc	\$ 0,15						

Semestre clos le							
30 septembre, 2019							
	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis-ement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis-ement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ (1,2)	\$ 19,4	\$ 96,5	\$ 345,3	\$ 460,0	\$ 378,5	\$ 838,5
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	127,0	—	0,5	—	127,5	—	127,5
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	30,6	—	7,9	—	38,5	—	38,5
Coûts de transaction et d'intégration du regroupement d'entreprises	24,8	—	6,4	—	31,2	—	31,2
Les frais de séparation	7,5	—	1,9	—	9,4	—	9,4
Réorganisation	19,2	—	6,1	—	25,3	—	25,3
Provision légale	54,6	—	—	—	54,6	—	54,6
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	19,5	—	6,0	—	25,5	(25,5)	—
Provision pour moins-value	(25,3)	—	25,3	—	—	—	—
Données financières ajustées	\$ 256,7	\$ 19,4	\$ 150,6	\$ 345,3	\$ 772,0	\$ 353,0	\$ 1.125,0
Bénéfice (perte) par action (BPA) dilué(e), attribuable à TechnipFMC, tel que publié	\$ —						
BPA dilué, attribuable à TechnipFMC plc	\$ 0,57						

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DDU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

	Trimestre clos le					
	30 septembre, 2020					
	Subsea	Technip Energies	Surface Technologies	Corporate et autres	Devises, net	Total
Chiffre d'affaires	\$ 1.501,8	\$ 1.608,2	\$ 225,7	\$ —	\$ —	\$ 3.335,7
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ 20,3	\$ 129,5	\$ (7,0)	\$ (27,7)	\$ 5,6	\$ 120,7
Charges:						
Pertes de valeur et autres charges	17,6	5,7	5,4	2,6	—	31,3
Charges de restructuration et autres frais de licenciement*	7,1	15,1	0,9	1,2	—	24,3
Les frais de COVID -19	18,7	15,3	2,4	—	—	36,4
Sous-total	43,4	36,1	8,7	3,8	—	92,0
Résultat d'exploitation ajusté	63,7	165,6	1,7	(23,9)	5,6	212,7
Amortissement et dépréciation ajustés	82,3	8,9	15,6	1,7	—	108,5
EBITDA ajusté	\$ 146,0	\$ 174,5	\$ 17,3	\$ (22,2)	\$ 5,6	\$ 321,2
Marge d'exploitation, telle que publiée	1,4 %	8,1 %	-3,1 %			3,6 %
Marge d'exploitation ajustée	4,2 %	10,3 %	0,8 %			6,4 %
Marge d'EBITDA ajusté	9,7 %	10,9 %	7,7 %			9,6 %

	Trimestre clos le					
	30 septembre, 2019					
	Subsea	Technip Energies	Surface Technologies	Corporate et autres	Devises, net	Total
Chiffre d'affaires	\$ 1.342,2	\$ 1.596,3	\$ 396,6	\$ —	\$ —	\$ 3.335,1
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ (79,6)	\$ 284,6	\$ 6,1	\$ (75,6)	\$ (53,2)	\$ 82,3
Charges:						
Pertes de valeur et autres charges	126,3	—	—	—	—	126,3
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	4,9	5,2	0,7	3,2	—	14,0
Coûts de transaction et d'intégration du regroupement d'entreprises	—	—	—	6,2	—	6,2
Les frais de séparation	—	—	—	9,4	—	9,4
Disposition légale, net	—	—	—	(0,6)	—	(0,6)
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - liés aux amortissements	8,5	—	—	—	—	8,5
Sous-total	139,7	5,2	0,7	18,2	—	163,8
Résultat d'exploitation ajusté	60,1	289,8	6,8	(57,4)	(53,2)	246,1
Amortissement et dépréciation ajustés	79,0	14,4	37,6	2,1	—	133,1
EBITDA ajusté	\$ 139,1	\$ 304,2	\$ 44,4	\$ (55,3)	\$ (53,2)	\$ 379,2
Marge d'exploitation, telle que publiée	-5,9 %	17,8 %	1,5 %			2,5 %
Marge d'exploitation ajustée	4,5 %	18,2 %	1,7 %			7,4 %
Marge d'EBITDA ajusté	10,4 %	19,1 %	11,2 %			11,4 %

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

Semestre clos le 30 septembre, 2020						
	Subsea	Technip Energies	Surface Technologies	Corporate et autres	Devises, net	Total
Chiffre d'affaires	\$ 4.133,4	\$ 4.694,2	\$ 796,9	\$ —	\$ —	\$ 9.624,5
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ (2.806,0)	\$ 512,0	\$ (444,4)	\$ (125,7)	\$ (43,5)	\$ (2.907,6)
Charges:						
Pertes de valeur et autres charges	2.826,6	5,7	418,1	2,6	—	3.253,0
Charges de restructuration et autres frais de licenciement*	36,1	29,1	14,0	6,7	—	85,9
Les frais de COVID -19	50,1	44,0	7,7	—	—	101,8
Litige	—	(113,2)	—	—	—	(113,2)
Les frais de séparation	—	—	—	27,1	—	27,1
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) liés aux amortissements	8,5	—	—	—	—	8,5
Sous-total	2.921,3	(34,4)	439,8	36,4	—	3.363,1
Résultat d'exploitation ajusté	115,3	477,6	(4,6)	(89,3)	(43,5)	455,5
Amortissement et dépréciation ajustés	235,1	26,6	54,7	10,6	—	327,0
EBITDA ajusté	\$ 350,4	\$ 504,2	\$ 50,1	\$ (78,7)	\$ (43,5)	\$ 782,5
Marge d'exploitation, telle que publiée	-67,9 %	10,9 %	-55,8 %			-30,2 %
Marge d'exploitation ajustée	2,8 %	10,2 %	-0,6 %			4,7 %
Marge d'EBITDA ajusté	8,5 %	10,7 %	6,3 %			8,1 %

* Le 30 décembre 2019, la Société a finalisé l'acquisition des 50% restants de Technip Odebrecht PLSV CV. Un gain de 7,3 millions de dollars enregistré au titre des charges de restructuration et autres charges du segment Subsea au cours du trimestre clos le 31 mars 2020 se rapporte à cette transaction.

Semestre clos le 30 septembre, 2019						
	Subsea	Technip Energies	Surface Technologies	Corporate et autres	Devises, net	Total
Chiffre d'affaires	\$ 4.036,2	\$ 4.436,4	\$ 1.209,7	\$ —	\$ —	\$ 9.682,3
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ 65,0	\$ 714,3	\$ 42,1	\$ (278,6)	\$ (82,8)	\$ 460,0
Charges:						
Pertes de valeur et autres charges	126,9	—	0,6	—	—	127,5
Charges de restructuration et autres frais de licenciement*	11,1	11,1	2,8	13,5	—	38,5
Coûts de transaction et d'intégration du regroupement d'entreprises	—	—	—	31,2	—	31,2
Les frais de séparation	—	—	—	9,4	—	9,4
Réorganisation	—	25,3	—	—	—	25,3
Provision légale	—	—	—	54,6	—	54,6
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - liés aux amortissements	25,5	—	—	—	—	25,5
Sous-total	163,5	36,4	3,4	108,7	—	312,0
Résultat d'exploitation ajusté	228,5	750,7	45,5	(169,9)	(82,8)	772,0
Amortissement et dépréciation ajustés	236,6	30,2	75,7	10,5	—	353,0
EBITDA ajusté	\$ 465,1	\$ 780,9	\$ 121,2	\$ (159,4)	\$ (82,8)	\$ 1.125,0
Marge d'exploitation, telle que publiée	1,6 %	16,1 %	3,5 %			4,8 %
Marge d'exploitation ajustée	5,7 %	16,9 %	3,8 %			8,0 %
Marge d'EBITDA ajusté	11,5 %	17,6 %	10,0 %			11,6 %

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

	30 septembre, 2020	30 juin, 2020	31 mars, 2020	31 décembre, 2019
Trésorerie et équivalents de trésorerie	\$ 4.244,0	\$ 4.809,5	\$ 4.999,4	\$ 5.190,2
Dette à court terme et part courante de la dette à long terme	(612,2)	(524,1)	(586,7)	(495,4)
Dette à long terme, moins la part courante	(3.248,0)	(3.982,9)	(3.823,9)	(3.980,0)
Trésorerie nette	<u>\$ 383,8</u>	<u>\$ 302,5</u>	<u>\$ 588,8</u>	<u>\$ 714,8</u>

La trésorerie (endettement) nette est une donnée financière non-GAAP reflétant la trésorerie et les équivalents de trésorerie, nets de la dette. La Direction utilise ce résultat Groupe non-GAAP pour évaluer la structure du capital de TechnipFMC et son levier financier. La Direction estime que la trésorerie (endettement) nette est une donnée financière significative qui peut également aider les investisseurs à comprendre la performance financière de TechnipFMC et les évolutions sous-jacentes de la structure de son capital.